БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№21 12 октября 1998 года (509) Газета основана в 1992 году понедельник

СЕГОДНЯ

ЛУКАШЕНКО УГРОЖАЕТ ЕВРОПЕ: «БУДЕТ ЖАРКО»

На прошедшей неделе по проблеме конфликта в Косово высказывались и белорусский президент, и депутаты Палаты представителей.

Стр. 4

МОНОПОЛИЯ НА ВОДКУ УДАРИТ ПО КАРМАНАМ НАСЕЛЕНИЯ

Как известно, на прошлой неделе Борис Ельцин подписал указ «Об усилении государственного регулирования в сфере производства и оборота этилового спирта и алкогольной продукции», в соответствии с которым в России вводится государственная «водочная» монополия. Принятие этого постановления стало одним из первых шагов Евгения Примакова в рамках программы стабилизации экономического положения в стране. Похоже, что Евгению Максимовичу не дают покоя лавры известного российского реформатора С.Ю.Витте, главными заслугами которого являются денежная реформа и введение в 1896 г. государственной монополии на производство и реализацию крепких спиртных напитков. Примаков и Россель не смогли добиться введения «золотого рубля», зато получили такой важный инструмент пополнения госбюджета, как «винная монополия».

Стр. 18

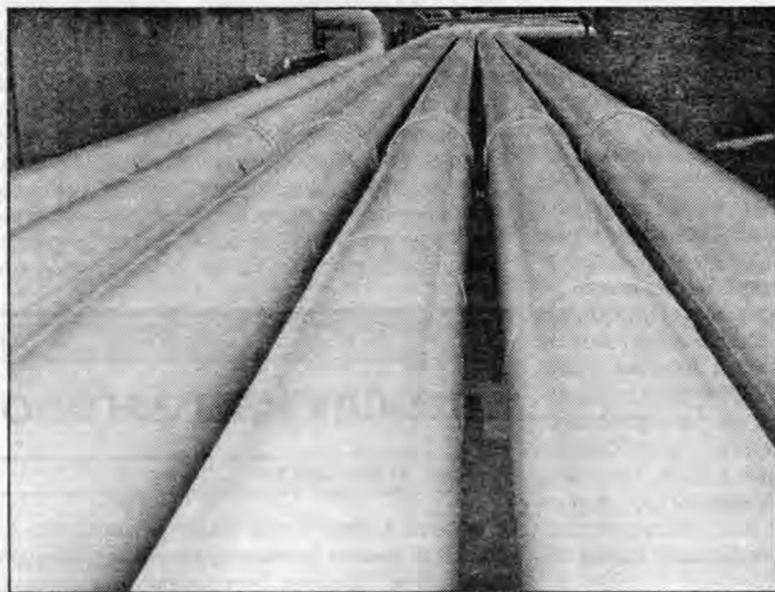
СОБЫТИЕ

МИНСК НЕ ХОТЕЛ ДУМУ

НО ОН ЯВИЛСЯ СОБСТВЕННОЙ ПЕРСОНОЙ

Андрей МАХОВСКИЙ

В пятницу в Минске появился новый президент компании «Славнефть» Василий Дума. О его приезде ни единого слова не сказало ни одно средство массовой информации. Это тем более интересно, если вспомнить, что когда Василий Дума в первый раз приезжал в Минск — в качестве исполняющего обязанности президента «Славнефти», — он даже не посетил белорусский офис компании.



Кто сыграет на трубе?

Как уже сообщала «БДГ», 3 октября вопреки мнению белорусских акционеров в лице Мингосимущества РБ Василий Дума был назначен президентом «Славнефти». Этому назначению предшествовал долгий период интриг, в ходе которого белорусская сторона отказывалась участвовать в заседании совета директоров, когда снимали экс-президента компании Анатолия Фомина; настаивала на переносе внеочередного собрания акционеров, дабы Василий Дума как можно дольше был неутвержденным президентом; вела закулисные переговоры с зарубежными акционерами «Славнефти» и убеждала их голосовать против этой кандидатуры. Известно также, что четвертым пунктом в программе переговоров Александра Лукашенко и Евгения Примакова значился именно вопрос о «Славнефти». Александр Лукашенко даже якобы направил Примакову специальную «шифрограмму» по этому поводу, но Фомина отстоять не удалось. Располагая 75% пакета акций «Славнефти», правительство России смогло добиться избрания Василия Думы на пост президента компании, хотя Беларусь даже 3 октября голосовала против.

Итак, нового президента «Славнефти» Василия Думу в Минске откровенно недолюбливают. Недолюбливают до такой степени, что до сих пор не названа дата, когда новый президент «Славнефти» сможет встретиться с руководством белорусского правительства. (По сведениям «БДГ», Василий Дума намерен был провести переговоры еще на минувшей неделе. Что же касается белорусского правительства, то оно весьма настороженно относится к новому руководителю компании. В частности, в Администрации президента корреспонденту «БДГ» поведали о «странном обстоятельстве» — в первый раз г-н Дума якобы прилетал в Минск на самолете компании ЛУКОЙЛ, в чем местные власти увидели признаки этакого вселенского заговора).

Между тем «Славнефти» есть что обсудить с белорусским руководством. Проблем накопилось немало. Главной остается погашение белорусской задолженности за нефть в сумме $42 млн. Еще до своего окончательного утверждения на посту президента компании Василий Дума в интервью газете «Сегодня» заявил, что будет жестко настаивать на скорейшем погашении долга. В противном случае новый президент компании готов применить к Беларуси определенные санкции, в частности — сократить поставки нефти на Мозырский НПЗ. В ответ на это заявление белорусская сторона применила санкции к «Славнефти». В течение 20 дней Гомельское управление магистральных нефтепроводов не предоставляло компании возможность осуществлять поставки нефти на экспорт. Формальной причиной была задолженность «Славнефти» в размере $1,2 млн перед белорусской стороной.

Впрочем, очевидно, что так или иначе договариваться сторонам все-таки придется. Игнорировать Беларусь, владеющую 10,8% акций, новый президент «Славнефти» не сможет, даже если бы ему этого очень хотелось. К тому же через нашу страну проходят магистральные нефтепроводы, по которым продукция «Славнефти» переправляется на Запад. Можно вспомнить и о том, что компания уже вложила немалые средства в Мозырский НПЗ.

Белорусской стороне тоже, вероятно, придется смириться со сменой руководства «Славнефти». В конце концов, треть нефти перерабатывается на МНПЗ. 80% ее составляет та, которую поставляла «Славнефть». К тому же, судя по ответам, которые Василий ДУМА дал на вопросы «БДГ» на ступеньках офиса компании, в принципе он настроен не агрессивно.

— *Какова цель вашего нынешнего визита?*

— Я приехал познакомиться с работой исполнительной дирекции, узнать положение дел на месте. Мы проведем сверку актов, посмотрим документы, определим точную сумму долга и решим, что нужно делать. Нам следует работать вместе. Сейчас мы должны определиться со стратегией дальнейшего сотрудничества.

— *Василий Михайлович, вы говорили о том, что поставите жесткие условия относительно погашения Беларусью долгов за нефть. Остается ли ваша позиция неизменной и сейчас?*

— Я говорил о том, что буду жестко требовать расшивки долгов, а не их оплаты. То, что заплатить деньгами невозможно, сейчас понимают все. Сегодня денег нет ни в Беларуси, ни в России. Поэтому речь может идти о расшивке долгов. Именно это я предлагал еще два месяца назад. Расшивка может проводиться в форме бартерной оплаты или в виде зачетов.

— *Будет ли продолжаться работа по реконструкции Мозырского НПЗ?*

— Мы и не думали прекращать эту работу. Мозырский завод нам нужен не меньше, чем Беларуси. Сейчас мы готовим новые выгодные схемы привлечения средств.

— *Как вы оцениваете перспективы сотрудничества с Беларусью?*

— Как самые радужные.

Более подробно о перспективах работы «Славнефти» в Беларуси высказался вице-президент НГК «Славнефть» Николай ДЮРИК.

— *Как Мозырский НПЗ производит оплату за поставленную нефть?*

— Оплата производится по-разному. Мозырский НПЗ задолжал главному добывающему объединению — «Мегионнефтегазу». Поэтому часть нефти «Мегионнефтегаз» перерабатывает здесь по экспортной схеме и не платит деньги за переработку. Эти средства и идут на погашение долгов или на оплату работ по проекту.

Сейчас прорабатываем новую схему — закупки нефти за российские рубли, так как завод частично реализует свои нефтепродукты, особенно высокооктановые бензины, в России (в Смоленской области). Эти рубли мы хотим сразу направлять в «Мегионнефтегаз» на закупку нефти, не гоняя их по банкам двух государств.

— *Каковы объемы поставок нефти?*

— Мы отталкиваемся от потребностей рынка. Ведь возможности МНПЗ — 16 млн тонн нефти. В 1997 году он переработал 4,5 млн тонн, в этом году может быть немного больше — 4,8 млн тонн. Этого на сегодня вполне достаточно. Потому что при нынешней глубине переработки я не вижу смысла увеличивать объемы.

— *Каковы ваши расчеты по загрузке мощностей МНПЗ в следующем году?*

— Проблемы, естественно, будут. Когда ведешь такую огромную работу по реконструкции, не всегда достаточно средств. Хотя мы просчитали очень внимательно, что на этом уровне работы нам должно быть достаточно нефти в пределах 5 миллионов тонн.

— *Переработка в Беларуси экономически целесообразна?*

— Надо считать. Недавно произошло повышение цен на железнодорожные перевозки. Хотя не только от этого все зависит — надо учитывать налоги, акцизы. В Беларуси ведь тоже в последнее время изменились налоги (для нас — в худшую сторону). Хотя я не могу сказать, что правительство Беларуси не поддерживает наш завод. Хотелось бы чуть больше помощи, но и жаловаться мы не можем.

— *3 октября поменялось руководство компании. Изменятся ли приоритеты в ее работе с Беларусью?*

— Василий Дума, новый президент компании, 5 октября сказал нам, что стратегия меняться не будет. Во-первых, это укрепление сырьевой базы, потому что у нас наблюдается перекос: собственная добыча нефти — 12 миллионов тонн в год, а возможности переработки больше, но на данном этапе можно говорить о 6 миллионах тонн нефти на МНПЗ и 8-10 миллионах в Ярославле. Во-вторых, развитие экспорта. Бензин в основном покупает Прибалтика, а в дальнее зарубежье идут мазут (что очень невыгодно) и дизельное топливо. Поставляются они туда только для того, чтобы получить «живые» деньги и рассчитаться с федеральным бюджетом.

Мнение белорусской стороны по поводу проектов «Славнефти» в Беларуси читайте на стр. 8.

ПРОФСОЮЗЫ

ПРАВИТЕЛЬСТВО ДЕРЖИТ ПАУЗУ

Андрей МАХОВСКИЙ

В минувшую пятницу профсоюзы, правительство и наниматели на заседании Национального совета по социальным и трудовым вопросам обсудили проблемы, связанные с выплатой заработной платы. Итогом обсуждения стало создание трехсторонней рабочей группы, которая должна подготовить свои предложения и направить их президенту.

Эта встреча откладывалась уже дважды. Профсоюзы давно хотели обсудить с правительством вопрос о заработной плате, поскольку их не удовлетворяют инициативы властей в этой области.

В минувший вторник встреча не состоялась из-за занятости руководства Совета Министров. Однако в среду Александр Лукашенко лично обратил внимание на проблемы с зарплатой и поручил разобраться с ними (а заодно и с профсоюзами) Сергею Лингу. При этом Александр Лукашенко заявил, что существование долгов по зарплате недопустимо — люди должны получить заработанное.

Суть требований профсоюзов, напомним, заключается в необходимости повышения заработной платы, реформировании системы оплаты труда и погашении задолженности по зарплате, составляющей в настоящее время BLR 1,8 трлн. Кстати, BLR 1,3 трлн из этой суммы приходится на долги в сельском хозяйстве.

Никаких договоренностей по поводу выполнения профсоюзных требований в ходе заседания Национального совета так и не было достигнуто. Создание трехсторонней комиссии и обещание президента прислушаться к ее выводам и рекомендациям по сути стоят очень немногого. За последние три года такого рода комиссии создавались постоянно и ни разу их работа не приносила желаемого результата. Интересно и то, что свои предложения на имя президента комиссия должна представить только к 1 ноября. В начале ноября профсоюзы намеревались провести общереспубликанскую акцию протеста. Если доводы правительства покажутся профсоюзам убедительными — это будет означать фактически отмену акции. Чтобы рассмотреть эти предложения, президенту понадобится некоторое время. А прежде чем принять какое-то решение, он должен будет выдержать паузу. Протестовать к тому времени будет некогда и некому. А решение президент примет такое, какое захочет, а не то, что рекомендуют ему комиссии или профсоюзы. В крайнем случае, Александр Лукашенко может согласиться вернуть лишь часть денег, которые задолжало правительство.

СКАНДАЛ

ЖУРНАЛИСТУ БИ-БИ-СИ УГРОЖАЮТ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

Корреспондент Британской вещательной корпорации (BBC) Юрий Свирко в конце минувшей недели получил письмо с угрозами. Недовольство его авторов Юрий вызвал не своей журналистской деятельностью, а самим фактом работы в британской организации.

Написанное от руки письмо гласит: *«Доводим до вашего сведения и сведения ваших хозяев, что в случае участия британской армии в боевых действиях против Сербии в отношении граждан и учреждений Великобритании на всей территории СНГ будут осуществляться акты возмездия! Вся ответственность за возможные последствия ляжет на британскую сторону. Рекомендуем всем подданным Его Величества* (в Британии правит королева, а не король — **прим. ред.**) *своевременно уехать на родину. Комитет».*

Название таинственного комитета расшифровано на конверте — Комитет действий в защиту Сербии. Судя по штемпелю, письмо было отправлено из Бобруйска 7 октября. Интересно, что конверт был доставлен в почтовый ящик дома, где расположен корпункт BBC, тогда как всю остальную корреспонденцию г-н Свирко получает в почтовом ящике на почте.

Юрий Свирко не знает, как воспринимать послание — как чью-то неудачную шутку или как реальную угрозу. В посольстве Великобритании ему сказали, что дипломатическое представительство подобных писем не получало.

В пятницу корреспондент BBC решил обратиться в правоохранительные органы и передал оригинал письма в управление по борьбе с терроризмом КГБ (по словам г-на Свирко, в этом ведомстве к посланию отнеслись серьезно), а копию отправил в Совет безопасности. Получило копию письма и посольство Великобритании.

КРЕДИТЫ

УТРОМ — ДЕНЬГИ, ВЕЧЕРОМ — ПРОГРАММА

Отдел информации «БДГ»

До 16 октября — даты проведения заседания Исполнительного комитета белорусско-российского Союза — будет подготовлено к подписанию межправительственное соглашение о предоставлении Беларуси российского государственного кредита. Причем первая часть этого кредита — 50 миллионов российских рублей — будет выделена еще в 1998 году.

Как сообщает агентство БелаПАН, распоряжение о подготовке проекта такого соглашения отдал премьер-министр России Евгений Примаков. Глава российского правительства распорядился также создать рабочую группу, которая в сотрудничестве с представителями Совета Министров Беларуси проанализировала бы препятствия на пути развития Союза и выработала бы предложения по их преодолению.

Ожидается также, что к заседанию Исполкома стороны окончательно согласуют схему частичного замещения долга Беларуси за поставленные Россией энергоносители встречными поставками продуктов питания и других товаров. Кроме того, Исполком, возможно, рассмотрит вопросы об активизации работы по формированию межгосударственных финансово-промышленных групп «Оборонительные системы», «Интерагроинвест», «Формаш» и по созданию новых, в том числе в сфере энергетики; о доработке совместной программы «Создание и развитие системы оптовых продовольственных рынков Союза Беларуси и России на 1998-2000 годы»; о поставках в Беларусь из России природных алмазов без взимания налога на добавленную стоимость; о возможном проведении взаимозачета по задолженности между предприятиями и организациями двух государств; о разработке долгосрочной программы по развитию Союза Беларуси и России с учетом принятой ранее среднесрочной программы.

СИЛОВЫЕ СТРУКТУРЫ

СПЕЦСЛУЖБЫ ЗАГОВОРИЛИ

Сергей АНИСЬКО

9 октября в Минске под эгидой Белорусского Хельсинкского комитета прошел семинар «Деятельность спецслужб в демократическом правовом государстве: международный опыт и Беларусь». Подобное мероприятие проходило в суверенной Беларуси впервые.

Открывая семинар, председатель Белорусского Хельсинкского комитета Татьяна Протько объяснила его актуальность массовыми обращениями граждан в БХК с заявлениями о нарушении их прав и свобод. Примечательно, что Татьяна Протько принимала участие в семинаре с аналогичной тематикой еще в 1995 году, который проходил в Польше. В своем выступлении на нем она отмечала, что *«в Беларуси по-прежнему господствует менталитет подчиненности, который сужает возможности неправительственных организаций по контролю за деятельностью служб безопасности. Граждане лишены доступа к такой информации»*. Отвечая на вопрос «БДГ» по поводу нынешней ситуации в стране, Татьяна Протько сказала: *«К сожалению, готова подписаться под этими словами и сегодня»*.

Директор Белорусского центра конституционализма и сравнительно-правовых исследований Александр Вашкевич отметил, что с принятием Декларации о суверенитете страны ситуация в области контроля исполнительной и законодательной ветвей власти за работой КГБ и МВД изменилась к лучшему. Однако из новой Конституции и в регламенте нынешнего парламента понятие «контроль за деятельностью спецслужб» исчезло.

Начальник отдела Национального центра законопроектной деятельности при президенте полковник МВД Алексей Лукашов возразил на это, что, по его мнению, во всем виновато советское прошлое, когда деятельность спецслужб осуществлялась на основании подзаконных нормативных актов. Сейчас же, по его убеждению, ситуация кардинально изменилась, свидетельством чему служит принятие законов об МВД, о госбезопасности, о госохране и об оперативно-розыскной деятельности. Причем все они разработаны на основе т.н. международного стандарта.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

МЕБЕЛЬ В ТВОЕМ ДОМЕ

В новостроящихся домах и квартирах все чаще проектируются гардеробы. Наилучшим способом их использования является система передвижных дверей и внутреннее оснащение, предлагаемое фирмой «KOMANDOR». Компания «Санкус-М» поможет тем, кто желает обустроить гостиную, спальню и детскую комнату.



«KOMANDOR» быстро приживается в наших квартирах благодаря своим исключительным достоинствам: эстетике и прекрасным функциональным качествам.

Предлагаемые нами шкафы более вместительны, чем обычные, т.к. они изготовляются любого размера, приспосабливаются к уже существующим элементам архитектуры помещений, квартир, офисов и т.д.

Застройка стен шкафами с передвижными дверями практически не требует дополнительной мебели в квартире, позволяет наиболее выгодно использовать пространство от пола до потолка.

Застройка системой «KOMANDOR» нашла свое использование и на кухне, делая маленькие и тесные кухни более выгодными в применении, благодаря передвижным дверям. Даже при большом количестве шкафчиков вы можете без труда доставать их содержимое.

Большая цветовая гамма зеркал и ламинированной ДСП, широкий выбор расцветок отделочных материалов, а также различные дополнительные элементы конструкции (шуфляды, вешалки, корзины, полки из металлической сетки, галогеновая подсветка и т.д.) помогут сделать ваш проект нестандартным и оригинальным.

Дайте волю своим фантазиям! Вы можете рассчитывать на помощь и совет наших специалистов. Вместе с ними можно запроектировать внутреннюю часть шкафа, а также получить много ценной информации, еще более выделяющей функциональные и эстетические достоинства реализованной позднее застройки.

Срок исполнения заказа — 1-7 дней.

Компания «Санкус-М» предлагает комплектующие для производства раздвижных шкафов.

Приглашаем к сотрудничеству организации, занимающиеся ремонтом и отделкой квартир и офисов.

«Санкус-М» Тел./факс 227-66-15. Минск, пл. Свободы, д. 4, офис 1.

ГЕОПОЛИТИКА

ЛУКАШЕНКО УГРОЖАЕТ ЕВРОПЕ: «БУДЕТ ЖАРКО»

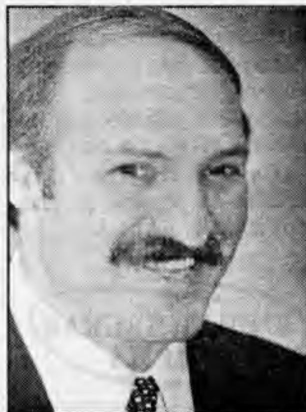
Ольга ТОМАШЕВСКАЯ, Виктор МАРТИНОВИЧ

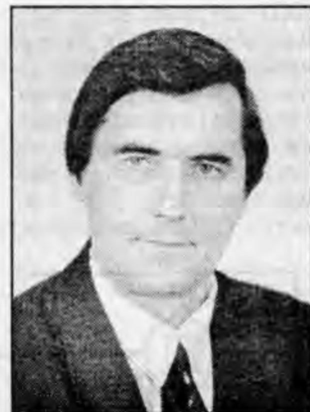
На прошедшей неделе по проблеме конфликта в Косово высказывались и белорусский президент, и депутаты Палаты представителей.

Реплики Лукашенко вызвали в памяти его же слова о том, что белорусская армия — самая мощная в Европе. Президент очень тонко понял суть позиции США: *«Они могут нанести «томагавками» удар по любой территории, загубить невинных людей; они могут что угодно сделать для того, чтобы решить какую-то сексуальную проблему, они могут весь мир на дыбы поставить. Это что — нормально? Это ненормально. Есть государство, которое должно и обязано свои проблемы решать цивилизованно внутри»*. По мнению Лукашенко, события в Косово имеют непосредственное отношение к Беларуси: через Югославию западный мир подбирается к нашей стране. Президент заявил: *«Это недопустимо. Поэтому и Россия, и Беларусь (да и Украине хватит вилять) — мы прекрасно понимаем, что следующей будет наша очередь. Разобьют Югославию — подойдут к нам»*.

Президент еще раз подтвердил свое намерение не сидеть сложа руки: *«У нас достаточно оружия для того, чтобы предоставить югославам самые современные средства для борьбы и с ракетами, и с самолетами. И мы готовы их предоставить югославам. Мне кажется, что до войны там не дойдет. Потому что Запад понимает, что югославы будут вынуждены, просто обязаны защищать свою территорию, свою страну. И от этого будет жарко всему Западу. Они свою страну не отдадут. И если на них попрут, они ответят достойно. И я бы предостерег и Францию, и другие страны, и Великобританию, которые считают, что они недосягаемы. Это вовлечет их в такую бойню, что будет жарко всей Западной Европе. Они распоясались, эти господа, когда Советский Союз исчез, они распоясались до крайности»*.

Понятно, что после того, как президент сказал свое веское слово, не могли промолчать и остальные. В пятницу ЛДПБ объявила о намерении послать в Сербию добровольцев в случае, если НАТО решится на силовое решение конфликта в Косово. В том же духе была выдержана и пресс-конференция депутатов Палаты представителей. Мысли, высказанные парламентариями, были словно переписаны с того же черновика, что и президентские. Пресс-конференция депутатов, в которой приняли участие член комиссии по образованию, науке и культуре Валерий Драко и заместитель председателя парламентской комиссии по международным делам Сергей Костян, напоминала заседание тайного общества борьбы с НАТО.







Аллея героев: Лукашенко, Драко, Костян

Костян начал с того, что поделился с журналистами своим видением проблемы: *«Я хотел бы заявить: то, что сейчас происходит в Косово,— не конфликт, а регулирование национальных отношений внутри страны. Проблема в Косово существует более 400 лет. Западноевропейские государства всегда пытались покорить Балканы... Только в этом веке Германия четыре раза выступала против сербов»*. По версии Костяна, в тот момент, когда у США исчез противовес в лице Советского Союза, эта страна всерьез задумалась о мировом господстве. Однако до тех пор, пока существуют такие государства, как Китай и Индия, речи об этом идти не может. Посредством «освоения» Балкан НАТО пытается приблизиться к Индии и Китаю. В качестве дополнительного аргумента в пользу своей гипотезы депутат привел то, что Казахстану было предложено вступить в НАТО. Неудивительно, что геополитическая тирада Сергея Костяна закончилась следующими словами: *«Удар по Югославии — это прелюдия к Беларуси. Ведь можно найти коллаборационистов среди польского населения... И это будет сделано!»*. Какое отношение имеет маленькая и далекая как от Балкан, так и от Индии с Китаем Беларусь к стратегическим интересам НАТО и мировому господству США — депутат не пояснил.

Валерий Драко пообещал, что если НАТО применит силу, будет создан совет безопасности славянских государств. Вопрос образования подобной структуры якобы обсуждался на недавно прошедшем съезде славян мира. На вопрос о том, будет ли обладать данный совбез собственными вооруженными силами, Сергей Костян заявил: *«Цель совета безопасности — предупреждать провокации. Никаких вооруженных сил не будет. Славяне испокон веков были мирными людьми»*.

Несмотря на эту характеристику, депутаты Палаты представителей не удержались и от угроз в адрес мирового сообщества, заявив, что *«меры уже приняты»*. Сергей Костян подчеркнул: *«Я думаю, вряд ли США применят вооруженные силы. Если же это произойдет, «Международный славянский комитет уже сейчас отслеживает, кто принимает какие решения. Впоследствии они будут строго наказаны. По одному»*. А Валерий Драко пригрозил: *«От возмездия никто не уйдет»*.

Коснулись депутаты и щекотливого вопроса участия белорусских граждан в косовском конфликте. *«Да, действительно, президент заявил о том, что ни один белорусский солдат не будет участвовать в войне в Косово. Но имелись в виду лишь солдаты. Если у нас кто-то пожелает помочь этой стране, я не исключаю их участия»*,— заявил Валерий Драко. Какими-либо конкретными сведениями по поводу военной помощи, которую президент пообещал братьям-славянам, депутаты не располагают. Но даже если бы они что-нибудь знали об этом, то не сказали бы. Как выразился Сергей Костян, *«вы же знаете, когда идет война, раскрытие любых сведений — это неминуемое поражение»*.

Столь решительная позиция руководства государства, которое пусть и находится в центре Европы, но не обладает ни военной и экономической мощью, ни политическим влиянием в регионе, только на первый взгляд может показаться смешной. Слова, произнесенные президентом на прошлой неделе, кажутся логическим продолжением дипломатического конфликта, суть которого заключалась в противостоянии Беларуси с западным миром. Решить проблему резиденций без нагнетания конфликта с наиболее влиятельными государствами мира было несложно, причем с результатом, который удовлетворил бы все заинтересованные стороны. Но белорусская власть избрала другой путь. Сегодняшние заявления по поводу Сербии неслучайно совпали с российским кризисом и очередными интеграционными порывами. Сложно понять, действительно ли белорусская власть хочет тем или иным способом ввязаться в югославский конфликт или просто дразнит Запад, вызывая его на очередные санкции и рассчитывая таким образом повысить свой рейтинг у панславистов. Впрочем, не исключено, что имеют место оба мотива. В любом случае пострадает белорусский народ. А власть приобретет еще немного популярности у определенной части российского электората и у определенного сорта российских политиков.

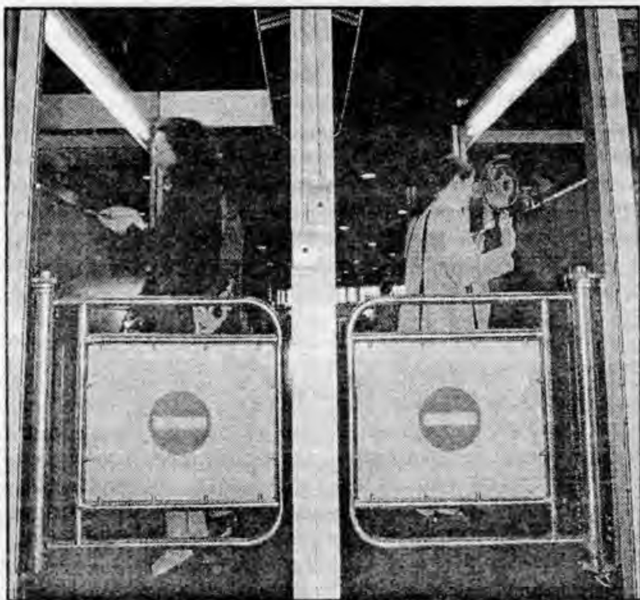
СКАНДАЛ

ВНОВЬ ДЕЛО О ЧЕМОДАНАХ

США ХОТЯТ ОЧИСТИТЬ СВОЮ ТЕРРИТОРИЮ ОТ ЯДЕРНЫХ ФУГАСОВ СОВЕТСКОГО ПРОИЗВОДСТВА

Отдел международной информации «БДГ»

Если верить информации, опубликованной американским еженедельником Aviation Week and Space Technology и несколько днями позже перепечатанной авторитетной французской газетой Le Monde, в свое время советские агенты разместили в Соединенных Штатах внушительное количество миниатюрных ядерных зарядов с целью их последующего подрыва в случае начала тотальной ядерной войны.



А что в чемоданчике?

А началось все с показаний бывшего высокопоставленного офицера ГРУ (главного разведывательного управления) подкомитету по национальной безопасности палаты представителей конгресса США. Самый титулованный в истории Штатов перебежчик из ГРУ заявил, что, несмотря на отсутствие доказательств контрабанды российского ядерного оружия в США, не исключен факт нахождения на их территории множества так называемых «ядерных чемоданов». Косвенным подтверждением данной версии является массовое исчезновение этих устройств из России. По заявлению бывших секретарей Совбеза России Александра Лебедя и Алексея Яблокова, СССР действительно располагал ядерными фугасами размером с небольшой чемодан. Судьба многих из них после распада Союза неизвестна.

Бывший сотрудник ГРУ давал показания конгрессу в лыжной маске, пытаясь таким образом сохранить анонимность. Он сообщил, что с 1988 вплоть до 1992 года, когда решил попросить убежища, работал в США под прикрытием информационного агентства ТАСС. По его словам, советская военная разведка планировала тайно ввезти в США миниатюрные ядерные заряды для их последующего использования в случае начала ядерной войны. Переносное атомное оружие планировалось применять в первую очередь против военных объектов, которые трудно поразить ракетами, например, командных бункеров. «*Одной из моих основных задач было нахождение мест применения оружия массового поражения*, — заявил бывший военный разведчик. — *Эти места, как правило, находились в самых густонаселенных районах США или вблизи от них. Поэтому заряды могли быть довольно легко установлены и подорваны в любое время агентами ГРУ или солдатами спецназа. Идеальным же местом для хранения зарядов типа А был выбран район Шенандоа (Shenandoah) в северной Вирджинии по причине его малонаселенности и в то же время близости к Вашингтону*». Подробную информацию обо всех этих планах перебежчик поведал американской разведке в 1992 году, а позже даже написал об этом книгу (разумеется, под псевдонимом). По его мнению, самым простым методом доставки мини-зарядов, размер которых не превышает сумки для гольфа, могло бы быть использование методов американских наркоконтрабандистов. Последние широко используют для доставки зелья автомобили, катера и даже малые самолеты. Бывший советский агент не исключил также возможность использования русскими агентами в этих целях технологии «стелс». Он предупредил американских законодателей, что Россия по-прежнему представляет серьезную угрозу для национальной безопасности США по причине ее широкого военного сотрудничества с такими странами как Иран и Ливия. В то же время он подверг сомнению возможность использования пропавших ядерных чемоданов террористическими группировками по той простой причине, что они могут быть активизированы только высококлассными специалистами. В ином случае их вскрытие приводит к самоликвидации.

Конгрессмен Курт Велдон (Curt Weldon), председатель комиссии, слушавшей показания русского разведчика, призвал администрацию Клинтона увеличить ассигнования на так называемую Широкомасштабную поисковую систему (ШПС), разрабатываемую национальной лабораторией Lawrence Livermore для выявления контрабанды ядерного оружия в Соединенные Штаты. Велдон обвинил Белый дом в сокращении финансирования проекта: «*Я не могу понять, как администрация, беспрерывно заявлявшая об угрозе ядерного терроризма, может тормозить применение единственной технологии, дающей хоть какую-то надежду на защиту от него*». Оппонент Велдона демократ Овен Пикетт (Owen B.Pickett) попытался отвести удар от администрации Клинтона. По его сведениям, ФБР не располагает данными, подтверждающими контрабанду ядерных чемоданов в США. Тем не менее известный специалист по ядерному оружию сотрудник Брукингского института Брюс Блэр (Bruce Blair) заявил, что наличие у СССР планов, о которых поведал бывший сексот ГРУ, вполне реально. Правда, по его мнению, вряд ли русские когда-либо пытались претворить эти планы в жизнь. Ведь риск мог оказать гораздо выше выгоды. «*В середине 80-х американцы держали в Европе сотни единиц малого ядерного оружия. Причем под своим непосредственным контролем, а не контролем НАТО*», — заявил Блэр. Если бы возник военный конфликт со странами Варшавского договора, эти устройства были бы размещены в тылу противника, в том числе и на территории бывшего Советского Союза.

Некоторые высшие официальные лица России категорически открестились от самого факта разработки ядерных чемоданов в СССР. По их мнению, эти устройства слишком дороги и капризны в обслуживании, чтобы быть стратегически важными. Однако Томас Кохран (Thomas B.Cochran), директор ядерной программы в Совете безопасности природных ресурсов США, утверждает что данный тип ядерного устройства может храниться несколько лет безо всякого дополнительного ухода. Однако, по его мнению, сведения о пропавших российских атомных чемоданах могут быть не настолько серьезны, как это кажется на первый взгляд. Просто-напросто российская система учета не лишена серьезных недостатков. Кохран заявил, что у самих Соединенных Штатов были серьезные проблемы с учетом ядерного оружия. В данный момент департаменту энергетики выделено $3 млн на восстановление утерянных записей об уничтожении порядка 30 тыс. ядерных боеголовок.

НОВОСТИ

***

С официальным визитом в Москве побывал лидер ООП Ясир Арафат. Он встретился со своим старым другом Евгением Примаковым и обрел нового друга в лице Бориса Ельцина. Лидер ООП провел также переговоры с лидерами думских фракций.

После триумфа Арафата на заседании Совета безопасности ООН, где он выступил с экстравагантным предложением отпраздновать 2000 год со дня рождения Христа в Вифлееме, заигрывать с палестинским лидером стало хорошим тоном. Правда, России никак не удается повлиять на урегулирование ближневосточного конфликта, в котором всем заправляет Вашингтон. Да и Мадлен Олбрайт серьезными успехами похвастаться не может: пока ей удается только организовывать личные встречи Арафата с Беньямином Нетаньяху. Вот уже более полутора лет израильтяне не передают палестинцам обещанных земель, а палестинцы не в состоянии продемонстрировать эффективность борьбы с собственными экстремистами.

***

Турция предъявила ультиматум Сирии. К сирийской границе Анкара уже подтянула дополнительный 10-тысячный корпус и грозит теперь нешуточной войной. Турки требуют, чтобы сирийцы прекратили финансировать Курдскую рабочую партию и выдали ее лидера Абдуллу Очалана.

Поскольку Дамаск отрицает все связи с курдами, условия ультиматума невыполнимы в принципе. Несмотря на призывы Сирии к арабам объединиться и вместе дать отпор притязаниям Турции, о своей безоговорочной поддержке Дамаска заявил лишь Муамар Каддафи. Да еще президент Египта Хосни Мубарак курсирует между Анкарой и Дамаском, пытаясь примирить соседей.

Оскорбленная пренебрежением ЕС Турция давно уже ждет подходящего момента, чтобы оправдать свое гордое звание «форпоста НАТО на Востоке». То она предлагает себя в качестве усмирителя на Балканах, то желает поучаствовать в разборках на Кипре. Но поскольку эти лакомые куски предназначены совсем другим, «маленькая победоносная война» в Сирии — тоже неплохой вариант для усиления позиций в регионе.

***

В финальную стадию вступает борьба за богатства Каспия. Пресс-служба президента Грузии подтвердила, что уже в конце октября Азербайджан и Грузия подпишут соглашение относительно маршрута основного экспортного трубопровода. Как и ожидалась, пойдет он в обход России: Баку — Супса (Грузия) — Джейхан (Турция). «БДГ» неоднократно обращалась к проблемам стратегического узла Каспия, в котором столкнулись интересы крупнейших мировых игроков.

Россия, насколько смогла, проталкивала свой вариант транспортировки большой каспийской нефти через Новороссийск, однако верх взял более дорогой ($3,5 млрд), но выгодный США и Турции способ.

«Известия» утешают Россию тем, что цены на нефть будут оставаться низкими еще долгое время и мировой финансовый кризис не позволит изыскать средства на строительство трубопровода через Джейхан. Однако администрация Клинтона публично пообещала поддержку задействованным на Каспии американским компаниям.

***

Несмотря на утвердившуюся репутацию великого усмирителя военных конфликтов, обладание ядерным оружием не уберегло Индию и Пакистан от боевых действий в Кашмире. На прошедшей неделе артиллерии сторон провели обстрелы позиций друг друга.

Министр внутренних дел Индии заявил, что его страна способна нанести поражение в «*необъявленной войне*», развязанной Пакистаном. А вот у пакистанского премьера Наваза Шарифа возникли давно ожидавшиеся проблемы. Крупнейшая оппозиционная Пакистанская народная партия потребовала его немедленной отставки из-за подозрений в коррупции и незаконных финансовых операциях.

Отдел международной информации «БДГ»

ВИЗИТЫ

СМОЛЕНЩИНА ЗАТОСКОВАЛА ПО СВОЕМУ «БЕЛОРУССКОМУ» ПРОШЛОМУ

Светлана САБИЛО

7-8 октября в Беларуси побывала делегация из очередной российской губернии. На этот раз Минск посетили представители Смоленщины во главе с губернатором Александром Прохоровым, которые были приняты, в частности, президентом Лукашенко и премьер-министром Лингом. По словам смолян, в Беларуси их предложения о сотрудничестве нашли живой отклик.

В ходе визита было подписано соглашение о торгово-экономическом, научно-техническом и культурном сотрудничестве между правительством РБ и администрацией Смоленской области. Стороны наметили, в частности, наиболее перспективные направления взаимодействия. Смоляне, потребляющие только 16% энергии своей АЭС, предложили построить через территорию Беларуси ЛЭП. *«Беларусь таким образом войдет в состав этого комплекса, соответственно будет получать дешевую электроэнергию,..мы вместе должны думать о том, как эту электроэнергию подавать в Европу»*, — уточнил губернатор.

Сегодня есть возможность передавать в Европу электроэнергию (около 500 мегаватт) по существующим линиям. Если воплотить идею строительства ЛЭП, объем передачи электроэнергии можно увеличить в 3-4 раза. По предварительным подсчетам, на осуществление этой долгосрочной программы потребуется около $1 млрд. *«Уже сейчас существует система канализации элетроэнергии в Европу через Беларуь. Уже сегодня можно по потокам производить определенные зачеты в Европу, но строительство этой линии ЛЭП, которое планируется осуществить в начале следующего века, позволит в два раза снизить себестоимость белорусской электроэнергии. Это должно повлиять и на уменьшение цены»*, — отметил Александр Прохоров. Было объявлено, что президент РБ и руководство концерна «Белатом» очень поддерживают эту смоленскую инициативу.

Еще одна перспектива — сотрудничество в области производства льна. Во времена СССР лен на Смоленщине занимал около 105 тыс. га, сегодня — только 6 тыс.га. В то же время Вяземский и Смоленский льнозаводы, по словам губернатора, оснащены оборудованием мирового уровня. Достигнута договоренность о том, что Беларусь, возможно, будет импортировать на Смоленщину около 18 тыс. тонн льнопродукции для переработки. *«Небольшой толчок на правительственном уровне позволит вдохнуть жизнь в наше льнопроизводство и даст определенный экономический эффект белорусским льнопроизводителям»*, — полагает губернатор.

По словам Александра Прохорова, сегодня Смоленск стал европейским центром переработки алмазов. Смоляне предложили белорусской стороне *«возродить и поставить новое оборудование»* на гомельский ювелирный завод «Кристалл», входивший некогда в союзное объединение с аналогичным названием. Кроме того, у России есть возможность поставлять нашему заводу сырье — алмазы (в объеме около 400 карат). По словам губернатора, годовой объем переработки только одного смоленского «Кристалла» — около $250 млн, с учетом сателлитов — $300-320 млн. *«Сегодня стоит вопрос о механизме, который нужно создать, чтобы поднять гомельское предприятие. А механизм простой. В Беларуси остались специалисты, которым сейчас нужно дать новую технику, сырье. И делайте сами»*, — уточнил г-н Прохоров.

Как сообщили на пресс-конференции, Смоленская область обладает квотой на поставку электроэнергии в Беларусь в размере около $2 млн. Сейчас ведутся переговоры по поводу того, чтобы Смоленщина получала из нашей страны за эту квоту с/х технику, в т.ч. комбайны, тракторы, на сумму $700 тыс. — продукты. *«Сегодня мы готовы работать по лекарствам с «Белфармацией». Интересную тему предлагают специалисты-сельхозники — Смоленщина богата своими заливными лугами, пастбищами. Мы сегодня ищем такие формы, как, например, сдача в долгосрочную аренду наших земель, пастбищ, чтобы там откармливался крупнорогатый скот. Заинтересованность в этой идее высказали обе стороны»*, — отметил губернатор.

По поводу взимания на смоленских дорогах экологического сбора с белорусских автоперевозчиков, признанного незаконным прокуратурой Смоленской области и Верховным судом РФ, губернатор сообщил, что *«это вопрос не одного дня»*. По его словам, рассматривается возможность освобождения от этого сбора тех белорусских организаций, которые работают на территории Смоленской области.

Визит смоленской делегации получил и политическую окраску. Как известно, после встречи с представителями Смоленщины президент РБ заявил журналистам, что в России нет экономического кризиса — есть просто ненормальные люди, которые обрушили такую великую страну. В свою очередь, на пресс-конференции в МВЭС РБ губернатор Прохоров сообщил: *«Смоленщина была седьмой областью при создании Белоруссии, к сожалению, нас тогда отделили. Белой завистью завидуют, как Беларусь идет сейчас по пути прогресса»*. Как выяснилось, г-н Прохоров намерен отпраздновать в своей губернии 80-ю годовщину образования БССР, пригласив на торжества президента независимой Беларуси. И Александр Лукашенко уже согласился посетить Смоленск 30 декабря.

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ

ВТОРОЕ ПРИШЕСТВИЕ КЛИРИНГА

БЕЛАРУСЬ ВОЗВРАЩАЕТСЯ К СХЕМАМ РАСЧЕТОВ, ГНЕВНО ОБЛИЧЕННЫМ В 1994 ГОДУ

Андрей МАХОВСКИЙ

Страна готовится к очередному скачку в начало 90-х. Как стало известно «БДГ», особо не афишируя, правительство сегодня рассматривает вопрос *«о возможных формах ведения клиринговых операций во внешнеэкономических отношениях»*. В случае положительного его решения торгово-экономические отношения Беларуси и России окажутся в том же состоянии, что и сразу после распада СССР, при правительстве Кебича. В то время клиринг нанес немалый ущерб белорусской экономике, провоцируя грандиозные антикоррупционные разоблачения в высших эшелонах белорусской власти.



— Может ли холодильник стоить дешевле?
— Может. На то и клиринг

Клиринг определяется как система финансовых расчетов, а фактически представляет собой форму бартерных сделок, при которой учитывается разница между курсами валют и множество других факторов. Товар в такого рода сделках имеет некую условную стоимость, которая определяется сторонами на основе двусторонних или многосторонних соглашений. При этом учитывается не только рыночная стоимость товара, но и сложная система многочисленных взаимных уступок. Условно говоря, если Россия поставляет нам газ по цене не $75 за 1000 кубометров, а $50, то она вправе требовать оплаты его «МАЗами» по ценам, которые тоже значительно ниже «стандартной отпускной».

В начале 90-х годов особых пояснений этому понятию не требовалось. Клиринг в то время был самым модным словом в экономическом словаре Беларуси. Заниматься клирингом хотели все. По клирингу Беларусь импортировала из России всевозможные товары — от писчей бумаги до энергоносителей. Соответственно на экспорт по клирингу шли белорусские тракторы, холодильники, телевизоры...

Первое время после распада СССР такая форма расчетов, вероятно, была объективно необходима. Эксплуатировалась сложившаяся еще в советские времена система хозяйственных связей, и перед правительствами государств, образовавшихся на обломках СССР, стояла задача не допустить окончательного разрыва этих связей. Основным оператором на рынке клиринговых расчетов тогда выступал Комитет по материальным резервам (ныне концерн «Белресурсы»). Комитет условно покупал у предприятий их продукцию, которую обменивал на продукцию России, Украины и других государств бывшего СССР.

Сейчас правительство хочет возродить систему клиринговых расчетов, аргументируя это опять-таки объективной необходимостью. Действительно, российский кризис разрушил систему цивилизованных торгово-экономических отношений, которая только начала формироваться. У России опять не оказалось денег, чтобы оплачивать белорусскую продукцию. Августовский кризис, по заявлению Сергея Линга, уже поставил под угрозу выполнение плана по 40%-ному наращиванию объемов экспорта в Россию. За июль по сравнению с июнем общий объем товарооборота увеличился на $1,4 млрд. В агусте по сравнению с июлем товарооборот вырос на $1,1 млрд. Экспорт в Россию в июне составлял $2,5 млрд, в июле — $2,9 млрд, в августе — $3,2 млрд.

Как сказал министр экономики Владимир Шимов, *«в России сегодня нет валюты, чтобы оплачивать импорт продовольствия и других товаров. Это для нас выгодно, и мы должны воспользоваться этой удобной ситуацией. Это можно использовать для расчетов за энергоносители и за иные товары, поступающие к нам из России»*. По его мнению, это позволит, с одной стороны, закрепить российский рынок за белорусскими производителями, а с другой — обеспечить расчеты за поставки энергоресурсов. *«Конечно, при этом мы должны учитывать интересы наших производителей и наших потребителей. Часть продукции предприятие будет поставлять на внутренний рынок, часть — продавать по свободным ценам за валюту, чтобы иметь возможность приобретать необходимые материалы и комплектующие, а оставшаяся дельта будет поступать для расчетов»*,— уточнил министр.

Однако стройной и прозрачной система клиринговых расчетов выглядит разве что на бумаге. При реализации обнаруживается множество недостатков и подводных камней. По воспоминаниям тогдашнего председателя Контрольной палаты Василия Саковича, *«эта система создала благоприятную почву для многих злоупотреблений»*. Приобщиться к системе клиринговых операций хотели и небольшие коммерческие фирмы, и целые министерства. Например, клиринговые расчеты за электроэнергию, поступавшую с Игналинской АЭС, проходили через счета Министерства энергетики.

Сейчас, по словам Владимира Шимова, конкретные схемы зачетов прорабатываются. В качестве правопреемника Госснаба активное участие в них будет принимать концерн «Белресурсы», который уже давно и упорно борется за статус оператора на рынке зачетов. Однако, по словам Владимира Шимова, «Белресурсы» не получат статуса главного посредника: *«Концерн будет работать как посредник. Он будет непосредственно заключать договоры, а цены, условия поставок будут рассматриваться соответствующими министерствами — Министерством экономики, Министерством финансов, профильным министерством. Если речь идет о сельскохозяйственной продукции, мы будем прислушиваться к мнению Минсельхозпрода»*. Следовательно, если взамен газа будут поставлять тракторы, то цену будет определять Министерство промышленности.

Вокруг каждого мало-мальски работающего предприятия в начале 90-х создавались десятки, а иногда и сотни посреднических фирм. Всегда существовала возможность занижения цены продукции, поскольку определялась она на основе не спроса и предложения, а сложной системы взаимных уступок. По свидетельству экс-председателя Национального банка Станислава Богданкевича, *«цены определялись в кабинетах при заключении контрактов. Занижение по цене на наши товары было очень большим, от 30 до 50 процентов. Предприятиям давали разнарядку — сколько продукции они должны поставить. Это было выгодно еще и потому, что при клиринговых сделках в цену не включался НДС, налог на прибыль, другие налоги, которые должны были учитывать предприятия при нормальной продаже»*. Система просто провоцировала чиновников на злоупотребления.

Сейчас этих проблем руководство Беларуси надеется избежать. По мнению Владимира Шимова, занижения цен не будет, даже если белорусские товары будут оцениваться ниже мировых цен. *«Конечно, мы будем ориентироваться на мировую цену, но если какой-то товар Россия для нас будет льготировать, мы тоже можем продавать свои товары по льготной цене. Но себе в убыток мы работать не станем»*,— заверяет он.

Возможно, оптимизм министра и оправдан, но в начале 90-х Беларусь работала-таки себе в убыток. В результате такого рода операций на рынках Москвы белорусские товары продавались дешевле, чем их можно было купить у белорусских производителей. Наши холодильники, тракторы и телевизоры в российской столице стоили на 20-40% дешевле, чем на «Горизонте», МТЗ или «Атланте». Владимир Шимов считает, впрочем, что говорить о коммерческой цене на белорусские товары нет никаких оснований: *«Мы можем предполагать коммерческие цены, ориентируясь на цены на мировых рынках. Конечно, мы должны развивать те технологии, которые позволили бы белорусским товарам на равных конкурировать на мировых рынках, но как бы мы сегодня ни напрягались, сделать это будет очень сложно»*.

Станислав Богданкевич считает, что система клиринговых расчетов оправдала себя в одном: *«Те, кто этим занимался, обеспечили себе накопление капитала»*. В конечном итоге клиринговая система, которая должна была распутать неплатежи, наоборот, лишь еще больше все запутала. Белорусский долг России превысил миллиард долларов, и Александр Лукашенко вынужден был подписать так называемый «нулевой вариант» с правительством Виктора Черномырдина. В скандальных разоблачениях мелькали имена вице-премьеров Михаила Мясниковича, Николая Костикова, министра энергетики Вячеслава Герасимова, ряда директоров предприятий. Многие из этих лиц и сейчас у власти, так что смогут проявить себя еще раз, когда клиринговая система будет возрождена.

...Итак, все возвращается на круги своя.

БАНКОВСКОЕ ДЕЛО

ТРИ В ОДНОМ

Дмитрий МАШАРА

9 сентября Минск посетил заместитель председателя правления ОНЭКСИМбанка Игорь Антонов. Его визит был связан со слиянием трех российских банков ОНЭКСИМбанка, МОСТ-банка и МЕНАТЕПа и созданием РОСБАНКА. На встрече, организованной в этот день в «МинскКомплексбанке», Игорь Антонов, который также является председателем совета директоров нового банка, рассказал о данном проекте.

НОВЫЙ РОССИЙСКИЙ ГИГАНТ

Игорь Антонов заявил, что процесс создания РОСБАНКа завершен и банк уже приступил к осуществлению операций. Созданный тремя группами РОСБАНК прошел регистрацию в Банке России как акционерный коммерческий банк. По поводу руководящего состава нового банка было заявлено, что состав правления *«практически будет совпадать с составом правления ОНЭКСИМбанка»*. Как минимум на первом этапе. Объявленный уставный капитал банка составил RUR 10 млрд, что эквивалентно $ 500 млн. Банком получена расширенная валютная лицензия на совершение всех видов банковских операций. На этом закончился *первый этап* совместного проекта.

Основными акционерами РОСБАНКА являются предприятия, входящие в холдинги «Интеррос», «Роспром» и группу «Мост». Эти же холдинги являются основными учредителями трех банков — ОНЭКСИМбанка, банка МЕНАТЕП и банка МОСТ. Целью РОСБАНКА на первом этапе является преодоление последствий финансового кризиса в России. А основной задачей банка на первом этапе его руководство называет гарантию по реструктурированным обязательствам всех трех банков. Игорь Антонов проинформировал о том, что в настоящее время все три банка активно заняты работой по обеспечению и пролонгации обязательств перед кредиторами. И три банка взяли на себя обязательства в равной степени удовлетворить собственных кредиторов.

На *втором этапе* банк МЕНАТЕП, ОНЭКСИМбанк и МОСТ-банк в случае необходимости приступят к реструктуризации обязательств перед кредиторами. При этом декларируются принципы открытости, равноправия всех кредиторов, согласования с кредиторами форм урегулирования всех задолженностей. В качестве консультантов при осуществлении реструктуризации будут привлекаться иностранные юридические, инвестиционные и аудиторские компании.

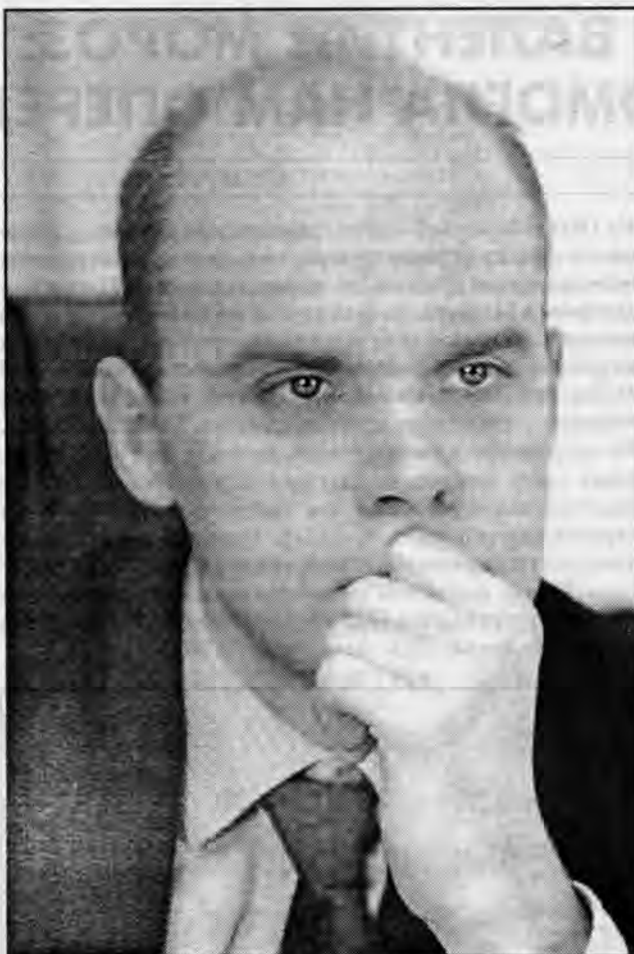
На этом этапе планируется проводить ускоренное наполнение уставного капитала, который по плану акционеров должен быть оплачен в течение года. На сегодняшний день валюта баланса РОСБАНКа уже превысила $350 млн.

Что касается самого ОНЭКСИМбанка, то его руководство уверено, что кредитный портфель банка ликвиден и соответственно является надежным обеспечением вкладов. Большинство привлеченных ресурсов были размещены в реальный сектор, в нефтяную, нефтеперерабатывающую, металлургическую промышленность и в оборонный сектор. По словам Игоря Антонова, с российскими кредиторами вопрос фактически урегулирован, и сейчас ОНЭКСИМбанку предстоит урегулировать свои обязательства перед иностранными кредиторами. Поэтому сейчас с иностранными кредиторами проводится *«нормальная деловая, напряженная работа»* и речь идет о том, какая доля обязательств будет оплачена сразу, а какая часть будет реструктурирована. Предполагается, что эта работа закончится в течение 2-3 месяцев и основная часть иностранных кредиторов будет переведена в РОСБАНК. Соответственно вместе с пассивами перейдет и активная часть, т.е. кредиты, которые сформированы за счет вложений иностранных кредиторов. Прозрачность для кредиторов планируется обеспечить информацией о том, в какой конкретный кредит его средства направлены, а соответственно и о сроках их возврата.

Третий этап начнется после урегулирования отношений с кредиторами и планируется, что РОСБАНК выступит гарантом по реструктурированным обязательствам трех банков. В результате РОСБАНК будет нести ответственность перед российским и международным сообществом за соблюдение договоренностей, достигнутых в ходе реструктуризации.

Необходимо все же отметить, что существуют различные оценки по поводу данного действительно уникального проекта. В частности, существует мнение, что РОСБАНК является своеобразным «сливным бачком», в который будет переведена российская клиентура трех банков. А средства иностранных кредиторов исчезнут вместе с ликвидацией отдельно взятых ОНЭКСИМбанка, МЕНАТЕПа и МОСТбанка, правопреемником которых РОСБАНК юридически не является. Правда, в этом случае серьезные проблемы могут возникнуть с мировым финансовым сообществом, что, конечно, нежелательно. Не исключен и другой вариант, при котором в РОСБАНК вместе с обязательствами будут переведены и малоликвидные активы. Три отдельно взятых банка, решив проблемы с ликвидностью, продолжат работу, а угроза ликвидации нависнет уже над РОСБАНКом. Так или иначе, но истинное развитие предполагаемых событий в настоящее время знают немногие. ОНЭКСИМбанк традиционно славился сильным менеджментом, а их проекты отличались уникальностью. Картина может проясниться после того, как станет доступной информация о переходах клиентов, о переводах активов и пассивов, и особенно интересна информация о том, в каком банке окажется основной пакет ГКО. Пока в РОСБАНК переведены кредиты таким крупным предприятиям, как Новолипецкий металлургический комбинат, СИДАНКО, «Норильский никель», предприятий «Связьинвеста», кредиты региональным администрациям. Помимо этого, в новый банк переведены на обслуживание счета предприятий нефтедобычи и нефтепереработки, черной и цветной металлургии, оборонного комплекса, бюджетные организации и бюджеты (счета правительства Москвы). Таможенные органы также переходят на обслуживание в РОСБАНК.

Игорь Антонов подчеркнул, что эта программа сделана *«для того, чтобы защитить вклады и в том числе иностранных кредиторов»*. В частности, было отмечено, что на финансовый рынок в свое время было выпущено большое количество векселей трех банков. И соответственно любой, кто сейчас имеет хоть какие-то деньги, будет играть на понижение стоимости векселей, чтобы купить их со значительным дисконтом. Проект создания нового банка в данном случае открывает ощутимые преимущества в том, что активы, переведенные в РОСБАНК, который не отягощен старыми обязательствами, будут защищены от таких финансовых операций и подобных зачетов. Обеспеченная таким образом новая структура обязательств банка перед своими кредиторами и требованиями банка к своим заемщикам позволит достичь сбалансированности пассивов и активов и ведет к тому, что *«банк сможет рассчитаться со всеми своими кредиторами за счет именно тех ликвидных активов, которые у каждого из этих банков имеются»*.



НОВЫЙ АКЦИОНЕР МИНСККОМПЛЕКСБАНКА

Учредители РОСБАНКА заявляют, что банк является нормальным универсальным кредитным учреждением и будет исполнять все функции, присущие коммерческим банкам. И в частности, одной из основных задач этого банка является создание собственной широкой региональной сети и сети банков со своим участием. Являясь преемником трех банков, РОСБАНК сохранит те вложения, которые имелись у трех банков в различные банки государств СНГ. В частности, вложения ОНЭКСИМбанка в уставный капитал «МинскКомплексбанка» будут переоформлены во вложения РОСБАНКА. Соответствующее решение Национального банка Беларуси уже получено, и в настоящее время документы рассматриваются Банком России. Сейчас с Нацбанком Беларуси устанавливаются корреспондентские отношения. И Нацбанк уже рассматривал возможность выделения лимита для РОСБАНКА по операциям, которые совершались с ОНЭКСИМбанком. Как заявил Игорь Антонов, это *«операции по поддержанию валютного курса, операции с металлическими счетами и т.д»*. Также было отмечено, что ОНЭКСИМбанк практически не имеет обязательств перед белорусскими банками.

По мнению руководства «МинскКомплексбанка», происходящее в России объединение на деятельности белорусского банка никоим образом не отразится. И принятое весной решение об увеличении уставного фонда «МинскКомплексбанка» до ECU 10,2 млн будет реализовано. В настоящее время проведена подписка на сумму BLR 60 млрд ($ 1,2 млн), и основными акционерами стали крупнейшие государственные предприятия Беларуси. Планируется, что доля госсобственности в уставном фонде банка будет увеличена до 45%.

БЮДЖЕТ

ПРЕЗИДЕНТ УРЕЗАЛ СОБСТВЕННЫЙ РЕЗЕРВНЫЙ ФОНД

Андрей МАХОВСКИЙ

7 октября опубликован указ президента об уточнении показателей государственного бюджета. И доходы, и расходы государства увеличиваются на BLR 23 трлн. Размер дефицита государственного бюджета в абсолютных цифрах остается неизменным.

Президент все-таки не смог удержаться от предоставленного парламентом права вносить изменения в бюджет. Правда, в этом году в отличие от прошлого поправки, вносимые президентом, гораздо скромнее. В 1997 году президент перекроил бюджет целиком, увеличив чуть ли не наполовину и доходную, и расходную части. В 1998 г. глава государства ограничился внесением косметических правок. То ли наши экономические успехи в этом году менее впечатляющи, то ли правительство стало планировать точнее.

В соответствии с уточненными показателями доходы государства увеличиваются примерно на 22%, а расходы — чуть менее чем на 20%. Благодаря этому можно не увеличивать бюджетный дефицит. Издав этот указ, Александр Лукашенко признал, что заложенные в начале года допустимые параметры по инфляции выполнены не будут. По новому прогнозу инфляция за год должна составить не 127%, а 150%. Правда, прогнозом это назвать сложно. На самом деле указ Лукашенко просто констатирует нынешнее положение вещей. Согласно прогнозу курс доллара до конца года должен был составлять BLR 36,6 тыс., сейчас официальный курс — BLR 54 тыс.

Все бюджетные статьи нынешним президентским указом увеличиваются довольно равномерно. Однако как по доходным, так и по расходным статьям наблюдаются очень любопытные диспропорции. Так, например, поступления чернобыльского налога увеличиваются почти на 50%, в то время как поступления по акцизам возрастают менее чем на 10%. Примерно на 25% должны увеличиться доходы от взимания штрафов. Поступления по НДС возрастают с BLR 30,6 трлн до BLR 38 трлн.

Еще более интересны расходные статьи, которые, судя по всему, признаны приоритетными. Очень незначительно возрастают расходы на государственное управление. Примерно на 15% увеличиваются расходы на правоохранительную деятельность и на 50% — на службу безопасности президента. Лукашенко не посчитал нужным увеличить расходы на международную деятельность и отчисления в союзный бюджет. Зато на 30% увеличено финансирование сельского хозяйства. С BLR 6,6 трлн до BLR 8,5 трлн возрастет фонд поддержки производителей сельскохозяйственной продукции. Неизменными остались суммы, выделенные в качестве пособий семьям, имеющим детей. Не на что рассчитывать и предпринимателям. В прежнем бюджете им было выделено всего BLR 50 млрд, увеличить эту сумму президент не пожелал.

Единственной статьей, финансирование по которой существенно сокращено, стал, как ни странно, резервный фонд самого президента.

ПОДРОБНОСТИ

ВКЛАДЫ НАСЕЛЕНИЯ В БАНКАХ УМЕНЬШИЛИСЬ

Алексей УРБАН

На 1 октября валютные вклады населения в белорусских банках составили около $161 млн. Напомним, что по состоянию на 1 августа эта цифра была равна $169,1 млн. Сокращение объема частных вкладов является следствием финансового кризиса в РФ: узнав о проблемах российских вкладчиков, многие белорусы подстраховались. Однако, по мнению специалистов, явных признаков, указывающих на неспособность белорусской банковской системы рассчитаться в будущем со своими вкладчиками, пока нет.

И все же ряд банков довольно серьезно пострадал от оттока средств вкладчиков, который в некоторых случаях превысил 20%, что однозначно расценивается как форс-мажорная ситуация. О скандалах по поводу невыплаты вкладов пока не слышно. Нацбанк принял призванное защитить сбережения граждан решение, согласно которому размер собственного капитала банка должен соответствовать размеру вкладов населения. Некоторые банки, не вписавшиеся в этот норматив, по информации «БДГ», уже направили в НБ письма с предложениями о проведении комплекса соответствующих мероприятий. По информации Национального банка Беларуси, почти все вклады граждан размещены на срочных депозитах.

В Нацбанке убеждены, что ситуация с вкладами населения стабилизировалась. Если в первых числах сентября граждане чаще снимали деньги с депозитов, чем размещали их во вклады, то уже во второй половине месяца приток средств в банки стал превышать их отток. Как отмечается в пресс-релизе Нацбанка, в настоящее время *«ежедневно финансовые учреждения страны принимают иностранной валюты от граждан в среднем около двух миллионов долларов США»*. Это, считают в Нацбанке, свидетельствует о сохраняющемся доверии населения страны к банкам.

В сообщении подчеркивается, что государство гарантирует полную сохранность средств, а денежные накопления граждан страхуются через Гарантийный фонд защиты вкладов и депозитов физических лиц Национального банка.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ВАЛЕНТИН МОРОЗ: «РЕКОНСТРУКЦИЯ ПОМОГЛА НАМ ОПЕРЕДИТЬ КОНКУРЕНТОВ»

Ирина МАКОВЕЦКАЯ

На ОАО «Мозырский нефтеперерабатывающий завод» завершился первый этап реконструкции. Это один из немногих крупных инвестиционных проектов, реализуемых сегодня западными кредиторами в Беларуси. Но окажутся ли востребованными новые возможности НПЗ, если не будут решены его проблемы, главная из которых — нестабильность и недостаточность поставок нефти? Мозырский НПЗ — молодое предприятие, оснащенное современными технологиями нефтепереработки. Ему всего 23 года. Но потребность в реконструкции возникла еще в 1989 году, когда стало понятно, что глубина переработки нефти уже недостаточна. Фактически она составляла 57%, тогда как европейские стандарты — 83-84%. Однако в связи с политическими изменениями реконструкция растянулась на долгие годы. Первые результаты достигнуты только сегодня. Об этом беседа корреспондента «БДГ» с исполнительным директором ОАО «Мозырский НПЗ» Валентином МОРОЗОМ.

— Первый проект реконструкции предприятия был подготовлен и прошел экспертизу в 1993 году. Предполагалась закупка оборудования для комплекса каталитического крекинга мощностью переработки мазута до 4 млн тонн в год и выполнение полного объема строительно-монтажных работ белорусскими специалистами за 4 года. Однако в процессе проработки схемы финансирования за счет привлечения западных инвестиций мы столкнулись с достаточно жесткими требованиями гарантий возврата денег. Это обусловлено разными причинами: дороговизной проекта (несколько сотен миллионов долларов), длительностью строительства, отсутствием экономической стабильности в республике. Кроме того, были выставлены условия проведения акционирования предприятия так, чтобы государственный пакет акций составлял менее 50% и завод вошел в одну из российских нефтяных компаний, что дало бы гарантии обеспечения сырьем. В итоге НПЗ стал открытым акционерным обществом. И уже четыре года, как существует первая российско-белорусская нефтегазовая компания «Славнефть».

Но мы пришли к выводу, что необходимо иначе проводить реконструкцию. Так появилась идея 4-х этапов, в ходе которых осуществляется модернизация действующих производств и строительство новых. Скажем, теперь строительство комплекса каталитического крекинга — завершающий этап реконструкции. Мы пошли по пути, при котором каждый этап — это отдельный малоокупаемый проект. Для их реализации используются кредиты сравнительно небольшого объема, что снижает риск невозврата заемных средств. А поэтапный ввод в эксплуатацию новых объектов создает дополнительный источник финансирования.

Еще один способ снизить объем иностранных заемных средств — привлечь к выполнению строительно-монтажных работ местных подрядчиков, с которыми, естественно, мы рассчитываемся рублями. По окончании каждого этапа происходит увеличение глубины переработки нефти и выхода светлых нефтепродуктов.

— На каких условиях вам были предоставлены иностранные кредиты?

— Мы взяли кредиты под гарантию правительства Беларуси в консорциуме немецких банков. Это 50 миллионов марок на реализацию первого этапа и 42,5 миллиона — второго, который должен завершиться к лету будущего года. Фактически эти кредиты достались нам на условиях 8-9% в год. То есть условия очень выгодные. Сейчас на таких условиях взять кредит уже невозможно. Например, мы работаем с австрийским кредитом на сумму 140 миллионов шиллингов для проведения третьего этапа реконструкции. Здесь более жесткие условия. Мы подсчитали все статьи и получили 18%. Инвестиционный кредит под такие проценты — это очень дорого. Не меньше проблем с поиском средств для строительства комплекса каталитического крекинга. Это самая дорогостоящая часть реконструкции — 180 миллионов долларов. Мы прорабатываем вариант получения 120-миллионного кредита в Голландии, а оставшуюся сумму будем искать в рублях. Если все пойдет хорошо, то надеемся закончить реконструкцию в 2003 году.

— Каковы результаты первого этапа реконструкции?

— Мы построили собственную парогазотурбинную электростанцию. Введены в эксплуатацию первый энергоблок мощностью 15 МВт и котел-утилизатор производительностью 25 т/ч среднего давления 10 кг/кв.см. В итоге завод обеспечивает до 25% собственных потребностей в электроэнергии, до 20% — в теплоэнергии и до 40% — в паре. Фактически мы снизили свои расходы по электрической энергии на 37,5%, а тепловой — на 42,2%. Теперь в зависимости от спроса на рынке мы можем регулировать соотношение производства керосина, дизельного топлива и бензинов. В настоящее время спрос на реактивное топливо падает, и у нас его производство сократилось до 101,5 тысяч тонн (на 22,1% за 7 месяцев 1998 года). Но главный итог — мы смогли отказаться от производства бензина А-76, увеличить выпуск более качественных бензинов А-92 и АИ-95 и создать задел для получения АИ-98. Ведь автомобильный парк за эти несколько лет значительно изменился, машины требуют высокооктановых бензинов, как минимум А-92. Это та продукция, которую можно продать. Так что мы сейчас в более выгодном положении по сравнению с конкурентами. Даже Россию опередили по реконструкции. Там только на одном заводе — в Уфе — есть подобная установка, потому собственные высокооктановые бензины там пока — дефицит. Мы получили и дизельное топливо, в котором содержание сернистых соединений не превышает 0,05%.



На МНПЗ празднуют первую победу

— Насколько вас удовлетворяет ситуация с обеспечением сырьем через «Славнефть»?

— Компания «Славнефть», поставляя сюда нефть, даже в российских и белорусских условиях хочет получить деньги за поставленное сырье. Долги белорусской стороны составляют несколько десятков миллионов долларов ($42 — **прим. ред.**). Это одна из причин того, что компания ограничивает поставки нефти. Конечно, если бы была конвертация — с нефтью стало бы проще. У нас была гарантия компании — поставлять не менее 150 тысяч тонн нефти в месяц, еще столько же составляли привлеченные ресурсы. Таким образом нам удавалось обеспечить минимальную производительность — 300 тысяч тонн в месяц. Отмечу, что ни разу завод не остановился по причине недопоставки нефти. В прошлом году НПЗ получил от «Славнефти» 3,2 миллиона тонн сырья. В последние два месяца в связи с известными событиями основные поставки нефти на НПЗ шли не через «Славнефть», а через концерн «Белнефтехим».

Насколько я понимаю, компания хочет выполнять свои обязательства по реконструкции завода и, учитывая возрастающие возможности НПЗ, видимо, будет прорабатывать вопрос увеличения поставок. Что бы там ни говорили, но рынок Беларуси насыщен нефтепродуктами. Увеличение поставок необходимо для увеличения прибыли предприятия, что существенно расширит возможности развития экспорта и собственной производственной базы.

— Какое количество нефти МНПЗ покупает самостоятельно?

— В этом году было куплено около 300 тысяч тонн нефти и углеводородного сырья на сумму более 30 миллионов долларов. Цены сейчас достаточно низкие. Мы покупаем российскую нефть по 50 долларов за тонну и даже немного дешевле. А в начале года платили более 100 долларов. Так что сейчас хорошие условия для покупки нефти, но нужны валютные оборотные средства.

Думаю, необходимо дать возможность белорусским нефтеперерабатывающим заводам приобретать хотя бы минимальное количество собственной нефти. Мы обеспечим и народное хозяйство, и экспортные поставки. То есть должна быть гарантирована конвертация. Нам необходима валюта, особенно сейчас — чтобы рассчитаться за кредиты. Наверное, никто в республике реальных кредитов не имеет. Мы не можем портить отношения с немецкими банками-кредиторами, потому что нам надо продолжать реконструкцию. Если сейчас что-то сорвется в платежах — мы потеряем имидж.

— Существует ли проблема сбыта нефтепродуктов?

— Да, она существует с точки зрения того, что есть внутренний рынок и есть экспорт. Как я уже сказал, рынок республики насыщен, и поэтому мы можем активнее заниматься экспортом — вернее возвращением на потерянные рынки. Экспортная программа нужна и для зарабатывания валюты, так как возможности конвертации в Беларуси ограничены. Поэтому экспорт для нас — одно из главных направлений работы. Чтобы завоевывать рынки, нужно выпускать новую продукцию и постоянно следить за изменением ситуации на рынках. Мы готовы начать производство и зимнего бензина, и бензина с присадками...

В этом году вышли на рынки России. Валютная выручка от реализации бензинов А-92 и АИ-95 (порядка 100 тысяч тонн) за 7 месяцев этого года составила 20,9 миллиона долларов. Удельный вес поступлений валюты от реализации автобензинов составляет 75,6% всей экспортной выручки. Хотя сейчас финансовый кризис, потрясший Россию, не позволяет работать с этой страной, потому что не идут платежи.

Второе направление — рынок Украины, который мы потеряли после распада Союза, когда системы налогообложения стали значительно различаться. Сейчас Украина всем предлагает более-менее одинаковые условия, и мы благодаря своему расположению имеем возможность потихоньку возвращаться туда. Но серьезная финансовая проблема, которая очень мешает работать со странами СНГ, — льгота по акцизам. Новая методика, введенная в начале этого года, глубоко несовершенна. Можно получить льготу, но сначала ты должен оплатить, а затем, после представления документов, деньги возвращаются. Это накладно, особенно когда отправляются большие партии. У нас был случай, когда более 200 миллиардов рублей на месяц оказались вовлечены в оборот. Мы фактически кредитовали бюджет.

Надо начинать восстанавливать рынки в Восточной Европе — Венгрии, Словакии, Чехии. В этом году мы практически потеряли польский рынок, так как Польша увеличила акциз на ввоз нефтепродуктов из стран СНГ. Налоги для стран Содружества увеличены по сравнению даже с Литвой, а с Германией разница составляет 15-25%.

— Какое количество нефтепродуктов поступает на внутренний рынок?

— Это сложный вопрос, потому что нужно знать, как обеспечивается нефтепродуктами народное хозяйство. В какой-то мере концерн «Белнефтехим» взял на себя все закупки нефтепродуктов и их поставку. Он выступает как координатор, но в то же время у него есть преимущества по конвертации валюты. Поэтому он в основном и насыщает рынок. Мы обслуживаем те договоры, которые у нас существовали. В этом году, особенно в августе, когда возник дефицит бензина, мы продавали значительные партии концерну. Но то, что основную ношу берет на себя «Белнефтехим», это, наверное, не совсем правильно. Переработчики должны иметь возможность работать со своей продукцией, получать прибыль и благодаря этому развиваться. Концерн же работает как давалец. Получается не очень понятно. Видимо, следует комбинировать.

— Как НПЗ оценивает возможности использования белорусской нефти?

— Белорусская нефть содержит мало примесей, и поэтому глубина ее переработки может достигать 90% (глубина переработки обычной нефти составляет в среднем 75-78%). После того как мы будем иметь каталитический крекинг, можно будет более эффективно использовать уникальные возможности белорусской нефти, и мы говорим об этом с ПО «Белоруснефть». Мы даже готовы платить за белорусскую нефть на 7 долларов больше, чем за российскую.

СПРАВКА «БДГ».

Акционерами ОАО «Мозырский нефтеперерабатывающий завод» являются правительство РБ (42,7%), НГК «Славнефть» (42,5%), физические лица (14,5%). Мощности завода составляют 16 млн тонн нефти в год. Он производит топливо (автобензины, реактивное, дизельное и печное топливо, мазут), нефтяные битумы, сжиженные газы, химические продукты и сырье (вакуумный газойль). Темп роста объемов производства по итогам 9 месяцев 1998 года — 113,4%. В сентябре объемы производства в сопоставимых ценах уменьшились на BLR 500 млн.

Наименование продукции	1996 год	1997 год	6 месяцев 1998 года
Переработка сырья, тыс. тонн	5476,1	4584,4	2344,6
Производства автомобильных бензинов, тыс. тонн	925,0	976,9	482,9
в % от переработки	16,89	21,31	20,59
в том числе А-92, тыс. тонн	225,7	356,9	190,1
в % от переработки	4,12	7,79	8,11
АИ-95, тыс. тонн	5,1	27,4	43,9
в % от переработки	0,09	0,60	1,87
Дизельное топливо, тыс. тонн	1376,1	1115,4	701,8
в % от переработки	25,13	24,33	29,93
Вакуумный газойль, тыс. тонн	67,5	39,9	32,1
в % от переработки	1,23	0,87	1,37
Мазут топочный, тыс. тонн	2186,6	1636,0	823,1
в % от переработки	39,93	35,69	35,11
Глубина переработки в %	56,96	61,32	62,01

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ ОБОЗРЕНИЕ «БЕЛОРУССКОЙ ДЕЛОВОЙ ГАЗЕТЫ»

Конъюнктура

12 октября 1998 года РЫНОК ТОВАРОВ И УСЛУГ: ОБЗОРЫ, СОВЕТЫ, КАЧЕСТВО, ЦЕНЫ

ПОПУЛЯРНЫЕ МАРШРУТЫ

Четыре жемчужины Туниса, или Где любят отдыхать в бархатный сезон

Право же, если в силу не зависящих от вас обстоятельств вы не сумели отдохнуть летом — это не причина для огорчений. Ведь впереди бархатный сезон (пусть в октябре это вас не удивляет). С каждым годом открываются все новые райские уголки, бывшие прежде доступными лишь избранным. Гвоздем бархатного сезона 1997 года стал Тунис — североафриканская страна, обладающая уникальным сухим климатом.

Тунис находится прямо под носком итальянского «сапога». На юго-востоке страна граничит с Ливией, на западе — с Алжиром. Тунис состоит из материковой части и острова Джерба, во времена римлян соединенного с материком насыпной дорогой.

Бывший протекторат Франции, сегодня это наиболее развитая страна из всех мусульманских государств. Английский философ Томас **Шоу** назвал тунисцев самым культурным народом на средиземноморском побережье: вместо того, чтобы воевать с соседями, они налаживали торговлю. «И туризм», — добавит Раиса Зарифовна **Крукович**, директор минской туристической фирмы «Экстратур», которая уже несколько лет направляет желающих отдохнуть в эту североафриканскую страну на четыре знаменитых курорта: на остров Джерба, в Хаммамет, Сус и Монастир.

Чем же так привлекательны эти курорты, что даже пресыщенные западные туристы от них в восторге?

На острове Джерба (который еще называют Таити в Средиземном море), несомненно, интересна первозданная экзотическая природа, сохранившаяся еще с античных времен. Именно здесь, по описанию Гомера, остался Одиссей, отведав сладких плодов Лотоса. Вас удивит отличный европейский сервис в отелях в сочетании с африканской экзотикой в окружении пальм, кактусов, знаменитого песка и не менее знаменитых верблюдов. Именно в Тунисе находятся развалины Карфагена, основанного в IX веке до н.э. Все это вы сможете увидеть своими глазами. Но это история. А что же сегодня?

Сегодня среди ошеломляющей субтропической природы Средиземноморья построены комфортабельные отели с великолепным сервисом. Здесь вам точно не придется скучать.

С утра — прекрасный песчаный пляж. Катера, водные мотоциклы, яхты, лодки, водные лыжи, парашют-планер, подводное плавание. Для тех, кто не намерен ограничиться пляжем, предлагаются прогулки на верблюдах и сафари на джипах по пустыне Сахара. Большой выбор экскурсий (морских и по легендарным историческим местам). Вместо такси у отеля вас ожидают верблюды и кабриолеты.

А какие в Тунисе восточные ночи!.. Круглые сутки работают дискотеки, кафе, бистро, рестораны. В каждом отеле есть ночной клуб, где посетители смогут увидеть фольклорные представления с факирами и танцем живота. И право, не стоит удивляться, если знойная дочь Востока с пышными черными волосами и осиной талией подсядет за ваш столик.

Не забудьте о великолепных сувенирах и выгодных покупках. Вы сможете приобрести очень красивую керамику, украшенную знаменитой тунисской мозаикой, а также меховые и кожаные изделия. (Элегантная кожаная куртка и пушистая шубка еще никогда не были лишними в любом гардеробе.)

Почему «Экстратур» на самом серьезном уровне развивает отдых жителей Беларуси в этом регионе? По очень простой причине. Судите сами: 15-дневный отдых в 2-звездном отеле-люкс с полупансионом (шведский стол) стоит 268 у.е. плюс 3,4 млн рублей, а 3-звездный отель дороже всего на 35 у.е. (На острове Джерба отдых будет стоить от 287 у.е. плюс 2 млн рублей.) И не забудьте, что предварительный заказ гарантирует вашу поездку.

Словом, если вы решили отдохнуть в Тунисе, приходите в офис туристической фирмы «Экстратур»:

АКТУАЛЬНО

Чем шире «Шенгены», тем больше проблем

Страны-кандидаты на вступление в ЕС выразили готовность уже сегодня присоединиться к Шенгенскому союзу. Об этом заявили министры внутренних дел Венгрии, Кипра, Латвии, Литвы, Польши, Румынии, Словакии, Словении, Чехии и Эстонии на проходившем в начале июля в Остенде совещании стран шенгенской зоны.

Вступление в ЕС новых государств — процесс достаточно долгий. По самым смелым прогнозам Евросоюз пополнится новыми членами не раньше 2002 года. Но повесить замки на восточных границах, чтобы открыть западные, страны-кандидаты хотят уже сегодня. Такое предложение новичков встретило поддержку нынешней шенгенской «десятки». В специальном коммюнике ее представители заявили о готовности помочь кандидатам укрепить контроль на границах.

Конечно, говорить всерьез о реализации этого проекта пока рано. Можно лишь отметить, что ждет наших соотечественников в том случае, если шенгенское пространство все же расширится до 20 стран.

Плюс тут всего один: для обладателя шенгенсокой визы откроется чуть ли не вся Европа. Зато минусов гораздо больше.

Во-первых, с момента присоединения к соглашению Кипр, Польша и Чехия будут потеряны для нас в качестве безвизовых стран. Причем если на Кипр и в Чехию приезжают в основном туристы, то Польша до сих пор остается вотчиной «челноков». Их поток и так сократился после ужесточения Варшавой правил въезда в страну в начале с.г. А с введением шенгенского режима «челноки» будут вынуждены переориентироваться на Корею, Турцию и ОАЭ.

Во-вторых, правила оформления шенгенских виз существенно строже соответствующих национальных положений. (Например, документы на визу нужно сдавать за 2—3 недели до поездки.)

Кроме того, все шенгенские страны имеют единую компьютерную базу данных. Так что для тех, кто хотя бы однажды проштрафился на территории шенгенского пространства, практически вся Европа может оказаться на замке.

Соб. инф.

ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА, у.е.	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
БЕЛАРУСЬ	ЛЕЧЕНИЕ И ОТДЫХ НА ОЗЕРЕ НАРОЧЬ В САНАТОРИЯХ «НАРОЧЬ», «СТРОИТЕЛЬ», ПАНСИОНАТЕ «СПУТНИК», В САНАТОРИЯХ И САНАТОРИЯХ-ПРОФИЛАКТОРИЯХ «БУГ», «ИСЛОЧЬ», «ПОРЕЧЬЕ», «ЛАЗУРНЫЙ», «РОСЬ», «БЕЛЫЕ РОСЫ», «КООПЕРАТОР»									НЕМБРА	283-2553 283-2552
	НАРОЧЬ, ИСЛОЧЬ: ПУТЕВКА ВЫХОДНОГО ДНЯ, ОТДЫХ, ЛЕЧЕНИЕ. ЭКСКУРСИОННЫЕ ПОЕЗДКИ ДЛЯ ШКОЛЬНИКОВ									ОСТ'КОМ-ПЛЮС	213-4378 213-4789 284-3704 274-9351в
ГЕРМАНИЯ	Берлин, Нюрнберг	О+Ш	5	микро-автобус	пост.	пансионат	звт, виза, медстрах	Минск	по спр.	Белорусский клуб любителей путешествий	234-0453 237-8687в 263-0601в
ЕГИПЕТ, ОАЭ, ТУНИС	ОТДЫХ С КРУИЗОМ, ПОДВОДНОЕ ПЛАВАНИЕ В ЕГИПТЕ (380 у.е.), ОАЭ (410 у.е.), ТУНИСЕ (500 у.е.), НА ОСТРОВАХ КРИТ, МАЙОРКА, КИПР. ЕВРОВИЗЫ. БЫСТРО И КАЧЕСТВЕННО!									ТЕХНОСТАР	284-0292 284-0293 284-2669 284-0188
ТУНИС	Хаммамет	О+Э	7-15	авиа	сб	3-5*	п/панс., медстрах	Минск, Варшава	от 360	Белорусский клуб любителей путешествий	234-0453 237-8687в 263-0601в
ЧЕХИЯ	ШКОЛЬНЫЕ КАНИКУЛЫ В ЧЕХИИ: ПРАГА, КАРЛОВЫ ВАРЫ, ПЕЩЕРЫ, ЗАМКИ, СКАЛЬНЫЙ ГОРОД АДРШПАХ, БРНО, ЗООПАРК									ОСТ'КОМ-ПЛЮС	213-4378 213-4789 284-3704 274-9351в
	Прага	О+Э	по заказу	ж/д, авиа, авто	по заказу	2-5*	по выбору	Минск	по спр.	Белорусский клуб любителей путешествий	234-0453 237-8687в 263-0601в

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА, у.е.	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
ЧЕХИЯ	Прага, Карловы Вары, Марианские Лазни	О+Э	6	авто	пост.	2-5*	звт, экск. программа, ужин или дискотека (по выбору) на борту катера, медстрах	Минск	от 130 - взр., 110 - дети 6-12 лет, 60 - дети 0-6 лет	ЕВРОТУР-ТРАНС	223-2524 223-2661
	НЕПОВТОРИМЫЕ СТОЛИЦЫ ЕВРОПЫ: 11 дней - 345 у.е. + виза; ЭКСКУРСИОННЫЕ ТУРЫ И КАНИКУЛЫ В ЧЕХИИ: 5, 7, 8 дней - от 190 у.е., ПРАГА-БУДАПЕШТ: 7, 8 дней - от 180 у.е., АНГЛИЯ: 10 дней - 415 .е. + виза. ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА В ЛИТВЕ, в т.ч. многократно. ШЕНГЕНВИЗЫ									ГАЛАР-ЭКСПО	229-2910 229-2810 227-4415 Энгельса, 34-4
	ОТДЫХ В ЭКЗОТИЧЕСКИХ СТРАНАХ: ТУНИС (от 385 у.е.), ЕГИПЕТ (от 355 у.е.), КУБА, ТАИЛАНД (авиа из Варшавы, Москвы)										
	ПРИГЛАШАЕМ НА ОТДЫХ: 1. ГАВАЙИ (отель 4*, 10 дней - от 1799 у.е.), МАРОККО (отель 2*, 7 дней - от 479 у.е.), авиа Boeing из Варшавы по воскресеньям. 2. ПОЛЬША: ДЕТСКИЙ И СЕМЕЙНЫЙ ЗИМНИЙ ОТДЫХ (а также Рождество и Новый год), от 10 до 30 дней, 5-разовое питание, медицинские процедуры, 195-389 у.е.									Белорусский клуб любителей путешествий	234-0453 237-8687в 263-0601в
	ЗОЛОТАЯ ОСЕНЬ В ЕВРОПЕ: ПРАГА-ПАРИЖ-БРЮССЕЛЬ-АМСТЕРДАМ-БЕРЛИН (30.10). КАЖДОЕ ВОСКРЕСЕНЬЕ: ПРАГА-КАРЛОВЫ ВАРЫ-ЗАМКИ НА ВЛТАВЕ (6 дней, от 145 у.е.) БАРХАТНЫЙ СЕЗОН НА КИПРЕ (апартаменты, отели; круизы в Израиль, Египет; от 495 у.е.). ОСЕННИЕ КАНИКУЛЫ В ЧЕХИИ, ВЕНГРИИ									НАДЗЕЯ	224-0544 222-8227 228-0646
	ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА В ЛИТВЕ. ЕВРОВИЗЫ. ОТДЫХ И ЛЕЧЕНИЕ В ЛИТВЕ, УКРАИНЕ, СОЧИ, ТУАПСЕ									НЕМБРА	283-2553 283-2552
	ЭКСКУРСИОННЫЕ ТУРЫ ПО ЕВРОПЕ: Швейцария, БеНиЛюкс, «Вся Франция», «Париж за копейку», Париж-Лондон в туре «Темза и Сена - не мечтать, а ехать!», вся Европа в туре «Как прекрасен этот мир, посмотри!» (количество дней тура - 9-12)									ЕВРОТУР-ТРАНС	223-2524 223-2661

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА, у.е.	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
ИТАЛИЯ	Вена-Милан-Рим-Флоренция-Венеция	Э	12	авто	18.10	2-3*	п/панс., обширная экск. программа, медстрах	Минск	450 + виза	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6321 264-6502
ФРАНЦИЯ	Париж	Э	8	авиа	20, 27.10, еженед.	2-3*	звт, обширная экск. программа, медстрах	Минск	590 + виза		
	Прага-Париж-Кельн	Э	10	авто	25.10, 22.11	2-3*	звт, обширная экск. программа, медстрах	Минск	350 + виза		
ЧЕХИЯ-ВЕНГРИЯ	Прага-Брно-Будапешт	Э	8	авто	18.10, 15.11	2-3*	звт, обширная экск. программа, медстрах	Минск	210		
ЧЕХИЯ	Сечь, международный молодежный центр	О, Д	8	авто	осенние каникулы	корпуса со всеми удоб.	3-раз. пит., обширная экск. и культ. прогр. (молодежный, детский, семейный отд.)	Минск	205		
	Прага-Карловы Вары-Кутна Гора	Э	6	авто	25.10, пост.	2-3*	звт, обширная экск. программа, медстрах	Минск	160		
	ЛИТВА (за авто): каждый вторник, 50 у.е. + виза. ВАУЧЕРЫ: Чехия, Венгрия										

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА, у.е.	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
АВИАТУРЫ	ТУНИС, КАНАРСКИЕ И МАЛЬДИВСКИЕ ОСТРОВА, о.БАЛИ, ДОМИНИКАНСКАЯ РЕСПУБЛИКА (8, 15 дней)									ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739 пр. Пушкина, 55
АВТОБУСНЫЕ ТУРЫ ПО ЕВРОПЕ	ПРАГА (145 у.е.), БУДАПЕШТ-ПРАГА (165 у.е.), БУДАПЕШТ-ВЕНА-ЗАЛЬЦБУРГ (295 у.е. + виза), ШВЕЙЦАРИЯ (395 у.е.), ФРАНЦИЯ (315 у.е.), А ТАКЖЕ РОЖДЕСТВО И НОВЫЙ ГОД!										
ВИЗЫ, ВАУЧЕРЫ, ЛЕЧЕНИЕ	1. Визы в страны Шенгенского договора (2 недели; 1, 3 месяца), Литву, Латвию, Эстонию! 2. Ваучеры в Венгрию, Чехию, Словакию, Польшу! 3. Лечение в Чехии (Карловы Вары и все курорты), Литве!										

Лицензии фирм, разместивших рекламу в таблице «Весь мир на ладони»
(выданы Министерством спорта и туризма Республики Беларусь сроком на 2 года)

Белорусский клуб любителей путешествий ... №377/10.01.97г.
ГАЛАР-ЭКСПО .... №148/26.09.98г.
ЕВРОТУР-ТРАНС .... №656/16.07.98г.
ЗОЛОТАЯ МИЛЯ .... №521/22.05.97г.
НАДЗЕЯ .... №257/18.10.96г.
НЕМБРА .... №463/07.04.97г.
ОСТ'КОМ-ПЛЮС .... №593/19.12.97г.
ТЕХНОСТАР .... №260/25.10.96г.
ЭКОЛОГИЯ-ТУР .... №281/01.11.96г.

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ:

А — тур за авто, Б — бизнес-тур, ГЛ — горнолыжный тур, Д — детский отдых, Л — лечение, О — отдых, Ш — шоп-тур, Э — экскурсионный тур, Я — обучение языкам

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ОФИСА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
ABSOLUT UNIS СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС» ул. Гикало, 9; время работы: 9.00-19.00, в субботу - 9.00-18.00, выходной - воскресенье	многофункциональная офисная мебель	Италия (Teorema Office)	меламин, ламинат	7 вариантов	от 101	239-8084 239-8480 239-8606	индивидуальная комплектация; поставка со склада в Минске и под заказ; вся продукция сертифицирована
	мебель для руководителей		меламин, экологически чистый лак	7 вариантов	от 584		
	компьютерные стойки		меламин	2 варианта	от 167		
АНДЖЕЙ РИТТЕР	наборы офисной мебели «Премьер», «Премьер-1», «Вена-1М», «Глория», «Вена Прима», «Вена Прима 1» и др.	Беларусь	меламин, шпон ценных пород древесины (красное дерево, дуб, ясень и др.)	более 10 вариантов (черный, красное дерево, светлый дуб, вишня, металлик и др.)	от 70,4 млн руб	283-2381 276-9696	ул. Варвашени, 17/28, к. 202, 208; ул. Я.Купалы, 27; пр. Машерова, 9; г. Могилев, пр. Димитрова, 37 (м-н «Горизонт»), тел. (0222) 42-17-14
	столы для руководителя, компьютерные, письменные				от 6 млн руб		
	шкафы для документов, одежды, комбинированные (в ассорт.)				от 4 млн руб		
АЛЬМАГОР	офисные наборы «Вена», платяные шкафы	Беларусь	нат. шпон (дуб, бук)	черный, комбинир.	от 50	226-3734 226-3559 226-2300	индивидуальная комплектация завода-изготовителя
Бюро Дизайна Никита ул. Левкова, 8/2	торговое оборудование, офисная мебель, кухни	Беларусь	импортная ламинированная ДСП, МДФ, стекло, профиль	широкий выбор по каталогу	широкий диапазон цен	Минск: 224-2060, Гомель: 533 547, Витебск: 254-532, Могилев: 310-670, Гродно: 720 047, Брест: 233 260	материалы производства Германии, Польши; высокое качество изготовления по европейским технологиям; проект, доставка, монтаж
ВАША МЕБЕЛЬ	стулья, кресла	Италия	ткань, кожа	различный	от 12/от 40	230-8502 230-8627	поставки со склада; доставка, сборка
	офисная мебель, кабинеты руководителя	Италия, Беларусь	шпон		договорная		
ЕВРОМЕБЕЛЬ офис - ул. К.Цеткин, 18	офисная мебель	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа	черный, пепел, орех, махагон, перламутр, вишня, бук, металлик	20...390	тел.: 235-6951, 211-0606, 226-9885, 216-9696, 276-9996;	м-н «Евромебель» (пер. Козлова, 4) м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32) ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14) ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)
ИТН ДИЗАЙН ул. К.Либкнехта, 68-101	офисная мебель	Италия, Венгрия	сверхпрочный меламин	более 200 вариантов	от 135	222-4474 213-5288	поставка со склада и под заказ; дизайн проект, доставка, сборка; дополнительно - офисные светильники Massive (Бельгия)
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	от 3		
	офисные кресла, стулья	Италия	ткань, кожа	различный	от 52		
МЕБЕЛЬПРОМ	мебель для офисов, банков, магазинов	Беларусь	ламинированная ДСП	пепел, антрацит, махагон, бук	56...270	210-4301 210-4303 210-4304 266-3413	ул. К.Цеткин, 3
МЭЙПЛ INTERSYSTEM MAPLE г. Минск, ул. В.Хоружей, 29, 6-й этаж, офис 63	универсальная и представительская мебель Mebelux	Беларусь Италия	сверхпрочный меламин	серый, орех, антрацит	от 75	234-4342 234-4634	гарантия - 2 года; продукция сертифицирована; поставка со склада и под заказ; клиентам фирмы бесплатно: дизайн-проект помещения, доставка, сборка и установка; гибкая система скидок
	компьютерная, офисная мебель Sitoca	Бельгия		светло серый, бук	от 66		
	офисная мебель (система модулей) «Лепраумамебель»	Финляндия-Россия		бук, белый, черный	от 23		
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	от 3		
	офисные кресла и стулья OMP	Италия	износостойкая ткань, нат. кожа	13 вариантов	от 29		
ОФИС МАРКЕТ	офисная мебель, кресла, стулья	Германия, Италия	меламин, ламинат, ткань, кожа	различный	договорная	229-2939	ул. Интернациональная, 16 (р-н к/т «Победа»)
PRO-TRADE СП «ПРО-ТРЭЙД» Продажа: ул. Притыцкого, 23 (к/т «Аврора») Офис: ул. Гусовского, 4, 5-й этаж	мебель для персонала и посетителей	Собственное пр-во, Беларусь, Италия, Польша, Чехия	современные покрытия будут защищать вашу мебель от царапин и пролитого кофе даже в самых критических ситуациях	пепел (светло-серый) антрацит (темно серый), орех (желто коричневый), махагон (вишневый), радика, бук	оптимально доступные, разумное соотношение цена/качество	216-8216 253-3077 254-3248 254-4096 259-6770 216-8416 пейджер 211-0000 (аб. 82200)	Собственное производство; торговля со склада (90%), широкий ассортимент, консультации специалистов, доставка, сборка, гарантийное и послегарантийное обслуживание
	компьютерные рабочие места						
	столы, тумбы						
	мебель для руководителей и менеджеров						
	кресла, стулья		кожа, ткань	богатство расцветок			
RUSSA	офисная мебель, компьютерные столы, стулья	Голландия	ламинат	4 варианта	по прайсу	285-6795 262-2228	доставка, сборка
	картотеки, металлические шкафы	Англия, Малайзия	-	серый, бежевый			2,3,4-ящичные; для трудовых книжек; доставка, сборка
ТУССОН ул. Пулихова, 53-1204 (12-й этаж)	кабинеты руководителей	прямые поставки от производителей Valentini, Olivetti (Италия), O'sullivan (США)	ламинат, меламин, нат. дерево	различные оттенки пород дерева, светло-серый, отделка - антрацит	от 143	285-3993 236-5931 236-4288 236-5293 пейджер 249-0000 (аб. 372)	поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, монтаж, разработка проекта размещения мебели
	рабочие места для персонала				от 117		
	мебель для компьютеров				от 119		
	офисные кресла, стулья	Италия, Польша	-	различный	от 40		
ЮРАТЭ СИСТЭМ Центр офисной мебели	офисная мебель, кабинеты	Италия	ламинат	орех, серый	от 18	236-8395 213-4888	салоны офисной мебели: ул. Смолячкова, 9, ул. Филимонова, 5; все консультации; бесплатно: доставка, сборка
	мебель для персонала						
	кресла для руководителей		износостойкая ткань, нат. кожа	различный	от 40		
	офисные кресла и стулья для посетителей						

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
АЙВОРИ	прилавки, витрины, горки, кассовые кабины	Беларусь	алюминиевый профиль, металл, полимерное	по желанию	по калькуляции	226-4429 220-9466	индивидуальное проектирование, доставка, установка
БЕЛАССОЛЬ	торговое оборудование для магазинов, баров, кафе; офисная мебель	Беларусь	меламин, ламинат, полимерное	широкая гамма цветов	договорная	228-6616 239-4850	постоянно действующая выставка - ул. Варвашени, 17 (левое крыло, 1-й эт.)
МЕАКОР	прилавки, горки	ламинированная ДСП, пластик, металл			от 100	285-7665 232-7768	ул. Сурганова, 21-42
	витрины, стеллажи	ламинированная ДСП, пластик, металл, стекло			договорная		
	холодильное оборудование: Польша (со склада в Минске), Италия (под заказ)						

ОБЗОР

Что подвесить над

Удачная организация пространства любого интерьера в значительной степени зависит от того, как будет оформлен потолок. Сегодня в Беларуси большой популярностью пользуются подвесные системы. Это во многом объясняется тем, что такой потолок позволяет учитывать при проектировании особенности помещения и сравнительно быстро и качественно отделывать значительные площади.

Подвесные системы поставляются в виде реек, панелей или пленки. Существующая в данном сегменте рынка конкуренция заставляет компании совершенствовать уровень сервиса. Поэтому большинство ведущих фирм поставляют свою продукцию в комплекте с необходимыми комплектующими.

На отечественном рынке представлено несколько разновидностей подвесных систем: кассетные, реечные и натяжные потолки.

Кассетные потолки

Самая обширная группа подвесных потолков — кассетные. Они представляют собой панели, которые монтируются на специальный каркас. Наиболее популярны в Беларуси потолочные плиты из спрессованных минеральных волокон. Такие потолки выпускают ряд известных производителей (*Armstrong, OWA, Donn* и др.). Данные системы несколько дешевле потолков из спрессованного стекловолокна (цены соответственно от 8 $/кв.м и от 15 $/кв.м).

Стекловолокнистые потолки представлены в нашей стране продукцией финской фирмы *Isover* (торговая марка *Akusto*). Панели из стекловолокна толще и прочнее минераловолокнистых. У них больше коэффициент звукопоглощения (у отдельных модификаций он достигает 1). Поэтому стекловолокнистые панели часто используются не только в потолочных системах, но и для отделки стен в помещениях, где необходима хорошая звукоизоляция.

Влагостойкие подвесные потолки монтируются там, где относительная влажность превышает 70%. (К сожалению, отечественные потребители вместо влагостойких часто используют обычные панели.)

Таким образом, основные эксплуатационные характеристики подвесных потолков кассетного типа — это звукопоглощение, звукоизоляция, влаго- и износостойкость. Как правило, крупные фирмы предлагают несколько видов таких систем.

Для помещений, где необходимо строго соблюдать гигиенические нормы (например, больничные па-

РЕКОМЕНДУЕМ

Потолки для тех, кто выбирает лучшее

Подвесные потолки — один из наиболее популярных на сегодняшний день отделочных материалов. Правильно подобранный потолок преображает помещение, придает ему свой неповторимый стиль. Кроме того, подвесные системы выполняют ряд других важных функций: звукопоглощающую, теплоизололирующую, светорассеивающую, вентиляционную, экологическую, огнезащитную и т.д.

Из представленных на отечественном рынке отделочных материалов подвесных потолков особо стоит отметить минераловатные системы производства компании *OWA* (Германия). Они состоят из плит размером 0,6 х 0,6 м или 0,6 х 1,2 м и каркаса из металлических профилей. Для изготовления панелей используется новый материал — белая шерсть (*Weibe Wolle*), полученная из смеси песка, стекла и известняка без применения асбеста и формальдегида. Это обеспечивает высокие гигиенические и экологические характеристики плит, а также повышает жесткость системы и ее устойчивость к деформациям.

Плиты *OWAcoustic* влагостойки, имеют коэффициент 90 *pH*, выдерживают температуру до 1100°С, в соответствии со стандартами обеспечивают надежную защиту проводки в надпотолочном пространстве от огня, а также препятствуют дальнейшему распространению возникшего пожара. Кроме того, при использовании таких плит значительно увеличивается теплоизоляция помещения. Данные системы обеспечивают коэффициент звукопоглощения, равный 0,14—0,8 (в зависимости от фактуры поверхности плиты).

Компания *OWA* также предлагает специальные потолки для помещений, к которым предъявляются повышенные требования по акустике, влагостойкости, гигиене и т.д.

Одним из вариантов отделки потолка является использование алюминиевой реечной системы компании *NE* (Германия). Такая система представляет собой алюминиевые панели, окрашенные по горячей основе, либо анодированные под хром или золото. (Это обеспечивает высокие эксплуатационные характеристики потолка.) Главными достоинствами данных систем являются их абсолютная влагостойкость, негорючесть, экономичность эксплуатации. Для улучшения акустики некоторые виды панелей изготовляются с перфорацией. Высокого визуального эффекта помогут достичь различные сочетания цветов и фактур панели и вставки. (Цветовая гамма алюминиевых реечных потолков *NE* насчитывает более 30 вариантов расцветок.) Гарантия на потолки составляет 50 лет. Такие системы прекрасно подходят для офисов, торговых залов, помещений с высокой влажностью и сооружений на открытом воздухе.

Дополнительную информацию о подвесных потолках *OWA* и алюминиевых реечных системах *NE* можно получить в следующих компаниях:

«Филипп»:
г. Минск, ул. Кропоткина, 89—35; т/ф: 234-92-18, 234-91-39, 234-86-30).

«Офстайл»:
г. Минск, ул. Ольшевского, 24—208; т/ф: 250-89-95, 216-99-84.

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ДОМА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал, цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
АЛЬМАГОР	корпусная мебель, мягкая мебель, комоды (в ассорт.), журнальные столы, карнизы	Беларусь	массив, ДСП, нат. шпон	35...700	226-2300 226-3734	торговый центр (ул. С.Ковалевской, 5)
ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель для дома	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа (черный, белый, орех, махагон, бук, перламутр, вишня, ясень, металлик)	15...790	235-6957 216-9696 276-9996 211-0606	м-н «Евромебель» (пер. Козлова, 4) м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32), офис - ул. К.Цеткин, 18.
Natuzzi	мягкая мебель (150 моделей)	Италия	нат. кожа, 125 вариантов цветов		227-0620 236-8395	салон Natuzzi ул. Комсомольская, 17

головой?

латы и т.д.), выпускаются подвесные потолки, которые можно подвергать дезинфекции и мыть водой.

Существуют разновидности подвесных систем и для промышленных помещений. В этом случае декоративные свойства потолка не имеют большого значения. Зато особое внимание производители уделяют прочности панелей, их звукопоглощению и влагостойкости.

Потолочные плиты могут иметь самые различные варианты покрытия: от ПВХ до металлизированной бумаги. Благодаря универсальным размерам модулей (в большинстве случаев это 0,6 x 0,6 м или 1,2 x 0,6 м) иногда можно смонтировать панели одного производителя в подвесную систему другой фирмы. Однако здесь существуют определенные нюансы. (Например, пока не часто встречающиеся в Беларуси, но весьма выразительные гнутые панели монтируются только в специальную подвесную систему.) Вообще, во избежание неприятных сюрпризов специалисты рекомендуют приобретать все компоненты потолка от одного производителя.

Реечные потолки

Реечные системы изготовляются из облегченных сплавов металлов (сталь, алюминий) или из пластика. Ширина потолочных реек составляет 8—15 см, длина — до 6 м. Рейки легко монтируются на специальную крепежную систему.

Основное преимущество металлических потолков — их абсолютная влагостойкость. Поэтому они часто используются в бассейнах, саунах, санузлах и т.п. На белорусском рынке наиболее известны металлические потолки компаний *Luxalon* и *Geipel*.

Подвесные системы из алюминиевых реек — достаточно перспективный отделочный материал. Он идеально подходит для больших и высоких помещений. Однако по звукопоглощению такие потолки уступают панелям из минерального и стекловолокна.

Реечные системы легко подгоняются под размеры любого помещения за счет варьирования ширины зазора между рейками. Стоит отметить декоративные возможности таких потолков. Фирмы-поставщики предлагают на выбор около 100 различных вариантов расцветок. Алюминиевые рейки могут быть зеркальными или матовыми.

Уход за реечным потолками сравнительно прост, поскольку они не боятся воды. Любые загрязнения удаляются с металлической поверхности при помощи моющих средств и воды.

Цена реечных потолков составляет от 15 $/кв.м.

Натяжные потолки

Из всех видов подвесных потолков натяжные являются самыми молодыми на белорусском рынке. Однако, появившись здесь всего несколько лет назад, такие системы быстро привлекли внимание потребителей своими декоративными свойствами и высокими эксплуатационными характеристиками.

Технология монтажа натяжных потолков в принципе проста. На каркас вручную натягивается полимерная пленка, разогреваемая тепловой пушкой. Затем потолок остывает. В результате получается идеально ровная поверхность, не провисающая в течение очень долгого времени.

В Беларуси натяжные потолки представлены в основном продукцией нескольких французских фирм (наиболее известны торговые марки *Barrisol* и *Novelum*). Эти компании предлагают достаточно широкий выбор расцветок и фактур поверхности.

Особенно отметим такое преимущество натяжных потолков, как упрощенная система подвески. Она позволяет «экономить» высоту помещения. (Пленка натягивается на расстоянии не более 5—7 см от основного потолка.) Гладкая зеркальная поверхность натяжного потолка зрительно увеличивает высоту помещения. Кроме того, такие системы абсолютно влагостойки.

Тенденции

Рынок подвесных потолков является одним из наиболее крупных сегментов рынка отделочных материалов. Здесь очень сильна конкуренция между поставщиками, хотя самих торговых марок представлено не так уж и много. Активно продвигая свою продукцию на белорусский рынок, ведущие производители не могут не учитывать его специфику. Поэтому цены на подвесные потолки постепенно снижаются.

Пока в нашей стране невелик спрос на элитные подвесные потолки и системы специализированного назначения (обладающие повышенной влагостойкостью, прочностью и т.д.). Отчасти это объясняется высокой ценой таких конструкций, отчасти — недостаточной информированностью потребителя об их свойствах.

В качестве подвесных потолков достаточно часто используется гипсокартон и другие материалы, не предназначенные для изготовления подобных систем. Такой выбор объясняется тем, что гипсокартон значительно дешевле потолочных панелей.

Несмотря на общее снижение покупательной способности, отечественные потребители вполне в состоянии «переварить» ту товарную массу, которая сейчас предлагается в данном сегменте рынка. Более того, растущие требования клиентов к качеству продукции способствуют появлению в Беларуси более дорогих подвесных потолков (например, реечных алюминиевых).

Благодаря удобству монтажа и эксплуатации подвесные потолки, наверняка, еще долго не утратят своей популярности.

Валерий ЯРЦЕВ

ТОРГОВАЯ МАРКА

«Юнибудкомплект» представляет: подвесные потолки на любой вкус.

Подвесные потолки сегодня не редкость. Их можно встретить практически в любом помещении, будь то магазин или офис, ресторан или холл. Фирма «Юнибудкомплект» поставляет на белорусский рынок подвесные потолки компании *Armstrong*, которая хорошо известна в нашей стране не только специалистам, но и рядовым потребителям. Сегодня мы хотели бы рассказать об этой продукции более подробно. Ведь зачастую информации, которая содержится в рекламном объявлении, бывает недостаточно.

Не секрет, что в большинстве случаев решающую роль при выборе потолка играет его цена. Поэтому покупатель сравнивает стоимость не только плит, но и составных элементов подвесной системы. Не так давно «Юнибудкомплект» начал поставлять новую подвесную систему к потолкам *Armstrong*. Она легче аналогов, но не уступает им по надежности и прочности и, кроме того, за счет меньшего содержания металла существенно дешевле. Отметим и то обстоятельство, что в цену потолка «Юнибудкомплект» включает стоимость крюков и дюбелей. (Все необходимые расчеты делаются бесплатно.) Преимущество этого метода заключается в том, что, приобретая потолок, клиент полностью решает все вопросы. Ему не нужно тратить дополнительные время и деньги на поиск недостающих комплектующих.

Несколько месяцев назад «Юнибудкомплект» начал поставлять новые потолки серии *Prima* 95%-й влагостойкости. (Ранее влагостойкость таких потолков составляла 90%). Покупателям будет приятно узнать, что при повышении качества фирме удалось оставить прежними цены. Поэтому потолки *Prima* успешно конкурируют с аналогичной продукцией *Basic*, имеющей 70%-ю влагостойкость.

Если для вас важны не только цена и качество, но и внешний вид потолка, «Юнибудкомплект» предлагает приобрести разноцветные потолочные системы.

Всем известно, что можно заказать как цветные плиты, так и цветную подвесную систему. Однако цена при этом возрастает в 2—3 раза. Специальное предложение «Юнибудкомплекта» — покраска как плит, так и каркаса в любой из 320 цветов по каталогу. (Имеющая сертификаты ГП «Стойтехнорм» акриловая краска из Франции специально предназначена для окрашивания потолков и удовлетворит запросы самых требовательных покупателей.) При этом цена плиты увеличится всего на 0,4—0,5 $/кв.м (при покраске подвесной системы — на $0,3—0,4). Профессиональные дизайнеры «Юнибудкомплекта» помогут выбрать цвет потолка, который лучше всего сочетается с вашим интерьером.

В заключение хотелось бы отметить, что «Юнибудкомплект» поставляет па белорусский рынок весь спектр продукции *Armstrong* по фирменным каталогам. Выбрать именно ваш потолок вы сможете в офисе компании. Рядом находятся склады «Юнибудкомплекта», поэтому вам не придется дополнительно тратить время и деньги на транспортировку товара.

КОНСУЛЬТАЦИИ

«Да будет свет!» — сказал дизайнер

В современном интерьере одно из ведущих мест по степени значимости в общем ансамбле занимает освещение. Именно с помощью освещения дизайнерам удается создать неожиданные эффекты и замаскировать некоторые недостатки помещения. Освещение способствует созданию определенного настроения. Оно помогает достичь в жилой или рабочей зоне необходимого уровня комфорта.

Однако именно освещение таит в себе целый ряд скрытых подводных камней, на которые частенько наталкиваются неискушенные в данных вопросах люди. (Например, только опытный дизайнер сможет грамотно расставить акценты осветительных приборов.) Однако, помимо чисто декоративных моментов, свет — это еще и техническая проблема. От ее правильного решения в очень большой степени зависит общий успех интерьера.

Сегодня в распоряжении архитекторов находится множество совершенно различных систем освещения. Каждая из них имеет свои достоинства и недостатки. Даже обычную лампу накаливания опытный дизайнер может переосмыслить и представить таким образом, что она станет логическим центром помещения. В то же время дорогой галогеновый светильник иногда оказывается совершенно неуместным там, куда его поместила необдуманная прихоть владельца.

В современных интерьерах прослеживается тенденция к использованию различных типов и моделей освещения в одном помещении. Если систему освещения проектируют и монтируют специалисты, она способна преподнести самые неожиданные сюрпризы в казалось бы до мелочей знакомом интерьере. Квартира, которая днем выглядит вполне обычно, вечером изменяется до неузнаваемости. Гостиная превращается в банкетный зал, в уютное место отдыха семьи, в домашний деловой центр. Спальня в зависимости от того или иного способа освещения представляет собой альков, будоражащий страсти, или уютное место, где можно отдохнуть и расслабиться.

Сегодня светильники зачастую являются настоящими произведениями дизайнерского искусства. Свет, подчиненный общей концепции интерьера, способен творить чудеса. Поэтому важно грамотно подобрать не только тип светильника, но и его форму, цвет, стилевое решение. Любые цветовые сочетания в хорошо продуманном интерьере имеют собственное значение. Свет может заставить выглядеть сверхоригинально даже самое заштатное по планировке помещение. Эту особенность дизайнеры используют, когда необходимо организовать ограниченное пространство или когда по каким-либо причинам перепланировка помещения невозможна.

Симфония света зазвучит во всем великолепии лишь в том случае, если хорошо продумано, как обойти те самые скрытые подводные камни. Технические нюансы, которые существуют в каждом интерьере, может правильно истолковать и учесть лишь специалист. А вот пренебрежение такими «мелочами» вызовет самые неожиданные проблемы. Здесь имеет значение все: допустимая входная электрическая мощность, энергоемкость тех или иных осветительных приборов, управление системой освещения и масса других вопросов.

Сформулировав с помощью клиента концепцию интерьера, архитектор в первую очередь задумывается именно над системой освещения. Это легко объяснимо — закладывать электрические коммуникации необходимо на начальном этапе строительства.

Лучший способ выбрать приемлемый вариант освещения — это творчески поискать аналогии. Зрительные эффекты, которые способны создавать современные светильники, как говорится, лучше один раз увидеть. Причем вместе со специалистом, чтобы сразу получить квалифицированное заключение о том, возможно ли использовать такой тип освещения в вашем интерьере. Слепо копировать какие-либо фрагменты «с чужого плеча» — это все равно, что носить одежду *second hand*: всегда заметно и не совсем приятно. Другое дело — творчески переосмыслить чужую находку и дополнить ее собственной идеей.

Освещение является одним из самых эффективных орудий хорошего специалиста по интерьерам. Однако для того, чтобы грамотно использовать свет, необходимо в мельчайших деталях знать о его особенностях. Вряд ли это возможно без солидного опыта работы. Умение видеть пространство в нужной перспективе доступно далеко не каждому, а тех, кто при этом способен учесть еще и технические нюансы, и вовсе единицы. Однако такие люди существуют, и честное слово, есть смысл их поискать, чтобы потом не разочароваться в собственном интерьере.

Роман КОСТИЦЫН

ОТДЕЛОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ			
Жалюзи вертикальные, горизонтальные	от 12	ЧП МАЛАШЕНКО	275-8152, 246-1570
Ковровые покрытия, шир. 2/4 м, Голландия	от 3,5	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Керамическая плитка (Испания, Италия), за 1кв.м	12-14	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9636
Клей для керамич.плитки Keracoll(Италия) наруж./вн.работ,цвет бел./сер.(1кг)	0,4	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9636
Обои (Германия)	4-9	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9636
Плитка "Треск" (Италия за 1кв.м)	13-16	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9636
Стеклоблоки, стекло оконное, узорчатое, армированное, нарезка	?	ЕНИСЕЙ	294-3788, 294-3473
САНТЕХНИКА			
Компакты (Италия)	125-412	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9636
Краны (Италия)	21-102	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9636
Трубы медные (Италия за 1п.м)	2,6-3,7	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9636
Умывальники (Италия)	70-328	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9636
МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРОИЗВОДСТВА МЕБЕЛИ			
Мебельная фурнитура (монтажная, лицевая)	?	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
ОТОПИТЕЛЬНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ			
Обогреватели масляные, 25 моделей, 1-2,5кВт, Италия, Испания, Беларусь	от 65	ВСЕ ДЛЯ ОФИСА	234-8439
Обогреватель масляный Delonghi Dragon, 2кВт, Италия	150	КЛИМАТ	232-1163, 231-1096
Обогреватель керамический Supra, 1,5кВт, Франция	80	КЛИМАТ	232-1163, 231-1096
Тепловые пушки Frico, 5-15кВт, Швеция	от 465	КЛИМАТ	232-1163, 231-1096
Тепловой насос LG, 2,5кВт, Южная Корея	670	КЛИМАТ	232-1163, 231-1096

АКЦИЯ

Novell объявляет беспрецедентное 50%-е снижение цен на русифицированные версии *NetWare*

Несмотря на возникшие трудности и экономический кризис, рынок СНГ остается одним из приоритетов компании *Novell*. В очередной раз подтверждая данную приверженность, компания решила предпринять следующий шаг в рамках антикризисной программы и предоставить специальные условия по продаже своих продуктов на этой территории. Учитывая сложившуюся ситуацию, *Novell* объявила о беспрецедентном 50%-м снижении с 1 октября с.г. цен на русифицированные версии сетевых операционных платформ *NetWare 4.x*, *IntraNetWare* и *NetWare 5*. (Русифицированная версия *NetWare 5* появится на рынке в ближайшее время.)

Сетевое ПО компании уже долгое время пользуется заслуженной популярностью в нашей стране. Поэтому поставки в Беларусь новой ОС *NetWare 5* (а тем более по сниженным ценам) можно считать большим событием. (Эта сетевая ОС, основанная на открытых стандартах, позволяет уменьшить стоимость эксплуатации корпоративной сети благодаря централизации управления сетевыми приложениями, настольными системами, пользователями, данными, принтерами, протоколами и т.д. с помощью мощной системы управления.)

Предложение *Novell*'а действует до 31 декабря 1998 года. Если к тому времени экономическая ситуация в России (а следовательно, и в Беларуси) будет оставаться нестабильной, компания может продлить этот срок.

В результате предпринимаемой акции пользователи получают возможность построения надежных и быстродействующих сетевых систем при 50%-й экономии денежных затрат на ОС. При этом не замедляется рост сетевой инфраструктуры компании.

«Платформа *IntraNet Ware/NetWare* обладает всеми ценными качествами, которые наши заказчики ожидают получить от сети: надежностью, хорошей защитой и применением самой передовой технологии службы каталога, — отметил президент и главный исполнительный директор компании *Novell* Эрик **Шмидт**. — В дополнение к этому *NetWare 5* основана на открытых стандартах *Internet*'а. Теперь заказчики должны получить возможность эффективно и без проблем управлять своими сетями и планировать их будущее. *Novell* и платформа *IntraNetWare/NetWare* оптимально позиционированы для удовлетворения этого требования».

Напомним, что компания *Novell*, основанная в 1983 году, является крупнейшим в мире поставщиком сетевого ПО. Она предлагает широкий спектр сетевых решений для распределенных сетей, *Internet/Intranet* и малого бизнеса. Реализуемые компанией программы технической поддержки, обучения и консалтинга являются наиболее полными в сетевой компьютерной отрасли.

Ответы на все интересующие вас вопросы можно получить в следующих компаниях:

«Белана»
Novell Systems House
т/ф: 224-23-44, 210-56-59;
e-mail: post@belana.minsk.by

«Бевалекс»
авторизованный реселлер Novell
т/ф: 249-90-78, 249-90-11

«БелАВМ»
сетевой партнер Novell
тел. 234-20-22, 234-36-66, 283-19-20
факс 210-12-05

«БелСофт»
авторизованный реселлер Novell
тел.: 222-82-23, 228-13-21;
факс 222-80-58;
e-mail: office@belsoft.minsk.by;
http://www.belsoft.minsk.by

«Ксорекс-Сервис»
авторизованный реселлер Novell
т/ф: 226-62-97, 226-08-30, 226-93-58

«Мебиус»
сетевой партнер Novell
тел. 234-79-06, факс 234-77-81

«ПК системы» (Dainova)
авторизованный реселлер Novell
т/ф 230-23-56;
http://www.dainova.minsk.by



ОБЗОР

Чего стоит сеть построить

Краткосрочные решения плохо работают в долгосрочной перспективе. (Френк Херберт)

Нескольких лет назад русскоязычные компьютерные издания заговорили о таком понятии, как «системная интеграция». Позже некоторые компании начали называть себя системными (сетевыми) интеграторами (СИ), имеющими многолетний опыт работы на этой ниве. Сегодня даже издаются русскоязычные специализированные журналы, посвященные данной проблеме. Идет тихая борьба за место в рейтинге белорусских СИ. Однако случаев, когда весь проект выполняется и доводится до некоторой стадии готовности одной фирмой, пока немного. Реальные результаты интеграции только начинают проявляться. Поэтому утверждения о наличии в Беларуси целой армии опытных специалистов в этой области несколько преувеличены.

Особенности

Основной эффект от системной интеграции можно получить на стыке управления и производства. Но в наших условиях (нестабильные законодательство и налоговая система) осуществить комплексную автоматизацию крупного предприятия весьма проблематично. Поэтому неудивительно, что наиболее успешно подобные проекты реализуются на средних и малых предприятиях. Промышленные гиганты либо сильно зависимы от государства (со всеми вытекающими последствиями), либо раздроблены, либо не имеют необходимых финансовых средств.

Частные же компании постепенно набирают вес и критическую массу. Среди них возникает реальная конкуренция. Раньше потенциальные клиенты СИ боролись за то, чтобы никто не смел ими управлять. Теперь пришло время управлять самому частному бизнесу. Практика ведения натурального хозяйства внутри предприятия сегодня уже устарела — требуется как минимум понимание того, что происходит в фирме. Для этого необходимо внедрение интегрированных автоматизированных систем управления персоналом, информацией, финансами и материальными ресурсами.

Однако любая программа — это лишь инструмент. Задача СИ заключается не в том, чтобы всучить заказчику собственный продукт. Компания должна решить задачи клиента, выбрав наиболее эффективный инструментарий, который может и не входить в перечень продуктов и услуг, предоставляемых самим СИ или его партнерами.

Сегодня изменяются условия работы СИ. В интеграционных проектах резко возрастает роль консалтинга, методологий управления, практического опыта — т.е. именно того, за что многие клиенты пока еще не желают платить.

Доля работ по сопровождению проектов у ведущих СИ достигает 30—50%. Но хороший маркетинг и реклама могут сыграть с заказчиком злую шутку. Убедившись в том, что тот или иной СИ занимает лидирующие позиции, клиент разочаруется, когда поймет — компания не в состоянии обеспечить достаточного количества ресурсов для поддержки. Именно поэтому к типичному вопросу потенциального заказчика — «А в каких фирмах уже реализованы ваши проекты?» — добавился еще один: «Каковы численность и квалификация персонала, а также доля сервиса и сопровождения в прибыли?»

Проблемы взаимоотношений

Системная интеграция рассматривается многими только с точки зрения «интегратора», т.е. создателя новой крупной ИС. Поэтому некоторые фирмы скептически относятся к большим проектам, сетуя на низкую платежеспособность клиентов. Но существует и другая точка зрения — взгляд на создание собственной ИС глазами заказчика, у которого уже есть кое-что из ПК и сетей.

В нынешней экономической ситуации инвестировать крупные средстава в создание ИС весьма проблематично. У большинства предприятий есть более прибыльные направления для вложения собственных денег. Отсюда следует, что наиболее взвешенная стратегия — это осторожное инвестирование средств в создание и совершенствование ИС. Данный подход требует стратегического планирования, которое не может быть эффективным без проекта развития ИС предприятия. А разработка подобного проекта, рассчитанного на долгосрочную перспективу, под силу лишь немногим, действительно опытным СИ.

Желания и возможности белорусских интеграторов и заказчиков совпадают далеко не всегда. Неужели из-за этого нужно ставить точку на чистой СИ и ждать лучших времен? Для поиска ответов на подобные вопросы удобно взглянуть на объект изучения издалека.

Возможно, в несовпадении потребностей и возможностей и нет той непреодолимой пропасти. Системная интеграция как область деятельности имеет дело с ИС, точнее с автоматизированными ИС. И если для интегратора новый проект — это сочинение на заданную тему, то для заказчика его ИС — это каждодневная работа, включающая в себя поддержание системы обеспечения бизнеса в работоспособном состоянии, повышение эффективности использования ресурсов, внедрение новых прикладных технологий, повышение квалификации персонала. Поэтому отказаться от существующей ИС, чтобы завтра работать с новой техникой, пусть и обеспечивающей значительный рост прибыли, согласится далеко не каждый.

Как показывает опыт, в отношениях заказчика с СИ обязательно должна быть предыстория, настоящее и идеальный конечный результат (ИКР). Предыстория — это качество технического решения и уровень сервиса при поставках техники, установке ЛВС, несложных интеграционных работах и консультациях. Настоящее — внедрение комплексного программно-технического решения, влияющего на эффективность деятельности заказчика. ИКР — получение того качественно нового уровня работы клиента, ради чего и затевался проект.

Реалии

Попробуем проанализировать реальное положение дел на белорусском рынке сетевой и системной интеграции, уровень продаж системного ПО. Ситуация здесь довольно пикантная. Дело в том, что сразу несколько десятков фирм называют себя СИ. На самом деле под принятое в мировой практике определение подпадают лишь около 10 компаний. Почему так происходит?

Рынок системной интеграции является одним из самых прибыльных сегментов компьютерной индустрии. Выполнение крупных проектов гарантирует стабильные большие доходы на длительном отрезке времени при относительно небольшом количестве клиентов. Носить звание СИ престижно. Кроме того, оно позволяет «снимать сливки». Но это звание нужно заслужить.

(Окончание на с. К14)

НОВОСТИ

Новый модем для физических линий передачи данных

Компания «Датастрим» — официальный дистрибьютор *PairGain Technologies* — представила новую модель модема для физических линий передачи данных *Campus HSR*.

Это универсальное *HDSL*-устройство предназначено для передачи данных по обычным медным линиям связи с качеством, сравнимым с передачей информации через оптоволокно (10^{10} *BER*). К характерным особенностям нового модема можно отнести:

— работу по 2- или 4-проводной физической линии;

— обеспечение скорости передачи данных от 64 Кбит/с до 2,3 Мбит/с (включая *T1* и *E1*) на расстоянии до 19 км (в зависимости от характеристик линии);

— встроенное *SNMP*-управление;

— мостовое *Ethernet*-соединение и статическую *IP*-маршрутизацию;

— контроль и управление при помощи *LCD*-дисплея на лицевой панели;

— поддержку различных сетевых интерфейсов, включая *10BASE-T*, *V.35*, и *DS-1*.

Campus HRS выпускается как в виде отдельных устройств, так и плат, монтируемых в стойку. Для взаимодействия с конечным оборудованием предназначены сменные интерфейсные модули. Управление и настройка осуществляются с помощью панели управления и ЖК-индикатора или подключенного к устройству терминала (в последнем случае возможна удаленная настройка).

«БелСофт» приехал в Могилев

Компания «БелСофт», недавно отметившая 5-летие работы на рынке ИТ, провела презентацию своего представительства в Могилеве.

Этому событию были приурочены организованные специалистами компании выставка и семинар «Новейшие сетевые и информационные технологии».

Посетители выставки смогли увидеть последние разработки ведущих мировых производителей компьютерного и сетевого оборудования: новое поколение серверов *Dell PowerEdge 2300*, мощную офисную и мультимедийную станцию *Dell OptiPlex GX1*, профессиональную и графическую станцию *Dell WorkStation 410*, ноутбук *Dell Latitude CPi* с процессором *Pentium II*. В Могилеве «БелСофт» впервые в качестве официального дистрибьютора фирмы *Axiom* представил несколько вариантов исполнения промышленных компьютеров этой фирмы.

Большой интерес у посетителей вызвали сетевое оборудование и модемы *RAD*, на базе которых ГПФ «Лёс» (г. Орша) недавно начала производство аналогичных устройств. Не остались без внимания цифровые АТС компании *Telrad* и системы кондиционирования и вентиляции воздуха от фирмы *Tadiran*.

Кроме того, посетители увидели модемы *Tainet* и *Zyxel*, концентраторы и коммутаторы *CeLAN*, *3Com*, ИБП *APC*, оборудование для построения структурированных кабельных систем *AMP*, *RIT*, *Panduit*, *Rittal*.

Отдельно стоит отметить представленную в Могилеве действующую распределенную сеть по интегрированной передаче данных видео и голоса на базе маршрутизаторов *Cisco*, мультиплексоров *RAD* и мини-АТС *Telrad*. (Как пример использования *ATM*-технологии локальная сеть одного из виртуальных офисов распределенной сети была построена на базе *ATM*-коммутаторов фирмы *Fore*.)

На семинаре специалисты «БелСофта» рассказали об опыте проектирования и внедрения ЛВС, тенденциях развития технологий построения сетей и преимуществах *ATM*-технологий. Участники получили полезную информацию о построении ЛВС с интегрированной передачей данных видео и голоса, преимуществах использования цифровых АТС, средствах и способах подключения к сети *Internet* и др.

В мероприятиях приняли участие представители государственных структур, областных отделений банков, НИИ, более 100 промышленных и перерабатывающих предприятий.

НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

ATM: хорошие перспективы на белорусском рынке

Белорусский телекоммуникационный рынок постепенно выходит на новый качественный уровень. Растут скорости передачи информации. Появляются новые виды услуг. Кто-то стремится решить задачу информационного обеспечения компании, опираясь на традиционные технологии. Другие смело пытаются заглянуть в день завтрашний. В предлагаемой статье компания «БелСофт» дает свое видение настоящего и будущего в Беларуси одной из самых интересных сетевых технологий *ATM* (*Asynchronous Transfer Mode*).

По оценкам ведущих фирм-производителей, независимых экспертных сетевых компаний и тестовых лабораторий, *ATM* сегодня является наиболее перспективной сетевой технологией. (Это название объединяет ряд стандартов и протоколов, регламентирующих построение сетей связи на 4 уровнях: физическом, транспортном, сетевом и пользовательском.)

Первоначально *ATM* разрабатывалась телефонными компаниями для развития средств телекоммуникаций. Однако со временем стало очевидным, что из-за своей универсальности эта технология имеет гораздо более широкие перспективы. Сегодня ведущие производители *ATM*-оборудования (*Cisco*, *Fore*, *Nortel*, *Newbridge*) выпускают коммутаторы 4-го и 5-го поколений, что свидетельствует о высоких темпах развития данной технологии.

В Беларуси *ATM* серьезно стали рассматривать в 1997 году. Впервые такое оборудование появилось на крупнейших специализированных выставках *TIBO* и «Современный офис и банк». Новая технология, хотя и вызвала определенный интерес, была принята настороженно: на конец прошлого года ни одного реализованного или утвержденного *ATM*-проекта в Беларуси не было. Поэтому именно 1998 год можно смело считать началом эры данной технологии в нашей стране. Весной с.г. целый ряд предприятий и организаций избрали *ATM* как приоритетную технологию на ближайшую перспективу. Было начато построение соответствующих сетей.

Ярким примером демонстрации возможностей технологии *ATM*, а также ее сопряжения с другими распространенными сетевыми и телекоммуникационными технологиями явилось построение фирмой «БелСофт» на выставке *TIBO'98* действующей экспериментальной распределенной сети, которая объединила несколько территориально разнесенных узлов. (Сеть охватывала выставочный комплекс, конференц-зал в гостинице «Беларусь» и офис компании «БелСофт». На протяжении всей конференции осуществлялась прямая трансляция докладов участников на монитор в выставочном комплексе, а также репортаж с выставки в конференц-зал.)

Таким образом, *ATM* нашла первые варианты применения в Беларуси. Какие же факторы обуславливают скорость распространения данной технологии в нашей стране?

Популярность *ATM* объясняется следующими причинами:

— возможностью интегрированной передачи разнообразных потоков информации (речь, подвижные и неподвижные видеоизображения высокой четкости, компьютерные данные) с помощью пакетов фиксированной длины;

— возможностью выделения каждому из пользователей сети в любой момент времени необходимого ресурса пропускной способности любого качества;

— высокой адаптивности *ATM*-сети к изменению требований пользователя к качеству обслуживания, а также к появлению новых служб и видов трафика;

— максимальной степенью защиты передаваемой информации за счет использования концепции виртуальных коммутируемых соединений.

В последнее время наблюдается все более интенсивный рост требований к своим сетям у организаций, которые так или иначе используют современные ИТ. (Например, по данным различных статистических исследований, только за 1996—1997 годы требования к пропускной способности сетей увеличивались на 25—30 %/год.) Кроме увеличения пропускной способности, наблюдается более широкое использование в локальных и распределенных сетях новых перспективных мультимедиа-технологий. Внедряются видеоконференцсвязь, электронная и корпоративная почта, поиск разнообразной информации как в рамках сети организации, так и за ее пределами. При таких тенденциях развития ATM, естественно, оказалась в центре внимания.

Конечно, на сегодняшний день еще не преодолены трудности в реализации некоторых разработанных стандартов для передачи данных на очень больших скоростях. Но и то, что уже сделано, позволяет создавать современные и надежные корпоративные и локальные сети. (Высокие скорости передачи данных — от 155 Мбит/с до 10 Гбит/с и выше — по надежным и долговечным оптоволоконным линиям связи позволяют строить высокопроизводительные коммутируемые магистрали, выдерживающие огромные нагрузки и имеющие возможность динамического переконфигурирования в любой момент времени.)

Длина каналов связи в оптоволоконной сети составляет от десятков метров до сотен километров. Поэтому ATM-сети имеют беспрецедентную масштабируемость.

Каждая из рабочих групп, подключающаяся к ATM-коммутатору, свободна в выборе технологии обеспечения своих внутренних потребностей. Это могут быть *Ethernet* и *Fast Ethernet* для передачи компьютерного трафика, видеоконференцсервера и видеокодеры для передачи данных видео и голоса, специализированное оборудование для построения сети провайдеров различных информационных услуг.

Как показывает накопленный опыт, наиболее часто *ATM* используется в ЛВС белорусских предприятий в следующих случаях:

— построение одного или нескольких сегментов сети с использованием данной технологии;

— построение *ATM*-магистрали сети в качестве основной с временным сохранением имеющихся телекоммуникаций;

— планомерное построение новой *ATM*-сети путем замены старого оборудования.

Организации, планирующие внедрение *ATM* и рассматривающие ее в качестве ключевой технологии в своей сети, должны выбирать магистральные коммутаторы с достаточными ресурсами как для организации *ATM*-соединений на скоростях 155 Мбит/с и 622 Мбит/с, так и подключений по традиционным интерфейсам (например, *E1* или *Nx64* с поддержкой протокола *Frame Relay*). Приобретаемые сегодня коммутаторы, предназначенные для работы больших групп и целых подразделений на технологиях *Ethernet* и *Fast Ethernet*, должны обеспечивать в будущем возможность подключения к *ATM*-устройствам. Минимальным требованием к комутаторам является наличие соответствующего порта (или гнезда для установки платы с *ATM*-интерфейсом).

Для любой компании первым правилом эволюции *ATM* является предотвращение потерь средств, вложенных на этапе оценки новой технологии. (Сегодня при покупке любого сетевого оборудования нужно принимать во внимание возможность его использования в будущей сети на базе *ATM*.) Чтобы путь от заключения контракта до ввода системы в эксплуатацию не стал дорогой разочарований для заказчика и исполнителя, обеим сторонам необходимо иметь достаточно полную информацию о рассматриваемых технических решениях и их сочетании с имеющимся сетевым оборудованием и ПО.

Среди сдерживающих факторов развития *ATM* прежде всего выступает цена. Специалистов в области автоматизации отпугивает то обстоятельство, что при стандартных расчетах получаются слишком большие сроки окупаемости. Однако данная технология, играющая роль стратегического фактора в корпоративной сети, не может оцениваться с помощью таких расчетов. Стоимость подключений *ATM* в рабочих группах сегодня выше аналогичного показателя для *Fast Ethernet*. Данное обстоятельство в определенной мере сдерживает использование новой технологии на этом уровне. Зато построение *ATM*-магистрали является сегодня выгодным вложением средств.

Еще один негативный фактор — ситуация, когда большинство пользователей не работает с приложениями, требующими возможностей *ATM*. Однако переход приложений на новую технологию должен идти постепенно. На настольных станциях *ATM* будет поначалу использоваться для эмуляции ЛВС и работы с набором традиционных приложений. По мере расширения инфраструктуры станет возможным связать большие группы пользователей в «чистые» *ATM*-сети. Это задействует специальные приложения, рассчитанные на использование системы управления качеством обслуживания (видео, мультимедиа и т.п.), а также позволит упростить работу с традиционными потоками данных за счет более высокой производительности новой технологии.

По мере реализации *ATM* сделает сеть более гармоничной — сначала на уровне магистралей, а затем и для настольных систем. Полный переход на новую технологию наверняка будет определяться темпами снижения цен на порты для подключения настольных станций и адаптеры, а также реализацией поддержки возможностей *ATM* в ПО. Использование единой технологии для организации магистралей, подключения настольных станций и распределенных сетей в конечном счете может обеспечить существенную экономию.

Универсальность *ATM* и отсутствие существенных теоретических пределов в развитии ее возможностей в перспективе позволят ей стать единой архитектурой внутрикорпоративных и межкорпоративных коммуникаций.

Учитывая влияние смежных технологий (мультимедиа, системы реального времени и т.д.), можно спрогнозировать, что *ATM* постепенно станет все более актуальной и предпочтительной по сравнению с традиционными средствами телекоммуникаций. При росте числа построенных *ATM*-сетей будет снижаться стоимость соответствующего оборудования.

Наконец, разработка нового прикладного ПО (либо доработка уже имеющегося), активно начатая в последнее время многими фирмами-производителями, создаст хорошую почву для массового распространения *ATM*. Такой процесс уже наблюдается во всем мире. Похожая тенденция характерна и для белорусского рынка.

Сергей КИШКУРНО



тел.: 222-82-23, 228-13-21;
факс 222-80-58;
e-mail: office@belsoft.minsk.by;
http://www.belsoft.minsk.by.

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 285-08-93, 285-08-94

ОБЗОР

Чего стоит сеть построить

(Окончание. Начало на с. К12)

Сегодня многие заказчики либо используют ИС в рамках всего предприятия, либо автоматизируют некоторые сферы своей деятельности (бухгалтерия, ресурсы, документооборот и т. д.). В такой информационной поддержке нуждаются любые фирмы. Естественно, что технические решения в этом случае значительно отличаются по сложности в зависимости от размера предприятия и количества рабочих мест.

Не вдаваясь в такие рассуждения, практически все отечественные компьютерные фирмы, имеющие в своем штате команду разработчиков ИС и осуществляющие монтаж и установку сетевого оборудования, кабельной системы, инсталляцию и настройку сетевых ОС и прикладного ПО, гордо величают себя системными и сетевыми интеграторами. Поэтому в один ряд становятся сами СИ, поставщики решений (*solution provider*) и микроинтеграторы. (Последний термин был предложен одним из руководителей крупной российской компьютерной фирмы для обозначения поставщиков решений, ориентированных на автоматизацию мелких фирм.) Отсюда можно сделать вывод, что среди тех, кто называет себя СИ, большинство являются микроинтеграторами.

Такое положение вещей объясняется тяжелой экономической ситуацией — многие мелкие компьютерные фирмы борются уже не за прибыль, а за жизнь. Одни лишь поставки компьютерной техники становятся невыгодными. Для привлечения заказчика фирмы предлагают ряд услуг: поставку компьютерной техники, инсталляцию ЛВС, сетевого ПО, а также несложной системы автоматизации одного из видов деятельности. Наибольшей популярностью сегодня пользуются программы серии «1С» — «Бухгалтерия», «Зарплата», «Склад», «Кадры», «Торговля» и системы документооборота производства российских фирм. Как правило, никакого проекта ИС в таком случае не делается. Соответственно эта услуга явно не оплачивается. (Это объясняется еще и тем, что проектная деятельность требует наличия соответствующих лицензий.) В общем, наблюдается эволюция фирм, ранее занимавшихся только поставками компьютерной техники. Этот процесс сопровождается общим уменьшением числа таких компаний и слиянием однородных структур. Иногда микроинтеграторам удается прорваться на рынок более крупных заказов. Шансов закрепиться здесь у них мало, но, опираясь на существующее лобби и демпинговые цены, можно рассчитывать на определенный успех.

Таким образом, мы выяснили различия между СИ и микроинтегратором. Крупные белорусские СИ имеют полный комплект лицензий, необходимых для проектирования и монтажа сетей, линий коммуникаций, систем электропитания, разработки ПО и систем безопасности. В таких компанях работают специалисты, сертифицированные ведущими мировыми производителями компьютерного и сетевого оборудования, структурированных кабельных систем, системного и прикладного ПО. (Согласитесь, это немаловажный аспект.)

Ведущие СИ борются за крупные государственные заказы и участвуют в соответствующих тендерах. (Кстати, в Беларуси участие в тендере — это практически единственный способ получения заказа на проектирование и внедрение ИС в госструктуре. Тендеры у нас любят проводить по любому, даже мелкому проекту — видимо это модно среди чиновников.)

Сегодня на белорусском рынке практически нет продавцов прикладного ПО, за исключением компаний, поставляющих его как сопутствующий товар. Но это в основном продукты компании *Microsoft*, а также простые программы автоматизации офисной деятельности, разработанные в России (словари, переводчики и т.д.). Впрочем, под заказ вам могут доставить практически любой программный продукт.

В Беларуси существует несколько фирм, предлагающих прикладное ПО автоматизации деятельности малого и среднего предприятия (продукты серии «1С», «Галактика» и т.д.), системы автоматизации документооборота и проектирования. Но эти компании занимаются скорее не продажами, а поставками решений, т.к. осуществляют инсталляцию и сопровождение ПО. Таких продавцов можно отнести к специализированным поставщикам решений либо официальным представителям фирм-разработчиков ПО.

Дорогое системное и прикладное ПО (сетевые ОС, СУБД, системы сетевого администрирования) продается белорусским фирмам в основном крупными СИ и поставщиками решений в рамках выполняемых ими проектов. Соответственно эти компании устанавливают и сопровождают такие продукты. (Для этого у них имеется штат высококвалифицированных специалистов.)

Остальное ПО белорусский потребитель продолжает получать, пользуясь сборниками пиратских копий программ на *CD-ROM*'ах. Купив такой диск за $4—6, можно получить в свое распоряжение набор различных программных продуктов, общая стоимость которых на мировом рынке доходит до нескольких десятков тысяч долларов. Интересно, что власти, похоже, не стремятся бороться с таким вопиющим нарушением авторских прав.

Владельцы пиратского ПО, естественно, лишены технической поддержки разработчиков. Кроме того, отсутствие документации заставляет непроизводительно тратить массу времени на инсталляцию и освоение программ.

На наш взгляд, большинство отрицательных явлений, наблюдаемых на отечественном компьютерном рынке, связаны с тяжелой экономической ситуацией. Поэтому прогноз один — выживут только сильнейшие. Грустно, но это закон эволюции.

Андрей МУРАВИЦКИЙ

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM/200

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
IBM PC 300GL	P/200MMX	512	16	2100	ISA/PCI	выбор	2	PCI	SDRAM, Win95, склад	36	820	IBA	210-1268(доб. 12.16)
ICS	P/200MX	512	16	2100	UDMA	выбор	1	PCI	IBM, 430TX, S3Virge, Seagate, SDRAM, MT, шир.изм.конф., серт.РБ	24	325	ICS	230-6401, 230-6382
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM/233, AMD K6/233, 6x86 PR/233													
NTT-521	P/233 IBM MMX	256	16	2100	ISA/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	MT, IBM CPU, UDMA, VirgeDX, Samsung400B, серт.РБ	30	489	NTTS (TAIR)	229-2999
NTT-523	P/233 IBM MMX	256	32	3200	ISA/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	MT, IBM CPU, SDRAM, UDMA, VirgeDX, Samsung400B, серт.РБ	30	525	NTTS (TAIR)	229-2999
Jet	I6x86/233MX	512	16	2100	EIDE/PCI	выбор	?	PCI	MT, Cyrix M2 MMX, S3V2, mouse&Pad, изм.конф.	24	285	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	I6x86/233MX	512	16	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Cyrix M2 MMX, S3V2, dig.monitor, монитmouse&Pad, изм.конф.	24	435	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ФИНИСТ	P/233MMX	512	16	2120	UDMA/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	Серт.РБ, Intel 430TX, Seagate, DTK, MT, изм.конф.	36	601	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	P/233MX	512	16	2500	UDMA	выбор	2	PCI	IBM, 430TX, S3V2, Seagate, SDRAM, MT, шир.изм.конф., серт.РБ	24	331	ICS	230-6401, 230-6382
ICS	P/233MX	512	32	2500	UDMA	выбор	2	PCI	MT, CD-rom 24x, SB 16 bit, Active Speakers 120W	24	432	ICS	230-6401, 230-6382
Jet	I6x86/233MX	512	32	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Cyrix M2 MMX, S3V2, dig.monitor, монитmouse&Pad, изм.конф.	24	455	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	I6x86/233MX	512	32	4300	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	MT, Cyrix M2 MMX, S3Virge, dig.monitor, монитmouse&Pad, изм.конф.	24	525	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/233													
IBM PC 300GL	PII/233	512	32	4200	ISA/PCI	выбор	2	PCI	SDRAM, Win95, поставка 1 нед.	36	1100	IBA	210-1268(доб.12.16)
КОМПЬЮТЕРЫ AMD K6/266													
CP System K6	/266	512	32	2500	UDMA/PCI	выбор	2	PCI	Лиц. Минпрома, Реестр произв. SOYO Intel 430TX, Seagate, Diamond	24	560	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Jet	K6/266	512	32	2100	EIDE/PCI	выбор	?	PCI	MT, AMD CPU, S3V2, dig.monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	345	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	K6/266	512	32	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, AMD CPU, S3V2, dig.monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	495	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	K6/266	512	32	4300	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	PCI	MT, AMD CPU, S3Virge, dig.monitor, монитmouse&Pad, изм.конф.	24	555	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
КОМПЬЮТЕРЫ AMD K6-2/266 3D													
ICS	K6-2/266	512	16	2500	UDMA	выбор	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2, Seagate, SDRAM, 100MHz, MT, шир.изм.конф.	24	412	ICS	230-6401, 230-6382
Jet	K6-2/266	512	32	2100	EIDE/PCI	выбор	?	PCI	MT, AMD CPU, S3V2, dig.monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	355	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	K6-2/266	512	32	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, AMD CPU, S3V2, dig.monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	505	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	K6-2/266	512	32	4300	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	PCI	MT, AMD CPU, S3Virge, dig.monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	565	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/266													
NTT-2700	PII/266	512	16	2100	ISA/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	MT, Intel CPU, Virge DX, Samsung400b, UDMA, серт.РБ	30	701	NTTS (TAIR)	229-2999
Jet	PII/266	512	32	2100	EIDE/PCI	выбор	?	AGP	MT, SDRAM, UDMA, mouse&Pad, изм.конф.	24	535	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	PII/266	512	32	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, SDRAM, S3V2, dig.monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	685	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	PII/266MMX	512	32	2500	UDMA	выбор	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, шир.изм.конф., серт.РБ	30	587	ICS	230-6401, 230-6382
ICS	PII/266MMX	512	32	2500	UDMA	выбор	4	AGP	ATX, CD-rom 24x, SB 16 bit, Active Speakers 120W	30	667	ICS	230-6401, 230-6382
HP Vectra VL	PII/266	512	32	3200	EIDE/PCI	выбор	2	PCI	PCI video, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO, 10/100Bt	36	1365	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
NTT-2702	PII/266	512	32	3200	ISA/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	MD ATX, Intel CPU, SDRAM, Samsung400B, UDMA, серт.РБ	30	782	NTTS (TAIR)	229-2999
CP System PII ATX	PII/266	512	32	3200	UDMA/PCI	выбор	2	PCI	Лиц. Минпрома, Реестр произв. Intel, SOYO Intel 430LX, Seagate, Diamond	24	717	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
VA-Bevalex	PII/266MMX	512	32	3240	EIDE/PCI	выбор	4	AGP	MT, Aristo, Iwill, Intel, AGP, серт.РБ	24	от 628	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
Jet	PII/266	512	32	4300	EIDE/PCI	15" 25 LR, NI, MPRII	4	AGP	MT, SDRAM, S3VirgeGX, dig.monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	770	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
CP System PII Dual	PII/266x2	512	64	3200	UDMA/PCI	выбор	4	AGP	Intel DK440LX, Seagate, Diamond	24	1159	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
КОМПЬЮТЕРЫ CELERON/266													
NTT-760	Celeron/266		16	2100	ISA/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	MT, Intel CPU, Virge DX, Samsung400b, UDMA, серт.РБ	30	574	NTTS (TAIR)	229-2999
IBA	Celeron/266		16	2100	ISA/PCI	выбор	2	PCI	изменение конфигурации, склад	24	470	IBA	210-1268(доб.12.16)
Jet	Celeron/266		32	2100	EIDE/PCI	выбор	?	AGP	MT, Intel CPU, SDRAM, UDMA, mouse&Pad, изм.конф.	24	390	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	Celeron/266		32	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Intel CPU, SDRAM, S3V2, dig.monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	540	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	Celeron/266		32	2500	UDMA	выбор	4	AGP	Intel, 440LX, SDRAM, Seagate, ATX, шир.изм.конф., серт.РБ	30	440	ICS	230-6401, 230-6382
ICS	Celeron/266		32	2500	UDMA	выбор	4	AGP	ATX, CD-rom 24x, SB 16 bit, Active Speakers 120W	30	520	ICS	230-6401, 230-6382
CP System Celeron	Celeron/266		32	2500	UDMA/PCI	выбор	2	AGP	Лиц. Минпрома, Реестр произв. SOYO Intel 430LX, Seagate, Diamond	24	580	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
NTT-762	Celeron/266		32	3200	ISA/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	MT, Intel CPU, Virge DX, Samsung400b, UDMA, серт.РБ	30	610	NTTS (TAIR)	229-2999
VA-Bevalex	Celeron/266MMX		32	3240	EIDE/PCI	выбор	2	AGP	MT, Aristo, Iwill, Intel, AGP, серт.РБ	24	от 441	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
КОМПЬЮТЕРЫ CELERON/300, CELERON/300A, CELERON/333													
ФИНИСТ	Celeron/300		32	2120	UDMA/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	AGP	Серт.РБ, Intel 440EX, Seagate, DTK, ATX, AGP, SB Yamaha, MdT	36	693	ASBIS	249-5792, 214-7767
ФИНИСТ	Celeron/300A	128	32	2120	UDMA/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	AGP	Серт.РБ, Intel 440EX, Seagate, DTK, ATX, AGP, SB Yamaha, MdT	36	769	ASBIS	249-5792, 214-7767
Jet	Celeron/300		32	2100	EIDE/PCI	выбор	?	AGP	MT, Intel CPU, SDRAM, UDMA, mouse&Pad, изм.конф.	24	420	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	Celeron/300		32	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Intel CPU, SDRAM, S3V2, dig.monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	570	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	Celeron/300A	128	32	2100	EIDE/PCI	выбор	?	AGP	MT, Intel CPU, Cashe 128 kb, mouse&Pad, изм.конф.	24	485	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	Celeron/300A	128	32	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Intel CPU, Cashe 128 kb, SDRAM, S3V2, dig.monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	635	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	Celeron/300		32	2500	UDMA	выбор	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, шир.изм.конф., серт.РБ	30	478	ICS	230-6401, 230-6382
ICS	Celeron/300		32	2500	UDMA	выбор	4	AGP	ATX, CD-rom 24x, SB 16 bit, Active Speakers 120W	30	568	ICS	230-6401, 230-6382
HP Vectra VE C	Celeron/333		32	3200	EIDE/PCI	выбор	2	PCI	PCI video, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO	36	1216	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
VA-Bevalex	Celeron/300		32	3240	EIDE/PCI	выбор	2	AGP	MT, Aristo, Iwill, Intel, AGP, серт.РБ	24	от 463	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
КОМПЬЮТЕРЫ AMD K6-2/300 3D													
ICS	K6-2/300	512	16	2500	UDMA	выбор	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2, Seagate, SDRAM, 100MHz, MT, шир.изм.конф.	24	449	ICS	230-6401, 230-6382
Jet	K6-2/300	512	32	2100	EIDE/PCI	выбор	?	PCI	MT, AMD CPU, S3V2, dig.monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	390	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	K6-2/300	512	32	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, AMD CPU, S3V2, dig.monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	540	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	K6-2/300	512	32	4300	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	PCI	MT, AMD CPU, S3Virge, dig.monitor, монитmouse&Pad, изм.конф.	24	500	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722

МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Epson LX-300	A4, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps, руссифиц.	12	133	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Epson LX-300	A4, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	144	NTT's "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS"	229-29-99
Epson LX-1050+	A3, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	236		
Epson FX-1170	A3, 9 pin, 216x240dpi, 380 cps	12	310		
Epson FX-2170	A3, 9 pin, 216x240dpi, 440 cps	12	540		
Epson FX-880	new, A3, 9 pin, 216x240dpi, 410cps, склад	12	395	ICS	230-6401, 230-6382
Epson FX-2170	A3, 24 pin, 216x240dpi, 440cps, руссифиц.	12	518	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Epson FX-1170	A3, 24 pin, 216x240dpi, 380cps, склад	12	308	ICS	230-6401, 230-6382
Epson FX-2170	A3, 24 pin, 216x240dpi, 440cps, склад	12	518	ICS	230-6401, 230-6382
Epson LQ-100+	A4, 24pin, 360dpi, 200cps, рус., склад	12	140	ICS	230-6401, 230-6382
Epson LQ-670	new, A4, 24pin, 360dpi, 300cps, рус., склад	12	314	ICS	230-6401, 230-6382
Epson LX-300	A4, 9pin, 216x240dpi, 264cps, рус., склад	12	133	ICS	230-6401, 230-6382
Epson LX-1050+	A3, 9pin, 216x240dpi, 264cps, рус., склад	12	232	ICS	230-6401, 230-6382
OkiML 3310/3311 A4/A3, 9pin, 435CPS SSD, 387CPS Draft, 73 CPS NLQ, серт.РБ, офиц. дистр.		12	309/344	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OkiML 520/521 elite A4/A3, 9pin, 630CPS Draft, 61CPS NLQ, Intelligent Printhead, 64Kb, серт.РБ, офиц. дистр.		12	496/443	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
Epson Stylus Color 1520	A2, 1400x720dpi	12	820	NTT's "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS"	229-29-99
Epson Stylus Color 300	A4, 720dpi	12	129		
Epson Stylus Color 400	A4, 720dpi	12	184		
Epson Stylus Color 600	A4, 1400x720dpi	12	245		
Epson Stylus Color 800	A4, 1400x720dpi	12	295		
Epson Stylus 1500	A2, 720dpi	12	449		
Epson Stylus Photo 700	A4, 1400x720dpi	12	299		
Epson Stylus Photo EX	A3, 1400x720dpi	12	530		
Epson Stylus 300/400, A4, 720dpi, 3/4ppm, 10kb, цв., рус., склад		12	115/172	ICS	230-6401, 230-6382
Epson Stylus 600/800, A4, 1440x720dpi, 6/8ppm, 32kb, рус., склад		12	240/294	ICS	230-6401, 230-6382
Epson St.Photo700	new, A4, 1440x720dpi, 4ppm, 64kb, 6 цв., рус., склад	12	298	ICS	230-6401, 230-6382
Epson Stylus 1500	A3, 720dpi, 3ppm, 256Kb, рус., net, склад	12	430	ICS	230-6401, 230-6382
Epson Stylus 1520/3000, A2, 1440x720dpi, 4/7ppm, 256/64Kb, net, рус., склад		12	830/1765	ICS	230-6401, 230-6382
HP DeskJet 340CBi	A4, 600x300dpi, возм.цв.печ., IrDA, склад, серт.РБ	12	285	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, цвет., склад, скидки	12	110	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, 3ppm, рус., склад	12	110	НИКС	284-2895
HP DeskJet 420	A4, 600x300dpi, цвет., склад, скидки, NEW!!!	12	130	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400	A4, 600dpi, 3ppm, 32Kb, цв., рус., склад	12	120	ICS	230-6401, 230-6382
HP DeskJet 670C/690C	A4, 600dpi, 300dpi color, фотокачество	12	от 168	Элпай НПП Химрем	213-3218, 213-3890
HP DeskJet 670C/690C/690C+/1100C, A4/A3, 600dpi, 300dpi color		12	от 168	АРТРОНАС	213-3314, 268-7627
HP DeskJet 690C/690C+, A4, 600dpi, 5ppm, 512Kb, цв., рус.		12	175/205	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
HP DeskJet 690C+	A4, 600dpi, 3ppm, 512Kb, цв., рус., склад	12	205	ICS	230-6401, 230-6382
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi, 5ppm, Color, склад	12	175	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 690C+	A4, 600dpi, 5ppm, color, 512Kb, склад, скидки	12	205	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 690C Lite	A4, 600dpi, 5ppm, color, склад, скидки, NEW!!!	12	180	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 720C	A4, 600dpi, 8ppm, color, склад, скидки	12	280	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 890C	A4, 600dpi, 9ppm, Color, PhotoRetII, склад	12	305	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 890Cxi	720dpi, 9ppm, PhotoREtII, KodakRes.Enh, склад, скидки	12	344	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 1120C	A3, 600dpi, 6ppm, REt, C-REt, ColorSmart II/Prof., склад	12	485	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 2000Cxi	A4, 600dpi, 10ppm, 2Mb, проф.цвет., 4 картр. НОВИНКА!!!	12	990	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Lexmark CJP1000	A4, 600dpi, color, 1 картридж, серт.РБ	12	120	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark CJP5000	NEW, A4, 1200x600dpi, color, поддержка фотопеч.	12	240	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark CJP5700	NEW, A4, 1200dpi, color, поддержка фотопеч.	12	334	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark CJP7000	A4, 1200dpi, color, 2 картриджа, серт.РБ	12	372	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Olivetti JP 370	A4, 300dpi, 3ppm, возм.цв.печати, а/под. 70л.	18	199	ТУССОН	285-3993, 236-4288
Olivetti JP 790	A4, 600dpi, 6ppm, проф. полноцв. фотопечать, рус.	18	320	ТУССОН	285-3993, 236-5931
XEROX DocuPrint XJ 4C	600x600 dpi, color, автоподача, раздельные картриджи на каждый цвет или ч/б большой емкости, руссифицирован, склад, оптовые скидки	12	180	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
				ComputerLand	210-4003
				ЕВРОКОНТАКТ	245-4551
				БЕЛАТРОН	284-7219
				ТАИР-ЛУВР	266-1990
				БИ-ПРОЕКТ	232-5376
				ВЫС. ТЕХНОЛОГИИ	223-5085
				ПК СИСТЕМЫ	230-2356
				МСТ	262-6762
				ELSI	(0222) 310-027
				ГРАМАДА-СЕРВИС	(0222) 377-454
				ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983
				АМЕРИКЭН ЛОДЖИК	252-3312
				КОПИЛЕНД	223-3118
ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
Epson EPL-5500/5700, A4, 600dpi, 6/8ppm, 1/2Mb, рус., склад		12	365/498	ICS	230-6401, 230-6382
Epson EPL-5700	A4, 600dpi, 8ppm, 4Mb	12	495	NTT's "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS"	229-29-99
Epson EPL-N1200	A4, 1200dpi, 12ppm, 2Mb	12	924		
Panasonic KX-P6150	A4, 300dpi, 6ppm, 1Mb	12	270		
HP LaserJet 4000TN	A4, 600x1200dpi, 17ppm, REt, MEt, PS/сетевой	12	1902	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 5000	A3, 600 (1200) dpi, 16ppm, REt, MEt, дилерские скидки	12	1750	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 5ppm, 1Mb, склад	12	365	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP LaserJet	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, руссифиц.	12	375	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, рус., склад, доставка	12	371	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, рус., склад, серт.РБ, скидки	12	375	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 6L/4000/5000, A4/A3, 600dpi, 6ppm, 1Mb		12	от 384	Элпай НПП Химрем	213-3218, 213-3890
HP LaserJet 6L/6P	A4, 600dpi, 6/8ppm, 1/2Mb, рус., склад	12	378/730	ICS	230-6401, 230-6382
HP LaserJet 6L/6P/6MP	A4, 600dpi, 6/8ppm, 1-3Mb	12	от 384	АРТРОНАС	213-3314, 268-7627
HP LaserJet 6P	A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb, REt, MEt, IrDA, рус., серт.РБ, склад	12	755	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 1100, A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb, дилерские скидки, НОВИНКА!!!		12	505	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 8000	A3, 1200 dpi, REt, MEt, дилерские скидки	12	3345	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Lexmark Optra E+	A4, 600dpi, 6ppm, черн., серт.РБ	12	420	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark Optra R+	A4, 1200dpi, 16ppm, черн., серт.РБ	12	1735	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark Optra K1220, A3, 600dpi, 24ppm, черн., серт.РБ		12	896	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark Optra SC1275, A4, 1200dpi, 12ppm, черн., серт.РБ		12	3997	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark Optra Color 1200, A4, 1200dpi, 24ppm, серт.РБ		12	7945	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Minolta Page Pro 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 4Mb, черн.	12	368	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Minolta Page Pro 6Ex, A4, 1200dpi, 6ppm, 8Mb (до 34Mb), 3 порта (2 пар.+IrDA), черн.		12	498	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Minolta Color Page Pro	A4, 600dpi, 12ppm, 4Mb (до 68Mb), color	12	2977	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Mita DP-560	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, компактный (1 кг)	12	315	АГРО	262-1527, 266-38-52
OkiPage 6E/6EX, A4, 600/1200dpi, 6ppm, 2Mb, PCL5E, серт.РБ, офиц. дистр.		12	365/469	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Xerox N24	A3, 1200dpi, 24ppm, новый, сеть, PS, скидки	12	2723	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox N32	A3, 1200dpi, 32ppm, новый, сеть, PS, скидки	12	3283	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 4512, A4, 600dpi, 8ppm, 6Mb, а/п 2x250л, рус., дупл., сеть, клад, скидки		12	1040	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 5750 Empress, A3, 2400dpi, цв. принтер-копир-сканер, полигр.кач.		12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox C55 Color, A4, 600dpi, 12ppm, 30Mb, а/п 250л, серт.РБ, склад, скидки		12	3800	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ПЛОТТЕРЫ					
HP DesignJet 3500CP	1.37м, 20Mb, color, PS2, RIP, печ. плакатов, дил.ск.	12	16065	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 430, A1, 600dpi, 4Mb, mono, HP-GL/GL-2/RTL/PJL/PML, Win/ACAD(A0)		12	от 1656	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 430	A4-A0, 600dpi, 4Mb, mono, A1	12	1658	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 450	A4-A0, 600dpi, 4Mb, color, A1	12	1955	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 450C, A1, 600dpi, 4Mb, color, HP-GL/GL-2/RTL/PJL/PML, Win/ACAD(A0)		12	от 1950	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 455CA	A1, 600dpi, 4Mb, 4 color, рул.подача, сеть, дил.скидки	12	2800	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 700, A1, 600dpi, 4Mb, mono, HP-GL/GL-2/RTL/PJL/PML/PS2, Win/ACAD(A0)		12	4282	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 750C, A1, 600dpi, 8Mb, color, HP-GL/GL-2/RTL/PJL/PML/PS2, Win/ACAD(A0)		12	от 5765	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 750C+	A4-A1, 600dpi, 8Mb, color, A1	12	5345	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 755CM Color, A0, 600dpi, 71PS2, MIO, color, сеть, дил.скидки		12	8480	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 8900	54", лазерный полноцветный	+	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
СКАНЕРЫ					
Epson GT 5000	A4, 300x1200dpi, 24bit color, SCSI, планш.	12	250	NTTS (TAIR)	229-2999
Epson GT 9600	A4, 600x4800dpi, 36bit color, SCSI, Zoom 200%	12	575	NTTS (TAIR)	229-2999
Epson GT5000	1600 dpi, 24 bit, BiDi (SCSI)	12	275	ICS	230-6401, 230-6382
Epson PhotoPC-600, цифр. ф/камера, 1024x768x24bit, 30f		12	635	ICS	230-6401, 230-6382
FilmScan 200	сканер слайдов и ф/пленок, 2400dpi, BiDi	12	433	ICS	230-6401, 230-6382
HP ScanJet 5100C	A4, 600-1200dpi, color, Slim, OCR, дилерские скидки	12	268	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 4100C, A4, 600-1200dpi, color, OCR, дилерские скидки, НОВИНКА!!!		12	240	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 6100C	2400/600dpi, 30bit color, flatbed, OCR, Corel PhotoPaint	12	740	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 6200/6250C, 2400/600dpi, скидки, НОВИНКА!!!		12	от 490	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Paragon 6000SP/1200SP	600/1200dpi, 24/30bit color	12	от 130	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Paragon 6000/1200SP, A4, 600/1200dpi, 24/30bit color, 8bit gray, планш.		12	145/185	ICS	230-6401, 230-6382
Paragon 6000P	A4, 600x300dpi, 24bit color	12	85	НИКС	284-2895
МОНИТОРЫ					
Samsung 500S+	15", 0.28, Digital, 1024x768, 75Гц	12	185	НИКС	284-2895
Mitac	15", DSTN/TFT LCD, 1024x768, digital, audio	12	от 890	ASBIS	249-5792, 214-7767
Samsung 400B	14", 0.28, 800x600x85Гц, MPR II	24	140	ICS	230-6401, 230-6382
ViewSonic P655	15", 0.27, 1024x768x87Гц, dig., склад	24	267	ICS	230-6401, 230-6382
Samsung 400B	14", 0.28, 800x600x60Гц	36	139	NTT's "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS"	229-29-99
Samsung 500S+	15", 0.28, 800x600x85Гц	36	188		
Samsung 500B	15", 0.28, 1024x768x85Гц	36	220		
Samsung 700S+	17", 0.28, 1024x768x85Гц	36	365		
Sony 100ES	15", Digital, MPRII, 1024x768, 85Гц	12	315	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Sony 200ES/GST/PST, 17", Digital, TCO-95, 1280x1024, 85Гц, multimedia		12	580	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
МАТЕРИНСКИЕ ПЛАТЫ					
Soyo SY-5BT5 430TX, до P233MMX, 2DIMM/4SIMM, 512, I/O, IrDA, PC97, UDMA33, ACPI, склад		+	99	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Soyo SY-6BA 440BX, PII-450MHz, ATX, 4x168DIMM, 1AGP, 5PCI/2ISA/2USB, 3Mb BIOS, IrDA, UDMA33/133MHz, ACPI, PC97, I/O		+	160	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Zida, VIA Apollo	P/75-333, Cache 512Kb, TX98	6	45	НИКС	284-2895
ПРОЦЕССОРЫ					
Intel P/Ppro/PII	все модели (Tray, box, MMX), мин. цены	36	?	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
МОДУЛИ ПАМЯТИ					
DIMM SDRAM	32/64Mb	12	38	НИКС	284-2895
DIMM SDRAM	16/32Mb, SDRAM	12	от 22	СИНКЛ-КОМ	223-0478
SIMM	4/8/16Mb, 30/72pin	12	от 10	СИНКЛ-КОМ	223-0478
ПРОГРАММАТОРЫ					
Программаторы: XELTEK, EPROM, PAL, GAL, PALCE, FLASH, MACH, MP		24	от 190	ИНТИС	211-1783, 210-2859

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 285-08-93, 285-08-94

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/300

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
CP System PII ATX	PII/300	512	32	3200	UDMA/PCI	выбор	2	AGP	Лиц. Минпрома, Реестр произв., SOYO Intel 430LX, Seagate, Diamond	24	763	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
IBA	PII/300	512	32	3200	ISA/PCI	выбор	4	AGP	изменение конфигурации, склад	24	740	IBA	210-1268(доб.12.16)
Jet	PII/300	512	32	2100	EIDE/PCI	выбор	?	AGP	MT, SDRAM, UDMA, mouse&Pad, изм.конф.	24	565	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	PII/300	512	32	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, SDRAM, S3V2, dig.monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	710	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	PII/300	512	32	4300	EIDE/PCI	15" 25 LR, NI, MPRII	4	AGP	MT, SDRAM, S3VirgeGX, dig.monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	796	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	PII/300	512	64	4300	EIDE/PCI	выбор	?	AGP	ATX, Iwill 440LX, SDRAM, mouse&Pad, изм.конф.	24	680	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
VA-Bevalex	PII/300MMX	512	32	3240	EIDE/PCI	выбор	4	AGP	MT, Aristo, Iwil, Intel, AGP, серт.РБ	24	от 656	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
ФИНИСТ	PII/300MMX	512	32	2120	UDMA/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	AGP	Серт.РБ, Intel 440LX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT	36	878	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	PII/300MMX	512	64	2500	UDMA	выбор	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, шир.изм.конф., серт.РБ	30	660	ICS	230-6401, 230-6382
ICS	PII/300MMX	512	64	2500	UDMA	выбор	4	AGP	ATX, CD-rom 24x, SB 16 bit, Active Speakers 120W	30	740	ICS	230-6401, 230-6382

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/333

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Jet	PII/333	512	32	2100	EIDE/PCI	выбор	?	AGP	MT, SDRAM, UDMA, mouse&Pad, изм.конф.	24	535	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	PII/333	512	32	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, SDRAM, S3V2, dig.monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	730	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ФИНИСТ	PII/333MMX	512	32	2120	UDMA/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	AGP	Серт.РБ, Intel 440LX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT	36	932	ASBIS	249-5792, 214-7767
NTT-2705	PII/333	512	32	3200	ISA/PCI	15" 28 NI, MPRII	4	AGP	Md ATX, Intel CPU, SDRAM, Trident, Samsung500S+, UDMA, серт.РБ	30	909	NTTS (TAIR)	229-2999
VA-Bevalex	PII/333MMX	512	32	3240	EIDE/PCI	выбор	4	AGP	ATX, Aristo, Iwil, Intel, AGP, серт.РБ	24	от 678	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
ICS	PII/333MMX	512	64	2500	UDMA	выбор	4	AGP	ATX, CD-rom 24x, SB 16 bit, Active Speakers 120W	30	759	ICS	230-6401, 230-6382
Jet	PII/333	512	64	4300	EIDE/PCI	выбор	?	AGP	ATX, Iwill 440LX, SDRAM, mouse&Pad, изм.конф.	24	700	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	PII/333MMX	512	64	4300	UDMA	выбор	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, шир.изм.конф., серт.РБ	30	709	ICS	230-6401, 230-6382
Jet	PII/333	512	64	6400	EIDE/PCI	15" 25 LR, NI, MPRII	4	AGP	ATX, Iwill 440LX, IBM HDD, AGP VirgeGX, Sony monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	1105	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NTT-2706	PII/333	512	64	6400	ISA/PCI	15" 28 NI, MPRII	8	AGP	Md ATX, Intel CPU, SDRAM, Samsung500S+, UDMA, серт.РБ	30	1040	NTTS (TAIR)	229-2999

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/350

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HP Vectra VL	PII/350	512	32	4300	UDMA/PCI	выбор	4	AGP	Intel 440BX, AGPset 100MHz, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO	36	2480	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ФИНИСТ	PII/350MMX	512	64	2120	UDMA/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	AGP	Серт.РБ, Intel 440BX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT	36	1098	ASBIS	249-5792, 214-7767

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/400, PENTIUM II/450

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ФИНИСТ	PII/400MMX	512	64	2120	UDMA/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	AGP	Серт.РБ, Intel 440BX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT	36	1304	ASBIS	249-5792, 214-7767
ФИНИСТ	PII/450MMX	512	64	2120	UDMA/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	4	AGP	Серт.РБ, Intel 440BX, Seagate, DTK, ATX, AGP, MdT	36	1523	ASBIS	249-5792, 214-7767
NTT-2708	PII/400	512	64	3200	ISA/PCI	15" 28 NI, MPRII	4	AGP	Md ATX, i440BX, SDRAM, Trident, Samsung500S+, UDMA, серт.РБ	30	1346	NTTS (TAIR)	229-2999
CP System PII ATX	PII/400	512	64	4300	UDMA/PCI	выбор	4	AGP	Лиц. Минпрома, Реестр произв., SOYO Intel 440BX, Seagate, Diamond	24	1330	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP Vectra VL	PII/400	512	64	10000	UDMA/PCI	выбор	4	AGP	Intel 440BX, AGPset 100MHz, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO	36	3505	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

СЕРВЕРЫ

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HP NetServer LXe Pro	PPro/200	512	64	?	?	выбор	?	PCI	up 4 SMP CPU, 6 hotswap array controller, ECC up 2Gb	36	9675	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LX Pro	PPro/200	512	128	?	?	выбор	?	PCI	up 4 SMP CPU, 12 hotswap, CD, array contr., ECC up 2Gb, hot swap redundant power	36	12450	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LXr Pro	PPro/200		64	?	?	выбор	?	PCI	монтируемый в стойку, до 8 CPU, RAID-контроллер	36	15570	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer E45	PII/266	512	32	?	?	выбор	?	PCI	ECC EDO RAM, CD, Ethernet 10/100, AutoPilot, ASR	36	1980	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LC II	PII/266	512	32	?	WSCSI-2/PCI	выбор	?	PCI	EDO, Wide SCSI-2, RAID 0-50, Dual Pentium II	36	2770	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer E50	PII/333	512	32	?	?	выбор	?	PCI	ECC EDO RAM, CD, Ethernet 10/100, Auto Pilot, ASR	36	2389	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LH II	PII/333	512	64	?	WSCSI-2/PCI	выбор	?	PCI	ECC, Wide SCSI-2, RAID 0-50, Dual Pentium II	36	4830	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LH III	PII/400	512	?	?	WSCSI-2/PCI	выбор	?	PCI	ECC, Wide SCSI-2, RAID 0-50, Dual Pentium II	36	6930	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
IBM PC Server Netfinity 3000	Pentium 200MHz	512	64	4500	?	выбор	4	?	Lotus Domino, UPW, 24xCD, 10/100 Ethernet, поставка 1 нед.	36	3450		
IBM PC Server Netfinity 3500	PII/266	512	64	выбор		выбор	4	?	Lotus Domino, UPW, Dual ready, 24xCD, 10/100 Ethernet, поставка 1 нед.	36	2300		
IBM PC Server 330	PII/266	512	64	?	RAID, H/S	выбор	2	?	Lotus Domino, UPW, Dual ready, 8xCD SCSI, RAID, 10/100 Ethernet, пост. 1 нед.	36	4500		

КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK

Модель	Процессор	R	HDD	Монитор		Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Toshiba Libretto 70CT	P/120MMX	16	1600	TFT	6.1"	PCMCIA, EDO, Sound Card, 3.5"FDD, Win95, габариты - 210x115x34мм	12	1500	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 440 CDT	P/133MMX	16	2100	TFT	12.1"	sVGA800x600x16млн, 10xCD, SB16, int. F/M36.6 voice, IrDA, USB, США, серт.РБ, склад	12	1850	МИКРОДОМ	232-7666
IBM TinkPad 380XD	PII/233	32	4000	HPA	12.1"	24xCD, Win95	12	2700	IBA	210-1268(доб.12.16)
Toshiba 740 CDT	P/166MMX	32	2100	TFT	13.3"	A/M, XGA1024x768x16млн, 10xCD, SB16, int. F/M28.8 voice, IrDA, VideoCamera, серт.РБ, склад	12	2550	МИКРОДОМ	232-7666
IBM TinkPad 600	P/233MMX	32	3200	TFT	12.1"	Win95	12	3400	IBA	210-1268(доб.12.16)
Toshiba 480 CDX	P/166MMX	32	2100	FSTN	12.1"	sVGA800x600x16млн, 10xCD, SB16, IrDA, USB, США, серт.РБ, склад	12	1600	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba Libretto 100CT	P/166MMX	32	2100	TFT	7.1"	PCMCIA, EDO, Sound Card, 3.5"FDD, Win95, габариты - 210x125x34мм	12	2300	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 315 CDT	P/200MMX	32	2100	TFT	12.1"	sVGA800x600x16млн, 16xCD, SB16, F/M56, PCMCIA, США, серт.РБ, склад	12	2150	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 320 CDT	P/233MMX	32	4100	TFT	12.1"	sVGA800x600x16млн, 20xCD, SB16, F/M56, PCMCIA, США, серт.РБ, склад	12	2400	МИКРОДОМ	232-7666
MITAC 5033	P/233MMX	32	2100	TFT	12.1"	512Kb cache, 24xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, Global Warranty, серт.РБ, склад	12	1590		
MITAC 5033	P/233MMX	32	3200	TFT	12.1"	512Kb cache, 24xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, Global Warranty, серт.РБ, склад	12	1690		
MITAC 5033	P/233MMX	32	4100	TFT	12.1"	512Kb cache, 24xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, Global Warranty, серт.РБ, склад	12	1790		
MITAC 5033	P/233MMX	64	4100	TFT	12.1"	512Kb cache, 24xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, Global Warranty, серт.РБ, склад	12	1890		
MITAC 5033	P/233MMX	32	3200	TFT	13.3"	512Kb cache, 24xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, Global Warranty, серт.РБ, склад	12	1990		
MITAC 5033	P/233MMX	32	4100	TFT	13.3"	512Kb cache, 24xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, Global Warranty, серт.РБ, склад	12	2090		
MITAC 5033	P/233MMX	64	4100	TFT	13.3"	512Kb cache, 24xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, Global Warranty, серт.РБ, склад	12	2190		
MITAC 5033	K6-2/266	32	3200	TFT	12.1"	512Kb cache, 24xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, Global Warranty, серт.РБ, склад	12	1680		
MITAC 5033	K6-2/300	32	3200	TFT	12.1"	512Kb cache, 24xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, Global Warranty, серт.РБ, склад	12	1730		
MITAC 6031	PII/233	32	3200	TFT	13.3"	512Kb cache, 24xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, Global Warranty, серт.РБ, склад	12	2590		
MITAC 6031	PII/233	64	4100	TFT	13.3"	512Kb cache, 24xCD, SB, TouchPad, IrDA, 800x600 2Mb, Global Warranty, серт.РБ, склад	12	2790		
Toshiba 4005 XCDT	PII/233MMX	32	4100	TFT	12.1"	sVGA800x600x16млн, 24xCD, SB16, F/M56, PCMCIA, США, серт.РБ, склад	12	3200	МИКРОДОМ	232-7666
OmniBook 7100	PII/266	32	6400	SXGA	14.1"	3D-акселератор, мультимедиа, DVD option	36	5235	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
OmniBook 4100	PII/266	32	4100	SXGA	14.1"	3D-акселератор, мультимедиа	36	4343	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Compaq Armada 1592DT	P/200MMX	32	3000	CTFT	12.1"	512Kb, 1Mb VRAM, 20xCD EIDE, IrDA, всемирная гар., Win95	12	2326		
Compaq Armada 7400	PII/266	32	4000	CTFT	13.3"	512Kb, до 144Mb, 1Mb VRAM, XGA (1024x768), 24xCD, IrDA, 3D sound, всемирная гар., Win95	12	3877		
Compaq Armada 7750DT	P/233MMX	32	5000	CTFT	13.3"	512Kb, до 144Mb, 2Mb VRAM, XGA (1024x768), 20xCD, IrDA, 3D sound, всемирная гар., Win95	36	3650		
Compaq Armada 7792DT	P/266MMX	32	5000	CTFT	13.3"	512Kb, до 144Mb, 2Mb VRAM, XGA (1024x768), 20xCD, IrDA, 3D sound, всемирная гар., Win95	36	3999		
Compaq Armada 7800T	PII/266	64	5000	CTFT	13.3"	512Kb, до 256Mb, 2Mb VRAM, XGA (1024x768), 20xCD, IrDA, 3D sound, всемирная гар., Win95	36	4524		
CLR UltraNote PN5-TM200	P200MMX	16	3000	CTFT	13.3"	512Kb, 2Mb VRAM, 430TX, SDRAM, 20xCD, Yamaha 3D sound, USB, IR, PC2TV, Li-Ion B, Win95 & Works	36	2925		
CLR UltraNote PN2-TM266	PII/266	16	3000	CTFT	13.3"	512Kb, 2Mb VRAM, 440BX, SDRAM, 20xCD, Yamaha 3D sound, USB, IR, PC2TV, Li-Ion B, Win95 & Works	36	3685		

ВИДЕОКАРТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Diamond Stealth	3D 2240 Pro 2Mb PCI OEM	12	45	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Stealth	3D 4400 4Mb fixed AGP OEM	12	65	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Stealth	II S220 4Mb PCI OEM	12	90	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Fire	GL 1800 Pro 8Mb PCI/AGP OEM	12	155/228	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Fire	GL 3000 8Mb VRAM + 32Mb DRAM PCI Retail	12	1222	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Fire Port	20/40 SCSI-2 Ultra wide PCI Retail	12	104/156	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Viper	V330 4Mb PCI/AGP OEM	12	96	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
S3	Virge DX, 2/4Mb, PCI	6	22	НИКС	284-2895
Matrox G200	8Mb, AGP	6	130	НИКС	284-2895

ГРАФИЧЕСКИЕ И МУЛЬТИМЕДИЙНЫЕ РАСШИРИТЕЛИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
A-Trend	Helios Voodoo II 3D, 12Mb, Retail	12	150	НИКС	284-2895
Diamond Monster	3D II 8Mb 3D FX Voodoo 2 Retail	12	250	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Monster	3D 3400XL 4Mb PCI Retail OEM	12	129/117	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond Monster Sound	3D 2100 + WT PCI Retail	12	156	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

НОСИТЕЛИ ИНФОРМАЦИИ

Модель	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
MO-диски, Basf, 230Mb-2.6Gb	+	от 75	БЕЛСПАС	231-8159
MO-диски Verbatim, Fujitsu 3.5"(128/230/640Mb) 5.25"(0.65/1.3/2.6Gb)	12	от 6,5	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
MO-диски Verbatim в ассорт., оптовые скидки	+	5,39-36,57	IBA	210-1268
CD-R-диски, BASF, 650Mb, 74 мин, доставка	+	от 1,6	БЕЛСПАС	231-8159
CD-R/RW-диски Verbatim/запис.устр. CD-R/RW	+	1,7/449	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
CD-ROM-диски, игры, ПО, компьют.литература. Маг. "Импульс"	+	7	IBA	232-7243
Дискеты 3.5" Basf, DOS form, 1,44Mb, доставка	+	от 3	БЕЛСПАС	231-8159
Дискеты 3.5" Basf, 3M, Verbatim, DOS form, 2HD 1.44Mb, тефлон, чист.	12	от 0,29	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
Дискеты 3.5" TDK, 1.44Mb, IBM format, 10 шт.	+	4	NTTS (TAIR)	229-2999
Дискеты 3.5" Verbatim, 1.44Mb, 2-HD 3 1/2 (5 видов), опт.скидки	+	0,32-0,46	IBA	210-1268

ЖЕСТКИЕ ДИСКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Seagate ST32122A	2.1Gb, Ultra DMA	24	118	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Fujitsu MPB3031AT	3.24Gb, Ultra DMA	30	130	СИНКЛ-КОМ	223-0478

МУЛЬТИМЕДИА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
SB Yamaha	3D Sound, FullDuplex, PnP	6	13	НИКС	284-2895
SB 16/AWE64	Creative Vibra/FM radio/AWE 64	6	30	НИКС	284-2895
SB Crystal	CS-4232/9233, Win95, voice/data, PnP, ISA, BW	24	30	ИНТИС	211-1783, 210-2859
TV Tuner	Aver TVCapture, Aver TVPhone, 3D	12	105	НИКС	284-2895

СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3C905B-TX-NM	FastEtherlink XL PCI TX 10/100	life	69	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
3C16405-ME, SuperStack II PS Hub 40, 12 Port TP, 12xRJ-45, 4 сегмента		60	446	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
3C16406-ME	SuperStack II PS Hub 40, 24 Port TP, 24xRJ-45	60	786	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
3C16700-ME	OfficeConnect Hub 8/TPO, 8xRJ-45	life	93	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
3C16722-ME, OfficeConnect Hub TP800 (8xRJ-45, 100Base-TX), unmanaged hub		life	405	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
3C250C-TX12	SuperStack II Hub 100 100Base-TX, 12x100 Mbps	60	865	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
3C16610-ME, SuperStack II DualSpeed Hub 500, 12 Port, 12x10/100Mbps		60	899	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
3C16611-ME, SuperStack II DualSpeed Hub 500, 24 Port, 24x10/100Mbps		60	1342	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
3C16460-ME, SuperStack II Switch 320, Hub 500 (12x10Mbps+2x100Mbps)		60	740	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
3C16701	3COM OfficeConnect Hub 8/UTP + 1BNC	12	135	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C16942A-ME	SuperStack II Switch 3300, 12 Port, 10/100Base-TX	60	1978	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Allied telesyn MR 415/815, Ethernet Hub 4/8 UTP, склад, дилерские скидки		99	от 49	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn AT	коммутаторы 10/100, 2/3/4/6/12 портов	99	от 380	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn 3012/16/24SL, Ethernet Hub 12/16/24 порта UTP+AUI&BNC, склад		36	от 150	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn MR-902/908TR Ethernet Hub 4/8x100Base-TX внутр.инт., склад		99	от 130	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn AR-300	ISDN Ethernet Router с втор.подкл.тел./факса	36	от 600	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
D-Link 5/9/12/16/24-Port Ethernet Hub, склад		36	от 54	ALTOLAN	275-2858, 275-2882
D-Link DFE-904/908	4/8 Port, 10/100M Dual Speed Hub, склад	36	157/438	ALTOLAN	275-2858, 275-2882
D-Link DES-805/810	Switch (1x100+4x10/2x100+8x10), склад	36	347/520	ALTOLAN	275-2858, 275-2882
D-Link DES-1004/1008	Switch (4x10/100//8x10/100), склад	36	627/883	ALTOLAN	275-2858, 275-2882
Intel FE100TX8	Intel Express standalone Hub 100Mb, 8(14) ports, склад	12	494	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EE101TX	Intel Express switch 100Mb, 8/12 ports, склад	12	1907	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EE110TX Express stackable Hub 10/100Mb, 12/24 port, SNMP, склад		36	от 772	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EXPRESS 9000	маршрутизаторы LANDWAN, LANWAN BRI, LANWAN PRI	12	от 1127	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel NETPORT	сервер печати Ethernet 100&10Mb/s, склад	12	310	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SH10T5/8	InBusiness Hub 10, 5/8UTP+BNC	99	72/99	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SH110TX8	InBusiness Fast Hub Plus, 8x100+1x10/100	99	536	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SR101PSEU	InBusiness Internet Station, LAN+2xPCMCIA modems	12	449	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SS110TX8	InBusiness Switch Plus, 8x10+2x10/100	99	789	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Surecom EP-505T	Ethernet Mini Hub, 5 UTP	12	45	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-508T	Ethernet Mini Hub, 8 UTP+1BNC	12	65	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-517T	Ethernet Mini Hub, 16 UTP+1BNC	12	120	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	RG-58/59, 50, 75 Ом, склад	+	0,28/0,33	ALTOLAN	275-2858, 275-2882
Кабель	RG-58, 50 Ом	+	0,4	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	UTP/FTP/STP 5 кат., 4 пары	+	0,45	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель витая пара (UTP, FTP, cat.5), Patch-кабель (UTP/FTP, cat.5), склад		+	0,39-1,0	ALTOLAN	275-2858, 275-2882
Патч-корды, патч-панели, шкафы, розетки, разъемы, инструм., крепеж, кабель-каналы		+	?	ALTOLAN	275-2858, 275-2882
Шкафы 19" Patchpanel и др. монтажное оборудование		+	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Розетки, терминаторы, коннекторы, кабели и др. сет. аксессуары TP/BNC		+	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

СЕТЕВЫЕ АДАПТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3C509B-TPC	EtherLink III, ISA, UTP&BNC	99	60	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C509B-TX	Fast EtherLink XL, 10/100, PCI	99	65	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Allied telesyn AT-2000BTH, UTP/BNC, PnP, 16bit, склад, дилерские скидки		99	от 17	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn AT-2400BT, UTP/BNC, PCI, 10Mbps, склад, дил.скидки		36	23	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn AT-2500TX, UTP, 32bit PCI, 10/100Mbps, FastEthernet, дил.скидки		99	39	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
D-Link ISA/PCI Ethernet card, BNC/UTP, склад		12	19/25	ALTOLAN	275-2858, 275-2882
D-Link DE-530CT+PCI Bus Master Ethernet adapter, BNC/UTP, склад		36	36	ALTOLAN	275-2858, 275-2882
D-Link DE-660CT PCMCIA Ethernet card, BNC/UTP, склад		36	75	ALTOLAN	275-2858, 275-2882
D-Link DFE-530CT/DFE-500TX 10/100 Fast Ethernet PCI Bus Master adapter		36	от 37	ALTOLAN	275-2858, 275-2882
Intel EEPro10	ISA, PnP, TP/BNC+TP, Very fast, склад	99	от 27	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EEPro100+	100/10Mbs, PCI, full duplex, WS/Server	99	59	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel Server Adaptor, 100/10Mbs PCI, full duplex, VLANs, Redundance, Low CPU Util		99	390	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
NE 2000	ISA/PCI, 32bit, Combo	6	14	НИКС	284-2895
Surecom EP-325T	Ethernet 32-bit, UTP, PCI, PnP	12	16	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-427	PCMCIA, Type-II Ethernet	12	70	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

МОДЕМЫ, ФАКС-МОДЕМЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
IIC 1414 int. C.Logic	14,4Kb/s, V42bis, MNP2-5, G3 Class 1, Voice	24	от 70	ИНТИС	211-1783, 210-2859
UMC	int./ext., Voice, 14,4/33,6Kb/s	12	25	НИКС	284-2895
USR Sportser VI	ext., 33,6Kb/s	12	100	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
USR Sportser V34Voice, int., 33,6/14,4Kb/s, V34+V42, V42bis, ПО, науш., серт.РБ		60	120	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser V34VoicePC, ext., 33,6/14,4Kb/s, V34+V42, V42bis, ПО, инстр., серт.РБ		60	95	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser VI	int., 33,6Kb/s, V42/V42bis, gill fax	12	75	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
USR Sportser VI	int./ext. 33,6Kb/s, V34/V42bis, voice, 220V, науш., склад	12	72/105	ICS	230-6401, 230-6382
ZyXel Comet 336	ext., рус., internet, склад	24	120	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel Omni 288S, 28,8Kb/s, V34, Zyx19,2, Zyx16,8, V42, V42bis, voice, АОН, кабель, серт.РБ		24	260	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel U1496E+	ext., 19,2Kb/s, 3 Voice, ПО, Internet, рус., склад	24	280	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel U336 E	ext., 33,6Kb/s, голос, 2/4 выд.лин., склад, скидки	24	280	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel U336 E, ext., 33,6Kb/s, V34+ Zyx19,2, Zyx16,8, V42, V42bis, выд.линия, серт.РБ		24	280	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel U336 S	ext. 33,6Kb/s, голос, 2/4 выд.лин., склад, скидки	24	650	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

УСТРОЙСТВА ЧТЕНИЯ И ЗАПИСИ ИНФОРМАЦИИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
CD-ROM	32 x speed, LG, Teac, ASUS	6	53	НИКС	284-2895
CD-ROM	24/32 x speed	6	от 50	СИНКЛ-КОМ	223-0478
CD-R	Panasonic, 4/8, SCSI, склад	+	335	ICS	230-6401, 230-6382
CD-RW	Yamaha, 2/4/6, SCSI, склад	+	594	ICS	230-6401, 230-6382
DVD-ROM	Pioneer+CineMaster, Kit, 8x, склад	+	335	ICS	230-6401, 230-6382
ZIP Drive Iomega	ext., 100Mb, LPT, опт. скидки	12	135	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722

ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
APC UPS Back	300-600 VA	24	100	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
APC UPS Back	300/500/600/800/1400VA, США, склад	12	от 95	ICS	230-6401, 230-6382
APC UPS Back, Smart	250-3000VA, все модели, мин. цены	24	?	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
GeneralPower	от 500 VA до 600kVA, 2- и 3-ф., США, дил.скидки	24	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Kohler	дизель- и газогенераторы до 2ГВт, скидки	+	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 1400VA, LAN, США, AVR, SNMP, Line-interaktive, фильтр лок.сети, тел., склад		24	560	ВЕРСА	232-3157
Minuteman Pro 280/420VA, LAN, США, AVR, SNMP, Line-interaktive, фильтр лок.сети, тел., склад		24	125/165	ВЕРСА	232-3157
Minuteman Pro 650/1000VA, LAN, США, AVR, SNMP, Line-interaktive, фильтр лок.сети, тел., склад		24	280/425	ВЕРСА	232-3157
Minuteman Pro 1400VA, LAN, США, AVR, SNMP, Line-interaktive, фильтр лок.сети, тел., склад		24	560	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 280/420VA, LAN, США, AVR, SNMP, Line-interaktive, фильтр лок.сети, тел., склад		24	125/165	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 650/1000VA, LAN, США, AVR, SNMP, Line-interaktive, фильтр лок.сети, тел., склад		24	280/425	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Powercom UPS Back	250 VA	12	75	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
TrippLite BC Internet, 300-575VA, of-line, встр. фильтр для тел., серт.РБ, офиц.дистр.		24	92-213	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
TrippLite Smart/OmniSmart, 1000-1400VA, Line-interactive, ПО, серт.РБ, офиц.дистр.		24	439/527	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011

АКСЕССУАРЫ, ПРИНАДЛЕЖНОСТИ, МАНИПУЛЯТОРЫ

Модель	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Mouse Verbatim, 2-Button (IBM/Serial)	+	8,24-8,88	IBA	210-1268
Боксы для дискет 10-80 Basf, доставка	+	от 1	БЕЛСПАС	231-8159
Защитные фильтры Basf, 3M, Verbatim, Izovac, 14"/15"/17"/21", сертификат	12	от 14	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
Защитные фильтры Basf, 13-20", полн.защита, двойн.металлиз., дв.антибл.покр.	+	от 20	БЕЛСПАС	231-8159
Защитные фильтры Verbatim, 14-17", LT, опт.скидки	+	29,62-67,8	IBA	210-1268
Комплекты по уходу за оргтехникой, чистящие ср-ва, серт. РБ, доставка	+	от 6	БЕЛСПАС	231-8159
Пластмассовые приборные корпуса	12	?	КОМПОНЕНТЫ И СИСТ.	229-2103, 229-2110
Принадлежности для ПК, боксы для дискет, копи-холдеры, комп.этикетки	+	?		
Чистящие салфетки Fellowes (Англия) со сменным блоком	+	от 3,5		
Мемо-доски, флип-чарты для презентаций, конференций (Германия, Франция)	+	?		

КОМПЬЮТЕРНЫЕ УСЛУГИ

Услуга	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Волоконно-оптические системы связи, локальные выч.сети (проектирование, монтаж, каблирование), защита информ., установка АТС, кабель, лиц.	+		ALTOLAN	275-2858, 275-2882
Ремонт и техн.обслуживание ПК. СВЕРХсрочн. выезд специалиста в теч. 1 часа	+	?		
Модерниз.ПК, варианты использ.устар.XT-AT 286-386 комп.без модерниз.	+	?		
Локальные сети любой сложн. Проектир., монт., сопр. до 6 мес., беспл.обуч.	+	?		
Антивирусная диагн., восст.информации, резервн.копирование	+	?		
Подключение к Internet, настройка, обуч., в т.ч. с бесплатными сервисами Internet	+	?		
Монтаж, установка ЛВС, модернизация ПК, минимальные цены	+	?	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Проектирование, монтаж, наладка и обслуживание ЛВС, лиц. МС РБ	+	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

ОБУЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ORACLE	авторизованные курсы, выдача сертификата	+	?	COMPIT SYSTEMS	221-2311, 230-3123

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
IBM OS/2 Warp v.4	Merlin, 32-разр. ОС, БД (сист. упр.)	+	?		
OS/2 Warp Server v.4	сетевая ОС, вкл. LAN Server 5.0	+	?		
Universal DataBase	сист. упр. БД для OS/2, Win., TAIX	+	?		
MS Windows NT	сетевая ОС	+	?		
Novell	IntranetWare, 5/10/25... users	+	?		
VisualAge C++ Generator, Develop вкл.ср.разр.прил."клиент-сервер" для разл.платф.		+	?		
Lotus Notes платформа "Клиент-сервер" для автоматиз.офиса под OS/2, Win, UNIX		+	?		
Microsoft	различные программные продукты	+	?		
Продукты фирмы 1С	1С: Бухгалтерия, торговля и др. для разл.платформ	+	?		
ORACLE	Oracle 8 Enterprise Edition	+	от 14960		
ORACLE	Oracle 8	+	от 1850		
ORACLE	Personal Oracle	+	от 245		
Platinum Technology	Средства создания и обслуживания реляционных БД	+	?		
SYBASE	Sybase Adaptive Server Enterprise for WinNT	+	от 996		
SYBASE	Sybase SQL Anywhere	+	от 299		
PowerSoft	PowerBuilder 6.0 for WinNT	+	от 1295		
PowerSoft	Средства разработки СУБД и WEB	+	?		
Автоматизированная система делопроизводства на базе Lotus Notes		+	?	ALTOLAN	275-2858, 275-2882

БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
"ЮСИАС 4.0"	БД по законод. РБ, еженед. актуализация	+	?	РЕГИСТР	249-1339, 249-4128
"ГАРАНТ"	БД по законод. РФ, все губернии, актуализ.	+	?	РЕГИСТР	249-1339, 249-4128
Справочники и БД по предпр. РБ, СНГ, Польши, Европы, ТНВЭД, WA-2 регистр		+	?	ЧП КОМЛЕВ	226-0604

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Анжелика: бухучет, склад, торговля, зарплата, платежные документы, сеть, Win		+	30-980	GOLDEN SOFTWARE	263-8971
Бомби+	бухгалтерия, экономика малого бизнеса	12	90	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	220-6742, 220-5980
БЭСТ	бух., экономика, склад, торг., уст., настройка, сопров.	12	от 200	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	220-6742, 220-5980

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon FC-200/210	A4, 4к/мин, 1000к/мес.	12	310	ПСАММИТ	239-8967, 239-8964
Canon FC-200/210/220/230/330, A4, компакт., E-16		12	от 320	ЛЕОЛАБМ	285-6437, 266-3796
Canon FC-200/210/220/230/330, A4, компакт., E-16		12	от 320	ЭРИТРЕЯ	216-9991
Canon FC-200/220	A4, 4к/мин., 1000 к/мес., а/подача, доставка	12	от 315	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Canon FC 210/220	A4, 4к/мин, время прогрева 0 сек., лоток 50л	12	?		
Canon PC 750	A4, 10к/мин, 70-141%, касс. 250 л. + лоток	12	?		
Canon NP 6112	A4, 12к/мин, 70-141%, касс. 250 л.+лоток	12	?		
Canon NP 6216	A3, 16к/мин, 50-200%, касс. 250 л. + лоток	12	?		
Canon FC 200/220	A4, 4к/мин., а/подача	12	от 320	БМ	235-3762, 230-9468
Canon FC-210/220/230/330, A4, 4к/мин., автоподача, E16, 220В		12	308	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Canon FC-200/220	новая модель A4, 4к/мин., а/подача, инстр.на рус.	12	320/350	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Canon FC-200/210/230	A4, 4-6 к/мин	+	340-400	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC-210/230	A4, 4к/мин., а/подача	12	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Canon FC 200	A4, 700к/мес.	12	?		
Canon FC 220	A4, 4к/мин, 700к/мес.	12	?		
Canon FC 336	A4, 6к/мин, 700к/мес.	12	?		
Canon PC 780	A4, 12к/мин, 3000к/мес., 70-141%	12	?		
Canon NP 6112	A4, 12к/мин, 3000к/мес., 70-141%	12	?		
Canon NP 6216	A3, 16к/мин, 10000к/мес., 50-200%	12	?		
Canon NP 6312	A3, 12к/мин, 3000к/мес., 70-141%, ADF	12	?		
Canon NP 6216, A3, 16к/мин, 10000к/мес., 50-200%, кассета+лоток, дост.		12	1350	ПСАММИТ	239-8967, 239-8964
Canon FC 230	A4, 4к/мин, E-16, а/подача	12	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Canon FC-220	A4, 4к/мин, E-16, 1000 к/мес, лоток на 50л.	12	375		
Canon NP-1215	A3, 15к/мин, 50-150%, касс. 250л.+лоток 50л.	12	950		
Canon NP-2020	A3, 20к/мин, 50-200%, 12000к/мес, 2x250л.+50л.	12	1650		
Canon NP-4040	A3, 40к/мин, 50-150%, 2 касс. 250л.+лоток 50л.	12	850		
Canon NP-4540	A3, 40к/мин, 50-150%, 2-ст., 2цв., 2касс. 250л.+лоток 50л.	12	1150		
Canon NP-4835	A3, 35к/мин, 50-200%, 2-стор., ЖКИ, 2x250л.+50л., 2цв.	12	1700		
Canon NP-6112	A4, 12к/мин, 70-141%, 3000к/мес, 250л.+50л.	12	1150		
Canon NP-6216	A3, 16к/мин, 50-200%, 10000к/мес, 250л.+50л.	12	1400		
Canon NP-6215, A3, 51к/мин, 10000 к/мес., масшт. 50-200%, кассета+лоток, дост.		12	1325	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
MB 3012/Ricoh 2012	A4, 12к/мин, инстр. на рус. яз.	12	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
MB 5615/Ricoh 4015	A3, 15к/мин, масштабир., инстр. на рус. яз.	12	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
MB 2212/Konica 1212	A3, 12к/мин, масштабир., инстр. на рус. яз.	12	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Mita CC-35	A4, 4к/мин, а/подача, 600к/мес., касс. на 50 л.	12	400	BVC	228-6854, 228-6882
Olivetti 8004/9004	A4, 4к/мин, а/подача до 50 листов, а/отключ.	12	400		
Olivetti 8012	A4, 12к/мин, 70-122%, а/под.до 50л., лоток на 250л.	12	1100		
Olivetti 8020	A3, 20к/мин, 50-200%, барабан на 60000 коп.	12	1860		
Olivetti 8021	A3, 21к/мин, 49-204%, бар.на 60000коп., дуплекс	12	1971		
Olivetti 8516, A3, 16к/мин, 50-200%, бар.на 60000 коп., лоток на 250л.		12	1490		
Ricoh FT 2012/2212 A4/B4, 12к/мин, а/под., 3000к/мес., 70-141%, касс. на 250л.		12	800/1050	BVC	228-6854, 228-6882
Ricoh FT 4015, A3, 15к/мин, а/подача, 10000к/мес., 50-200%, касс. на 500л.		12	1500	BVC	228-6854, 228-6882
Canon NP 4000	A3, 40к/мин, масштабирование, 2-й цвет	12	799		
Ricoh FT 3000	A4-B4, 15к/мин	12	399		
Ricoh 4070, A3, 20к/мин, масштабирование, РАСПРОДАЖА до 30.09		12	500		
Xerox XC-520	A4, 5 к/мин, 600к/мес., склад	12	?		
Xerox XC-1033	A4, 19 к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, склад	12	?		
Xerox 5815	A3, 16к/мин, 7000к/мес., масшт., склад	12	?		
Sharp Z-20	A4, 3к/мин, 300к/мес., цв. тонер, склад	12	?		
Sharp Z-25	A4, 3к/мин, 400к/мес., цв. тонер, склад	12	?		
Sharp Z-810	B4, 8к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, цв.тонер, склад	12	?		
Sharp SF-2014/2114	B4, 14к/мин, 5000к/мес., масшт., а/под., цв., склад	12	?		
Sharp SF-2116	A3, 16к/мин, 10000к/мес., масшт., а/под., сорт., склад	12	?		
Sharp SF-2118	A3, 18к/мин, 12000к/мес., масшт., а/под., сорт., склад	12	?		
Sharp Z-21/26	A4, 3к/мин, цв. тонер, склад, сервис	+	?		
Sharp Z-810/830	B4, 8/10 к/мин, 70-141%, склад, сервис	+	?		
Sharp SF-2020/2120	A3, 20 к/мин, 50-200%, склад, сервис	+	?		
Sharp SF-2025/2030	A3, 25/30 к/мин, 50-200%, ADU, RADF, склад, сервис	+	?		
Sharp SF-2040/2050	A3, 40/50 к/мин, 50-200%, RADF, склад, сервис	+	?		
Sharp SF-2216	A3, 16 к/мин, 50-200%, склад, сервис	+	?		
Sharp Z-21/SF2025		18	355	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-5436
Sharp Z-20/25	A4, 3 к/мин., 400 к/мес., цв.тонер	6	?		
Sharp Z-810/840	A4, 8/12 к/мин., 1000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp SF-2116/2020	A3, 16/20 к/мин., 10000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp SF-2025/2030	A3, 25/30 к/мин., 10000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp SF-2040/2050	A3, 40/50 к/мин., 10000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp Z-21/26	A4, 3 к/мин.	12	?		
Sharp Z-810/830	B4, 8 к/мин.	12	?		
Sharp SF2216/2120	A3, 16/20 к/мин., масшт.	24	?		
Sharp SF2030/2040	A3, 30/40 к/мин., масшт.	24	?		
Sharp SF2060/3062	A3, 60/62 к/мин., масшт.	24	?		
Konica 1212/1015	A3, 12/15 к/мин., масшт.	24	?		
Konica 3231/3331	A3, 31 к/мин., масшт.	36	?		
Xerox XC 351/355/520	3-5 к/мин, 500 к/мес., а/подача, доставка	12	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Xerox RX 822/5815	B4-A4, масштабирование, доставка	12	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Xerox 351	A4, 3 к/мин	12	355		
Xerox 5815	A3, 16 к/мин, масшт.	12	1570		
Xerox XC1033	A3, B4, 10к/мин, масшт.	12	855		
Xerox XC351	A4, 3 к/мин, самый недорогой Xerox	12	?	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652
Xerox XC355	A4, 3 к/мин, лоток 50 листов, склад	12	?	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652
Xerox XC520	A4, 5 к/мин, 500 к/мес., компактный, склад	12	507	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652
Xerox XC1033	A4, 10к/мин, 2000 к/мес., масшт., склад	12	?	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652
Xerox 5815, A3, 16 к/мин, до 8000 к/мес., масшт., склад, отличная цена		18	1497	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652
Xerox 2950/3030	Инженерная система, A0	18	от 5999	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652
Xerox XC520	A4, 5 к/мин, дил.скидки	12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox XC822	A4, 8 к/мин, масшт., дил.скидки	12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox DC212/214	A4, 12/14 к/мин, цифровой, а/подача	12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 5815	A3, 16 к/мин, масшт., новый, дил.скидки	12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 3030/2950	A0, широкоформатные чертежные копиры	12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 351/355	A4, 3к/мин, до 20 к, а/подача	12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ricoh, A3, 30 к/мин, ADF, дуплекс, 3 лотка, сортер, тумба, ЗА ЛЮБУЮ ЦЕНУ		12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	228-6294
Xerox 5750, A3, ПОЛНОЦВЕТНЫЙ, 10000 к/мес., склад, доставка		12	?		
Xerox 5815	A3, 16 к/мин, 64-156%, склад, доставка	12	1565		
Olivetti 9004, A4, 4 к/мин, 500к/мес, а/подача, склад, доставка		12	399		
Olivetti 8516	A3, 16 к/мин, 50-200%, цв., склад, доставка	12	1490		
Utax C44, A4, 4 к/мин, 500к/мес, а/подача, склад, доставка		12	?		
Utax C148, A4, 14 к/мин, 5000 к/мес., 70-141%, склад, доставка		12	?		
Utax C157	A3, 15 к/мин, 60-141%, склад, доставка	12	?		
Utax C96/127	B4/A4, 10-12 к/мин, 64-156%, склад, доставка	12	?		

ПОЛНОЦВЕТНЫЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon CLC-350	A4/A3, 4-20к/мин, 50-400%	6	6400	Электросервис и К	265-6921, 265-6922
Xerox 5750 Empress	A3 полноцв. цифр. фотокачество возм.принтер, дил.ск.	12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

МНОГОФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ УСТРОЙСТВА

Модель	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HP OfficeJet Pro 1150C, НОВИНКА!!! A4, принтер+копир+сканер, цв., 600 dpi, скидки	12	770	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP OfficeJet Pro 1175C, НОВИНКА!!! A4, принтер+копир+сканер, цв., 600 dpi, скидки	12	1300	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox WorkCenter 450c, A4, принтер+копир+факс+модем, цв., об.бум.	12	999	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

ПОЛИГРАФИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Гар.	Цена, у.е.
Копировальная рама EU Master, B2, вакуум, 12 у/ф ламп	?	?
Офсетные машины Dominant, Romaior, б/у	?	?
Термопереплетный аппарат Fastbind, A3, 5,5 см толщина перепл.	?	?
Типографии от 4 до 9, комплексная поставка	?	?

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 285-08-93, 285-08-94

РИЗОГРАФЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Riso TR 1510, B4/A4 300x300dpi цвет, протяжн.сканер, склад, дост.		12	?	БЕЛФОРТ, Кропоткина 44	(017) 234-20-52, (017) 234-20-54
Riso GR 1700	A3/A4, 300/400dpi цвет, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1750	A3/A4, 300/400dpi цвет, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 2710	A3/A4, 300/400dpi цвет, планш. сканер	12	?		
Riso GR 2750	A3/A4, 400/400dpi цвет, планш. сканер	12	?		
Riso GR 3750, A3, 400/400dpi цвет, планш. сканер, склад, доставка		12	?		
Riso GR 3770, A3, 600/600dpi фото,цвет, планш. сканер, склад, доставка		12	?		
Riso TR 1510	A4, 300x300dpi, протяжн.сканер	12	?	ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР RISO, RISOLA	234-52-48, 234-84-75
Riso GR 1700	A4, 300x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1750	A4, 400x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 2710	A4, 300x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 2750	A4, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 3750	A3, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		

ПЕРЕПЛЕТНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Перфобиндеры	(машины для сшивания) Ibico	?	от 120	БЕЛКАНТОН	228-16-86, 228-21-62, 228-21-72
Обложки, пружины, термообложки		?	?		
Термобиндеры	Ibico (Швейцария)	?	?		
Перфобиндеры	пласт. и металл. пружина, 10 моделей	24	от 133	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814
Термобиндеры	1-500л., термообложки, клей, 5 моделей	12	от 91	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814
Пластиковые, металлические пружины, обложки, термообложки		+	?	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814

ЛАМИНАТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Кармашковые, рулонные, промышленные, различные модели		12	от 117	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143
Attalam	пакетные, 10 моделей	12	от 160	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Пленка	для ламинирования в упаковках 50/100 шт	12	от 3,5	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Пленка для ламинирования в кармашках и рулонах		+	?	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143

УНИЧТОЖИТЕЛИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HSM	высокая надежность, низкий шум	12	от 125	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
"EBA", HSM	Германия, 20 моделей	12	от 110	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
Intimus	Германия, 2-3 степени секретности, офисный	12	от 73	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162
Paper Monster	Германия, 2-3 степени секретности, персональн.	12	от 73	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162
Shred-ET	полосы, куски, 23 модели	12	от 100	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814

ТРИММЕРЫ, ГИЛЬОТИНЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Триммеры	роликовый нож, длина реза 36-130 см	+	от 115	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143
Гильотины	длина реза 350-710мм стопа 3-50мм а/прижим	+	от 150	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143

ПРОЕКЦИОННАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3M	видео/компьютерные проекторы и ЖК-панели	12	от 470	ТУССОН	285-39-93, 236-42-88, 236-59-31
3M	все виды пленок для графопроекторов	12	от 7		
3M	графопроекторы 2100-11000 лм	12	от 413		
3M	проекторы, кр. панели, аксессуары	12	?		
3M	экраны проекционные	12	от 101		
TK-Team	доски для объявлений и эмалированные	12	от 28		
Ask Campus 300	ЖК-пан., видео/PC 2,1млн цв.MGA 8,4" ДУ	+	3570	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impression A6+	ЖК-пр., видео/PC 16,7млн цв.sXGA 450люм., кор. ДУ	+	12145	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impression 750	ЖК-пр., видео/PC 16,7млн цв.sVGA 225люм. ДУ	+	4200	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impression 8300	ЖК-пр., видео/PC 16,7млн цв.XGA 650люм. ДУ,кор.	+	7500	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impression A10	ЖК-пр., видео/PC 16,7млн цв.TrueXGA 1200люм. ДУ	+	16500	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impact WSX	ЖК-панель видео/PC 16,7млн цв.XGA 10,4" ДУ дин.	+	5070	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

ТЕЛЕФАКСЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Panasonic 580-780	ЖКИ, ГТС, а/обрез, цифр. а/отв.,дист. пам.	12	от 250	БМ	235-3762, 230-9468
Panasonic KX-F580/680/780, ГТС, ЖКИ, а/отв., а/обрез		12	от 270	ТЕХНОНЕЛ	266-0658, 266-7397
Panasonic KX-F580/680/780		12	от 270	ЭРИТРЕЯ	216-9991
Panasonic KX-F580/880, малогабаритные, ЖКИ, а/обрез, рус.инструкц.		12	270	МИКРОДОМ	232-7666
Panasonic KX-F680/780/52, а/отв., а/обрез, ЖКИ, ГТС, инстр. на рус. яз.		12	240-320	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-F680/780, а/отв., 2-годовая, ЖКИ		12	300/335	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Panasonic KX-F780/910/31, беспл.доставка		12	?	ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬ	224-07-54
Panasonic KX-F910/52/510, ГТС, ЖКИ, цифр. а/отв.		12	от 250	ТЕХНОНЕЛ	266-0658, 266-7397
Samsung		+	от 205	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Olivetti OFX 1000/1200/3200 струйные, об.бум., а/отв, сканер, совм.с ПК,пам.1Мб		12	от 469	ТУССОН	285-39-93, 236-42-88, 236-59-31
Samsung SF-110T	ЖКИ, 60 н.пам., а/отв., домашний	12	254		
Samsung SF-600	70н пам., а/загр., уст.вв.пер., ЖКИ	12	280		
Samsung SF-800	30н пам., а/загр., цифр. а/отв. на 15 мин., ЖКИ	12	280		
Samsung SF-900	100н пам., а/отв., ЖКИ	12	302		
Samsung SF-1600	а/загр., рех. отлож. пер., а/обр. ЖКИ, 70н пам.	12	289		
Samsung SF-2800	90н пам. ЖКИ а/загр., а/обр., цифр. а/отв на 30мин.	12	369		
Samsung SF-2900	110н.пам., ЖКИ, а/отв., память 2Мб	12	345		
Samsung SF-4200 струйн. цв., об.бум., сканер/факс/тел./копир/PC-факс/принтер		12	670		
Samsung 110T/2900M, ЖКИ, а/отв., спикер, серт.РБ		18	от 245	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung 30	Домашний а/доств. 5 номеров пам., серт.РБ	12	215	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Samsung 100/600/1600/2800, ЖКИ, память, а/подача, серт.РБ		12	от 255	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Samsung SF	ЖКИ а/обр. а/отв. серт.РБ	12	от 195	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Samsung SF-110/600/800/2900/4200, серт. РБ		12	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Samsung SF-110T/2900		12	245	АГРО	262-1527, 266-3852
Samsung SF-110T	ЖКИ, а/отв., 60 номеров ускор. набора	12	255	NTT's "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS"	229-29-99
Samsung SF-600	ЖКИ, 60 номеров ускор. набора, а/под. 10л	12	265		
Samsung SF-800	ЖКИ, а/отв.	12	280		
Samsung SF-2900	ЖКИ, а/отв., а/обрезка	12	345		
Samsung SF-4200	факс/принтер/сканер	12	670		
Samsung SF-110T	память ЖКИ цифр. а/отв., а/обр., склад, серт.РБ	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-110T/800/2900, ЖКИ, ГТС, цифр. а/отв. ежед., серт.РБ		12	от 250	ПЕОЛА&М	285-6437, 266-3796
Samsung SF-30/100/2800, дом. память ЖКИ цифр а/отв. а/обр. склад серт.РБ		12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-30/800/2800, ЖКИ, ГТС, а/обрез, серт.РБ		12	от 215	БМ	235-3762, 230-9468
Samsung SF-4200	6 в одном: цв. принтер, сканер, копир, тел., PC-факс	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-5500	память, ЖКИ, обычная бумага, а/подача, склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-900	память ЖКИ цифр. а/отв., серт.РБ, склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung, Panasonic, доставка		12	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	228-9906
Sharp FO-2600	лазерный на обычной бумаге, серт.РБ	+	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память, цифр. а/отв., а/обр., склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068

ТЕЛЕФОНЫ, РАДИОТЕЛЕФОНЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
LG Electronic 9720	900МГц, дв.набор, цифр а/отв., до 3 трубок	12	240	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
LG Electronic GT-9720A/9110A, 900МГц,все навороты, доставка		12	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	228-9906
LG Electronic	900МГц, радиус от 150 м, ежедневно	12	от 125	ТЕХНОНЕЛ	266-5456, 266-0658
Panasonic, все модели рад.тел. 30-900МГц,двойн.набор,подсв.клавиш, до 1км		12	65-200	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic TS5/10/2310/15/35/65/95,ЖКИ,гр.связь,а/дозв.,а/отв.,память,системн.		12	25-90	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-T	ЖКИ, ГТС, а/дозвон, 28 ном. память	12	от 34	БМ	235-3762, 230-9468
Panasonic KX-T	ЖКИ, ГТС, а/дозвон, память, серт.РБ	12	от 30	ПЕОЛА&М	285-6437, 266-3796
Panasonic KX-TC 408/409/418/419, 30-39МГц, ежедн.		12	от 82	ТЕХНОНЕЛ	266-5456, 266-7397
Panasonic KX-TC 900/910/912/908/9511/928, радиус 500м		12	от 125	ТЕХНОНЕЛ	266-0658, 266-5456
Panasonic KX-T, ЖКИ, ГТС, а/дозв., память, серт.РБ		12	от 30	ЭРИТРЕЯ	216-9991
Panasonic KX-TC 408/409/418/419		12	от 82	ЭРИТРЕЯ	216-9991
Panasonic KX-T2365/2315, а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном.		+	50/43	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Samsung SF-203/203A	спикерфон, повтор, серт.РБ	12	от 24	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Samsung SP-F203/201/203A, повтор, имп./тон, серт.РБ		18	от 23	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung 900 МГц, до 4 труб.,серт.РБ		18	от 160	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung SP-R916/919	р/тел., 900 МГц, ЖКИ, 20н. пам., серт. РБ	12	170	ТУССОН	285-3993, 236-5931
Samsung, гр.связь с поет.посл.номера тон.набор 10н. серт.РБ		12	от 20	ТУССОН	285-3993, 236-5931

МИНИ-АТС

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
De-Te-We	Германия, 14-900 портов, цифр., серт.РБ, сервис	12	?	ВЕФ-ИНЖИНИРИНГ	216-2298, 216-2174
LG Electronic	Корея, 6-186 портов, установка	12	?	ИТС	227-7354, 229-1696
NorStar, Meridian	3x8, 6x16, 8x32 и более, поставка и монтаж	12	?	ТУССОН	285-3993, 285-3997
Panasonic 206/616, от 2x6 до 6x16, беспл.програм-ие, совместима с люб.тел.		12	240-550	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-T	Япония, 6-512 портов, установка	12	?	ИТС	227-7354, 229-1696
Panasonic KX-T	3x8, 6x16, 8x32, лиц., установка, программ.	12	от 240	ПЕОЛА&М	285-6437, 266-3796
Panasonic, Samsung, любая конфигурация, серт.РБ, монтаж		12	от 240	БМ	235-3762, 230-9468
Samsung NX1232	от 8x15 до 12x32, поставка со склада, монтаж	12	от 834	ТУССОН	285-3993, 285-3997
Samsung NX308	3 городских, 8 вн. линий, лиц., сервис, серт.РБ	18	325	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung NX820	До 28 портов, лиц., сервис	18	435	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung NX1232	До 320 портов, лиц., сервис, серт.РБ	18	780	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung KP12xm	8 городских, 16 вн. линий	12	780	NTT's	229-29-99
Samsung KP308xm	3 городских, 8 вн. линий	12	330		
Samsung KP820xm	4 городских, 12 вн. линий	12	440		
Siemens, Samsung	от 1/3 до 1000 портов и более, серт.РБ, установка	+	?	СЭНТЭКС	275-6334

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Casio, Citizen	12, 14, 16р., бухгалтерские, двойное питание, скидки	12	б/нал.	CCM	t. 249-91-03, f. 249-30-06
Casio, Citizen	карманные, научные, инженерные, графические	12	б/нал.		
Citizen	8-16р., 60 наименований, серт.РБ	12	от 2,5	ЧЕСМА	262-9487, 262-8430
Citizen SDC-888	12р., двойное питание, серт.РБ	12	от 15,3	ЧЕСМА	262-9487, 262-8430
Citizen SDC-888	12р., двойное питание	12	от 15	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Citizen, Casio	10-16 разрядов, бух., научн., с печатью, двойное пит.	12	от 9,5	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Casio, цифр. фотокамеры, 320x240, 640x480, ПК-совм. под Win/Mac		12	б/нал.	CCM	t. 249-91-03, f. 249-30-06
Casio, 8-256 кб, русифицир.,пароль,подсветка, ПК-совм. под Win		12	б/нал.		
Casio SF5580/5780	128/256кб, большой дисплей, серт.РБ	12	110/130	ЧЕСМА	262-9487, 262-8430
Citizen, Casio, Sharp	15 моделей, 1-256кб, рус., серт.РБ	12	от 10	ЧЕСМА	262-9487, 262-8430
Переводчики	5 моделей, от 80000 слов, серт.РБ	12	от 45	ЧЕСМА	262-9487, 262-8430
Language Teacher	анг./рус., перев., зап.кн., 450 тыс. сл., 5 моделей	12	от 115	МИКРОДОМ	232-7666

ПИШУЩИЕ МАШИНКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon, Daytek, Olivetti, Brother		12	от 90	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Olivetti ET 510/2450	A4/A3, рус./лат., склад	12	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Olivetti ET 2450 MD/2	A3, рус./бел./лат., а/запр., ЖКИ, 32кб(16 стр.)	12	576	ТУССОН	285-39-93, 236-42-88, 236-59-31
Olivetti ET 2450/2	A3, рус./бел./лат., а/запр., а/корр.ош.	12	412		
Olivetti ETP 510	A4, рус./бел./лат., а/запр., а/корр.ош., пам.80симв.	12	130		
Olivetti ETP 540, A4, р./б./л. а/запр., а/корр.ош.,пам.3,5стр.,диспл.22симв.		12	226		
Olivetti		+	от 110	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Olivetti/Optima, A4/A3, рус./лат., а/кор., память, а/запр., доставка		12	от 125	БИТРЭЙД	223-6047, 229-2100
Olivetti ET-510	A4, рус./лат., кор.лента	12	115	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Olivetti 510/540	рус./лат., а/корр.ош. и оформл. текста	12	130	БЕЛФОРТ	(017) 234-20-52, 234-20-54
Optima SP50	рус., а/корр.ош. и оформл. текста	12	165		
Optima 50/524/120/220		+	от 160	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Samsung		12	от 95	БМ	235-3762, 230-9468
Samsung SQ-1000	A4, рус./лат., кор.лента	12	96	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Elite ECR-1200, 10отд, 680-3400 товаров,денежн.интерф.с весами,комп.,сканером		18	от 650	ТУССОН	285-3993, 236-5931
Elite ECR-1200-01, 6 отд., 200 товаров, интерф. с компьютером, NEW		18	450	ТУССОН	285-3993, 236-5931

СЧЕТЧИКИ БАНКНОТ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Magner 35/95	700/1200/1500б/мин Япония фасовка детекция	12	от 565	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Magner-95	600-1500б/мин,Япония,3-скор.,фасовка,а/старт	18	от 840	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
Magner-35DC	1000б/мин, Япония, а/старт	18	от 570	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
Magner-95D	600-1500б/мин,3-ск., фасовка,а/старт,детекция	12	от 890	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
ИСК-4, Magner		+	от 175	ТУССОН	285-3993, 236-4288

ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Metrologic ручн.и стац.лаз.скан.штрихкодов RS232,"разр.кл.",терм.сб.данных		12	от 490	ТУССОН	285-3993, 236-5931
Детекторы валют «СПЕКТР» (офисные, автомобильные, профессиональные)		12	от 48	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629

ТОВАРЫ ДЛЯ СПОРТА И ОТДЫХА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Аксессуары для спорта, Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 4	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Бег. дорожки Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 380	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Велотренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 135	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гимнастические снаряды и оборудование для спортивных игр		+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гребные тренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 333	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Домашние сауны		+	от 4000	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6190
Мячи футбольные, волейбольные, баскетбольные		+	от 6	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6190
Солярии Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 646	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Степперы Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 80	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Теннисные столы Kettler, Fitness Club, дост., сб. б/п		+	от 150	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Тренажеры для бодибилдинга Kettler, Fitness Club, дост., сб. б/п		+	от 90	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Хоккейная экипировка		+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Штанги, гири, гантели, доставка, сборка б/п		+	от 1,3	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
A15/E16 - картриджи для Canon FC/PC, запр.,выезд	70	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Sharp Z20/25 тонерная секция, запр.,выезд	66	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Sharp Z810/830 тонерная секция, установка, запр.,выезд	79	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Барабаны для Konica, Sharp всех моделей, установка, обслуживание	?	ТЕХНИЧЕСКИЙ ЦЕНТР СНАМИ	230-57-61, 230-67-54, 227-22-55, 214-89-64, 214-89-65, 210-52-25
Барабаны для Canon всех моделей, установка, обслуживание	?		
Валы тефлоновые, резиновые для Sharp, Konica	?		
Запчасти со склада в Минске для Sharp, Konica, Xerox	?		
Картриджи для Sharp X21/26/30/52/70/810/830, Xerox 5009/5310, черный, цв.	?		
Тонеры для Sharp X21/26/30/52/70/810/830, Xerox 5009/5310, заправка	?		
Тонеры для всех видов копировальной техники, заправка	?		
Барабаны для Ricoh, Konica, Canon, Mita, Nashua, доставка	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Барабаны для Xerox RX 520/5009/5310/822/5316/5815/5328	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Все для Ricoh, Mita, Utax, Nashua, Canon	?	BVC	228-6854, 228-6882
Запасные части для Canon, Ricoh, Nashua, Xerox, Sharp	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Запасные части для для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp	?	ТОРИС КопиТехник	216-21-83 (4 линии)
Картриджи, барабаны, для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp	?		
Тонеры, девелоперы для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp, заправка	?		
Картриджи A30/E30/E16 для Canon, заправка	от 70	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Картриджи для Xerox RX 520/5009/5310/822/5316/5815/5328	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Картриджи E16/E30/A30 для Canon FC/PC-310/330/210/230	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Картриджи, девелоперы, тонеры для Canon, Mita, Xerox, Sharp, Panasonic	от 6	АРТРОНАС	213-3314, 268-7627
Картриджи, тонеры для Canon, Panasonic, Mita, Xerox, Sharp, заправка	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи, тонеры, девелоперы для Canon, Mita,Xerox,Sharp,заправка	от 9	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи Canon,Xerox,Mita,Sharp,Utax,Ricoh,Minolta,запр.	?	БИТРЭЙД	223-6047, 229-2100
Картриджи Canon E16/E30	от 73	Официальный дилер Canon	(017) 285-69-21, (017) 285-69-22, Гродно: (0152) 44-32-41
Запасные части для Canon	?		
Барабаны для Canon, Drum Unit	?		
Тонеры для любых моделей Canon	от 6,5		
Тонеры для Canon 1/7/200-330/NP 1215/1550/6216, запр.,выезд	5	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Тонеры для Mita CC-10/20, запр.,выезд	6	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Тонеры для Ricoh 100, FT-2000/3000/4000/5000, выезд	?	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Тонеры для Sharp Z20/25 запр.,выезд	8	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Тонеры для Sharp 2014/2114/2214/SF2116/SF7800, выезд	21	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Тонеры,девелоперы для Canon,Xerox,Mita,Sharp,Utax,Ricoh,Minolta	?	БИТРЭЙД	223-6047, 229-2100
Тонеры для Xerox 5220/520/5009/5310	?	БЕЛФОРТ	(017) 234-20-52, 234-20-54
Тонеры для Utax 88/90/96	10		
Тонеры и запчасти для любым моделям Xerox и Sharp	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576
Тонер для Ricoh M5/M100, доставка	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Тонер для Ricoh 4430/5010/5050, 300/330 г, доставка	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Тонер для Canon NP 1215/1520/1550, 190 г, доставка	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Тонер для Sharp Z30/50/70, доставка	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Тонер для Mita DC 1205/DC 1605, доставка	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Тонер для Ricoh FT 3020/30/50/4030/60/65/5010/5550, туба 250г	12	БИСПРИС	220-09-26, 226-38-58
Тонер для Canon NP 4050/4080/4540/4040, туба 750г	49		
Тонер для Canon FC/PC, туба 185г, опт.скидки	4,8		
Тонер для Canon NP 1215, туба 190г, опт.скидки	5,5		
Тонер для Sharp Z30/50/52/70, туба 150г, опт.скидки	8		
Тонеры для Xerox RX 520/5009/5310/822/5316/5815/5328	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Тонеры, девелоперы для Canon, Ricoh, Nashua, Xerox, Sharp	от 8	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПИШУЩИХ МАШИНОК

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Alfatext,Olivetti,Optima,Samsung,Gabriele,Smit Corona - картриджи	1,6	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Alfatext,Olivetti,Optima,Samsung,Gabriele - лента красящая	0,5	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Картриджи, литероносители для Samsung,Olivetti,Canon,Brother	от 2,3	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Картриджи,корр.лента для ЛЮБЫХ пишущих машинок	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Лента красящая для ЛЮБЫХ пишущих машинок, заправка	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ СТРУЙНЫХ ПРИНТЕРОВ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon BC - картриджи, заправка	23	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Epson Stylus 1000/200/400/500/600/800/1520/Color II/IIS - картриджи	9	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
HP DJ 51625/26/29/33/40/45/49 - картриджи, заправка	22	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Заправки, чернила для Canon, Epson, HP, Lexmark	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Картриджи для любых моделей HP	?	LEPSH	(017) 255-75-83, 255-68-94, 216-95-23
Картриджи для любых моделей Epson Stylus	?		
Чернила, заправка	?		
Картриджи для Epson St. 200/300/400/600/800/1000/1520,черн.,цветн.,запр.	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для HP DJ 3xx/5xx/6xx/850C/1200C/1600C,черн.,цветн.,запр.	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для Lexmark 1000/1020/2030/2050/3000,черн.,цветн.,запр.	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для Canon, Epson, HP, доставка	от 5,3	БЕЛСПАС	231-8159
Картриджи для Canon, Epson, HP, Lexmark	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Картриджи для Canon BC 02/05/06/10/11/20/21, BX 2/3	от 24	Электросервис и К	285-6921, 285-6922
Картриджи для Canon BCI 10/11/21 черный/цветной, BJI 201	?	Электросервис и К	285-6921, 285-6922
Картриджи для Epson, Canon, HP	от 10	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картр.Epson,ST-820/fs/200/200c/300c/400c/600c/800c/Pro/ProXL+/1000/1520/Photo	от 14	ICS	230-6401, 230-6382
Картриджи для HP DeskJet 400, 5xx, черный/цветной	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи для HP DJ 300/400/500/600/700/800/1200/1600	29	БЕЛФОРТ	234-2054, 234-2052
Картриджи для HP DJ 3-6xx,850C,750,1xxx, b/w, color, original HP, склад	от 27	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи для HP DJ 6xx, черный/цветной	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи для Lexmark 1020/2030/2050, color	32	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для Lexmark 1020/2030/2050, черн.	42	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для Lexmark 7000 color	33	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для Lexmark 7000, черн.	39	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для струйных принтеров в ассортименте, доставка	?	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для Canon, original	?	ТОРИС КопиТехник	216-21-83 (4 линии)
Картриджи для HP, Epson, original	?		
Чернила для HP, Epson, Canon, Lexmark, пр-во Fullmark	?		
Картриджи HP51629A/26A/49A для HP DeskJet 6xx, черный/цв.	27	НИКС	284-2895
Картриджи для Samsung, Oki, Fujitsu	35	ОРГКОМПЛЕКТ	223-1596, 226-7660
Картриджи, чернила для HP DJ 3-6xx,850C/1200C/1600C,Canon,Epson,запр.	от 6	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи, чернила для Epson,Canon,Lexmark,HP,Olivetti,Xerox,заправка	от 3	АГРО	262-1527, 266-3852
Картриджи, чернила для HP DJ 3-6xx,850C/1200C/1600C,Epson,Canon,запр.ст.	от 5,7	АРТРОНАС	213-3314, 268-7627
Чернила для Epson St., Canon, HP DJ, Lexmark,черн., цветн.	5	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Чернила для Canon BC,Epson,HP DJ,Lexmark,Olivetti,Fujitsu, запр.	3	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Чернила черные/цветные для всех типов картриджей	от 5	ОРГКОМПЛЕКТ	223-1596, 226-7660
Чернила, заправка для HP, Epson, Canon BJ	от 5	СИНКЛ-КОМ	223-0478

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ЛАЗЕРНЫХ ПРИНТЕРОВ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Картриджи для HP LJ 4/5/6	от 70	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Картриджи для HP LJ, Epson, original	?	ТОРИС КопиТехник	216-21-83 (4 линии)
Тонеры для HP LJ 4/4M/4+/4M+/4L/4ML/4P/4MP/5L/5ML/5M/5MP,заправка	?		
Тонеры для Panasonic 4400/5400/6100, Oki 4W/400/800	?		
Картриджи Verbatim в ассорт. для любых моделей, опт.скидки	49,55-167,61	IBA	210-1268
Тонеры ориг. для OkiPage от оф. дистр. Oki	?	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Барабаны ориг. для OkiPage от оф. дистр. Oki	?	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Картриджи для Epson EPL 3000/5000/5200/5500,запр.	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для HP LJ, Lexmark, Oki, Panasonic,запр.	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи HPC3906A для HP LJ 5L/6L	55	НИКС	284-2895
Картриджи для HP LJ	от 56	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи для HP LJ 4L/4P, 4/4+	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи для HP LJ 5L/5P, 6P	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Барабан для Lexmark Optra E Photoconductor	80	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для Lexmark Optra E+ (3K)	64	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для Lexmark Optra R+ (14K)	275	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для Lexmark Optra S (17,6K)	265	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для лазерных принтеров в ассортименте, доставка	?	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для HP LJII(D,P,+),III(D,P,Si),4(L,P,V,+,Si), original HP, склад	от 70	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи, тонеры для HP LJ II/III(P), 4L/P, 4/4+/4M/4V, 5L/P/MP, 6L/P/MP	от 13,5	АРТРОНАС	213-3314, 268-7627
Картриджи для HP LJ II, III, 4L, 5L, 5P	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Картриджи,тонеры HP92274A/5A,92295A/8A,C3900A,C3903A,C3906A,запр.	от 15	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи, тонеры для HP, Oki, Canon, Sharp	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Картриджи для любых моделей HP LJ, оригинальные, США	от 60	БЛАЙЗЕР, ПРЯМЫЕ ПОСТАВКИ	262-23-77
Тонеры для HP, Epson, Lexmark, Oki и другие, США, гарантия качества	10		
Тонеры для HP, Epson, Lexmark, Oki и др., все модели, опт	от 6		
Заправки для HP DJ, Epson St, Lexmark, Canon (США)	?		
Тонеры для HP IIP/IIIP/4L/4P/4/4+/5L/6L/5P/6P	?	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Тонеры для HP LJ, Epson, Oki, Panasonic, запр.	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Барабаны для HP LJ, Epson	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Тонеры для HP LJ, Panasonic, заправка	от 10	СИНКЛ-КОМ	223-0478

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ МАТРИЧНЫХ ПРИНТЕРОВ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Alfatext, Epson, Oki, Star, Panasonic, Citizen, CPF, Lexmark - картриджи	2,9	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Картриджи для Amstrad/CPF/Epson/Oki/Star/Fujitsu/Hyundai	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Картриджи для Epson LX, FX, LQ, DFX, Star	от 2,5	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи для HP DJ, Epson St, Lexmark, Canon, оригинальные	от 10	БЛАЙЗЕР, ПРЯМЫЕ ПОСТАВКИ	262-23-77
Картриджи к кассовым принтерам и аппаратам, пишущим машинкам, Англия	?		
Картриджи для Oki ML, Epson, Star, Hyundai, двойная плотность, Англия	2,3		
Картриджи для Oki ML, Epson, Star, Hyundai и др., все модели, опт	от 1,5		
Картриджи для Epson, Oki, Star, Panasonic, Olivetti, Canon и др.	?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи для Epson, Oki, Star и др., ремонт	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи для матричных принтеров в ассортименте, доставка	?	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для Epson, Oki, Star, Panasonic, S.Corona, Olivetti, Canon и др.	?	АРТРОНАС	213-3314, 268-7627
Ориг. расх. материалы для Microline от оф. дистр. компании Oki	?	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Лента 12/16/25/40/210/375/420 мм, заправка, восстановл.	0,3	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Лента красящая для ЛЮБЫХ принтеров, запр.картриджей	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КАССОВЫХ АППАРАТОВ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Aurora, Olivetti, Olibel, Прима, Elite Royal - картриджи	1,4	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Aurora, Olivetti, Olibel, Прима, Elite Royal - лента красящая	0,4	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Лента красящая для ЛЮБЫХ кассовых аппаратов	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Картриджи для Star, Elite, Olibel, Микро-101, BM	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575
Картриджи для ОКА, Прима, Интеграл, Эра, Элка	?	КВАЗАР	286-2574, 286-2575

КАНЦТОВАРЫ, ОФИСНЫЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Канцтовары 1300 наим., калькул., печати,штампы,бух.бланки,доставка	?	ОСНОВАНИЕ	226-4904, 226-4815
Ежедневники (Германия) от импортера,рус.яз.отрывн.уголок,закладка	?	БЕЛКАНТОН	228-16-86, 228-21-62, 228-21-72
Канцтовары, товары для офиса, бумага, оптом и в розницу			
Только прямые поставки			
Система скидок, постоянное наличие на складе, доставка			

ТЕРМОБУМАГА

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
210x30	от 1,2	ЧП БАЙКО	231-6498
210x30, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
210x30, Германия	1,2	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
210/216x15/30, доставка	?	САДАС	284-8932, 284-8933
210/216x15/30, доставка	от 1,3	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
210/216x30, Германия	?	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162
210x30, 210x15, 216x30, доставка	?	ОСНОВАНИЕ	226-4904, 226-4815
Koehler, 210x30, доставка, серт.РБ	от 1,1	ЧЕСМА	262-9487, 262-8430

БУМАГА

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
A4, писчая, для факсов, к/а, беспл. доставка	?	ПОРМА	250-5961
DataCopy, A4/A3, 500 л, 80 г/кв.м	?	БЕЛКАНТОН	228-16-86, 228-21-62, 228-21-72
Xerox, A4/A3, 80 г/кв.м, 500 л	?		
Бумага (Светлогорск), 92%, 80 г/кв.м, 65 г/кв.м, 500 л, A4	?		
Epson Original, A4/A3, пленка, фото 720-1440dpi	от 7	ICS	230-6401, 230-6382
Office Paper, A4, 80 г/кв.м, 500л (Сыктывкар)	[illegible]	[illegible]	211-8086
Xerox Business, A4/A3, 80 г/кв.м, 500л	3,35/6,7	NTT's "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS"	210-23-34, 221-23-33
Xerox Colortech, A4/A3, 90 г/кв.м, 500л	7,5/15		
Xerox Colortech, A4/A3, 100 г/кв.м, 500л	8,5/17		
Xerox Colortech, A4/A3, 120 г/кв.м, 500л	10,9/21,8		
Xerox Colortech, A4/A3, 135 г/кв.м, 250л	9,7/19,4		
Xerox Colortech, A4/A3, 160 г/кв.м, 250л	7,6/15,2		
Xerox Premier, A4, 100 г/кв.м, 500л	5,6		
DataCopy,XeroxBusines, A4/A3, 80/100г/кв.м, 500л	от 3,79	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
VitatPaper Writing, 92%, A4/A3, 65 г/кв.м, 500л	2,3-4,6	ВИЛАТ	228-61-66, 228-61-67, 228-69-19, 228-69-21, факс 228-67-01
VitatPaper Copy, 92%, A4/A3, 80 г/кв.м, 500л	2,85-5,7		
Газетная (60,84,126,168см), тн	450		
White PPC, A4, 500л., 80г/кв.м, Австрия	4,7		
Офсетная №1 (65-120 г/кв.см), тн	710-770		
Ватман (A4, A3, A2, A1), кг	1,64		
Бумага для ксерокса, 80г/кв.м	от 3,3	ЧЕСМА	262-9487, 262-8430
Бумага,пленка для лаз.и стр.принтеров Epson,Basf,Fullmark,HP,Verbatim	?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Газетная рулонная 1260x1590мм	?	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652
Xerox A4/A3	?	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652
ГАЛЕРЕЯ БУМАГИ: Узор на A4,купонах,визитках,самоклеющ.,этикетках	?	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143
Для к/а,принтеров,факсов,писчая,самокопир., доставка	?	ОСНОВАНИЕ	226-4904, 226-4815
Коробки из гофрокартона, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
ЛБК1-210-420мм, 2000л., перфорация, стопа, доставка	?	САДАС	284-8932, 284-8933
Лента 105-420мм, 100 п.м, рулон, втулка, доставка	?	САДАС	284-8932, 284-8933
Лента для принтеров, рулоны 210, 310, 420мм, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Лента чековая, ширина ролика любая, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Мелованная MultiArt Gloss/Silk, 90-300г/кв.м, за 1 т	1900	ПЕЙЛАРС	211-2965, 223-7580
Мелованная Galerie Art Gloss, Silk, 115-250г/кв.м, Финляндия, за 1 т	1760	ПОЛИГРАФСИСТЕМ-М	т/ф 221-47-08
Мелов.Magnostar(глянц.),Magnomatt(мат.),90-350г/кв.м,Голл.-Австрия,за 1 т	1660		
Офисная, A3/A4, 60-80 г/кв.м, писчая, для к/аппаратов, доставка	?	САДАС	284-8932, 284-8933
Офисная, писчая, для к/аппаратов, (A3, A4), доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Офсет №1, 65г/кв.м, 80г/кв.м	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Офсетная №1 и писчебумажная, 60/70/80 г/кв.м, 600/620/700/840 мм	?	КОНТРЕЙД	284-8932, 284-8933
Офисная, A4/A3, в ассортименте, доставка	?	МЕДХОР	220-23-56, 210-43-16, 210-41-41
ЛБК1-210/240/390/420мм x 12", 2000л., перфорация, стопа, доставка	от 11		
Лента 105/210/310/420 мм, рулон, 100 п.м, втулка, доставка	от 0,7		
Чековая лента в ассортименте, доставка	от 0,11		
Самокопирующая, A3/A4/A5, 2-5-слоевая, перф., стопа, доставка	от 32		
Самокопирующая, 240-420 мм, 2-5-слоевая, доставка	?	САДАС	284-8932, 284-8933
Этикеточная Jamsa Coat в ролях, 80 г/кв.м, 620/730/840 мм	?	КОНТРЕЙД	284-8932, 284-8933
Этикеточная KymLabel, влагост., в ролях, 80 г/кв.м, 620/730 мм	?	КОНТРЕЙД	284-8932, 284-8933
Этикеточная металлизированная, 2 вида, за 1 т	от 4250	ПЕЙЛАРС	211-2965, 223-7580
White PPC, A3/A4, 500л., 80г/кв.м, Австрия, белее белого	от 3,2/6,4	ЧП БАЙКО	231-6498
Пленка для лазерных и струйных принтеров Basf, доставка	от 12,5	БЕЛСПАС	231-8159

РЕКЛАМНЫЕ УСЛУГИ, ПОЛИГРАФИЯ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Бланки,визитки,этикетки,буклеты,брошюры,плакаты,конверты и т.д.	?	ДЕЛ.ИНИЦИАТИВА	217-4304, 222-2133
Цветные ксерокопии, формат A4-A0	от 0,95	ДЕЛ.ИНИЦИАТИВА	217-4304, 222-2133
Пластиковые карты (бэджи,пропуска,удост.,дисконтные,клубные карты)	?	ДЕЛ.ИНИЦИАТИВА	217-4304, 222-2133
Оперативное тиражирование на ризографе(100A4-$3,500A4-$10,1000A4/A3-$17/22)		ДЕЛ.ИНИЦИАТИВА	217-4304, 222-2133
Все виды наружной рекламы, паспортизация	?	МИЛА ПЛЮС	230-6216, 214-5482
Щиты, оригинальные конструкции (изготовление, аренда)	?	МИЛА ПЛЮС	230-6216, 214-5482
Печати, штампы (дешево, срочно, гарантия) - 2 часа - 1 день	?	ЛАВЕНКА	223-68-78, 223-99-78, Лицензия №87 от 27.01.97 г. выдана МВД РБ
Печати для опломбирования, пломбиры, пломбы, шпагат	?		
Визитки, бланки, фольгирование и др. полиграф.услуги	?		
Grawerton. Таблички, шильды, дипломы, сертификаты	0,07/кв.см	ДИКТУМ	284-1529, 284-11814
Визитки, бланки, знаки, листовки, календари, плакаты	?	Грандстиль	229-35-00
Этикетки самоклеющиеся, брошюры, проспекты, упаковка	?		
Разработка и печать широкоформатных плакатов	?		
Ксерокопия цв. и ч/б, фото и рис. на майках, керамических кружках	?	Микровидеосистемы	261-2523, 261-6115
Полноцветная печать, оформление АЗС	?	МИЛА ПЛЮС	230-6216, 214-5482
Печать и вырубка этикеток, коробок, ярлыков, буклетов	?	ПЛАНТЕЯ	226-4548, 211-0355
Полноцветные вымпелы,наст.флажки,реставрация фото,фотомонтаж	?	Микровидеосистемы	261-2523, 261-6115
Самоклеющиеся этикетки	?	ПЛАНТЕЯ	226-4548, 211-0355
Самоклеющиеся, компьютерные этикетки Alpi (Испания), упак. по 25/100/500 л.	от 4,9	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162
Этикетки самоклеющиеся, пломбы для оргтехники	?	ФИДЭЯ	284-2618, 284-2311
Этикетки печатные и жаккардовые для одежды и обуви	?	ФИДЭЯ	284-2618, 284-2311

ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
AT,Canon,Ricoh,Sharp,Mita,Xerox,Nashua - ТО,ремонт,запр.,выезд	?	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Epson,Oki,Star,Citizen,Panasonic - ТО,запр.картр.,ремонт,выезд	?	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Восстановл.и запр.картриджей Canon,Sharp,Xerox,HP,консультации	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Диагностика и ремонт копир. техники, принтеров, факсов	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Договор, заправка картр., зап. части, расходные материалы	?	Электросервис и К	285-6921, 285-6922
Замена термопленки в копир. апп. Canon всех моделей	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Заправка картриджей для AMT,Canon,HP LJ,Sharp,Xerox - ТО,выезд	?	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Заправка картриджей для к/а Canon, замена барабана	от 10	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Заправка картриджей для HP LJ, Epson EPL	от 11	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Заправка картриджей для к/а Xerox, Sharp	от 15	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Заправка лазерных картриджей Lexmark, HP	?	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Заправка струйных картриджей Lexmark, HP, Epson, Canon	?	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Заправка техники Ricoh, Mita, Utax, Nashua, Canon, Sharp, Xerox, HP	?	BVC	228-6854, 228-6882
Заправка, техобслуживание любого оборудования Xerox, Sharp	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576
Заправка и ремонт копир. техники Canon, RX, Sharp, XR, выезд	?	ПЕОЛА&М	211-8778, 264-7953
Заправка картриджей копиров, лаз. и струйн.принт., выезд беспл.	от 10	ГЕОМАШКОМПЛЕКТ	250-0301, 283-6936
Заправка картриджей Canon, Sharp, Mita, Xerox, гарантия	?	ТОРИС КопиТехник	216-21-83 (4 линии)
Заправка картриджей HP LaserJet, гарантия	?		
Ремонт копир. техники Canon, Ricoh, Sharp, Mita, Xerox, гарантия	?		
Ремонт Canon, Xerox, Mita, Sharp, Utax, Ricoh, выезд	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Заправка картриджей Canon, Xerox, Mita, Sharp, Utax, Ricoh, выезд	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Заправка картриджей HP LJ 4/4M/4+/4L/4ML/4P/4MP/5L/5M/5MP, выезд	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Замена барабанов, термопленок в к/а Canon, заправка	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Ремонт факсов Panasonic и др., ксероксов, комп. Лиц.МП №498	?	ДИМИ	284-1627
Ремонт Panasonic, Samsung, Oki 360, выезд	?	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Ремонт, заправка копировальной техники и лазерных принтеров	?	ЧП ТРУБАЧ	231-7082
Ремонт калькуляторов,выезд	?	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Ремонт калькуляторов с печатью,выезд	?	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Ремонт пишущ.маш. любой марки,запр.ленты,картриджи,выезд	?	ПСАММИТ	239-8987, 239-8964
Ремонт, ТО, заправка картриджей, замена барабанов копир. техники Xerox	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Ремонт копир. техники Xerox	?	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652
Заправка картриджей, замена барабанов Xerox	?	КОПИЛЭНД	223-3118, 220-3652
Ремонт копир. техники Canon, Ricoh, Nashua, Xerox, Sharp, Mita	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Ремонт любой импортной электроники и оргтехники	?	BVC	228-6854, 228-6882
Ремонт, ТО копир. техники, факсов, принтеров Canon, Selex, Olivetti	?	Электросервис и К	285-6921, 285-6922
Ремонт, ТО, запчасти к Ricoh, Mita, Utax, Nashua, Canon	?	BVC	228-6854, 228-6882
ТО, консультации, выезд к зак., поставка запчастей и расх.мат.	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804

ТРАНСПОРТНЫЕ СРЕДСТВА

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Легковой УАЗ-315114, новый	?	БИСПРИС	220-0926
Микроавтобус УАЗ-3909, новый, 2 отдела (водитель и пассажиры)	?	БИСПРИС	220-0926

ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
МАЗ 10-20т,82куб.м тент,рефриж.,обр.грузы,конт.[illegible] РБ,СНГ,Балтия,Европа		[illegible]	[illegible]

АВТОМОБИЛЕСТРОЕНИЕ

КРИЗИС НЕ ВЫБИРАЕТ — НЕ В ГЛАЗ, НО В МАЗ

Вадим СЕХОВИЧ

Как и планировалось, 8-9 октября на базе Минского автомобильного завода состоялась 3-я международная автомобильная выставка-семинар. В условиях кризиса на основном для МАЗа рынке сбыта в России руководство предприятия воспользовалось возможностями, чтобы заявить своим партнерам о наступлении нового этапа в развитии производства.

По словам первого заместителя генерального директора ПО «БелавтоМАЗ» Виктора Калечица, поиск «формулы», позволившей бы сгладить последствия падения платежеспособного спроса на рынках, является сегодня главной задачей руководства объединения. Главный упор в реалиях сужения рынка будет делаться на повышение качества продукции и сервисного обслуживания техники МАЗа. Было отмечено, что только реализация комплекса мер, в частности, сертификации производства в соответствии со стандартом ISO-9000, позволит укрепить конкурентные преимущества МАЗа на рынке.

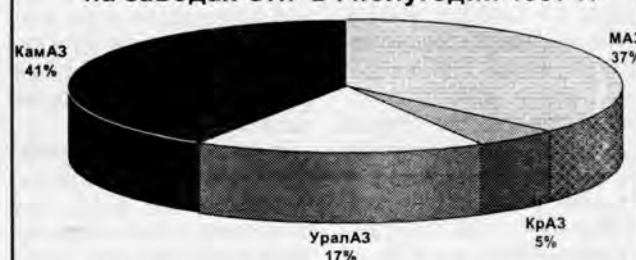
Шаги, предпринятые по защите производства от российской нестабильности — как то: сведение к минимуму продаж «МАЗов» за российские рубли, — позволили сократить потери на курсовых разницах, но не могут решить более глобальные проблемы. Например, подобное развитие ситуации на российском рынке уже привело к росту в расчетах за поставленную продукцию бартерной составляющей. Хотя в докризисный период по итогам 8 месяцев денежная часть выросла с обычных 10-20 до 40%. В связи с отсутствием спроса на МАЗе увеличились складские остатки — до 210 автомобилей и 187 прицепов. Кризис усугубил и так непросто развивающиеся отношения между Минским автомобильным заводом и поставщиками силовых агрегатов из Ярославской области. В общей сложности по вине Ярославского моторного завода белорусское предприятие с начала года простояло 12 дней. Только в сентябре, по словам г-на Калечица, МАЗ недополучил около 300 моторов. Частично этот «пробел» был компенсирован поставками из государственного резерва России. Но положение с поставками из Ярославля до сих пор не нормализовалось — 8-9 октября завод стоял в том числе и по этой причине. Вряд ли урезанная до RUR 50 млн сумма из технического кредита России Беларуси, на которую рассчитывает губернатор Ярославской области Анатолий Лисицын, сможет разрядить ситуацию. Именно поэтому вопрос о выделении автомобилестроительным заводам Беларуси этих денег, предназначенных для финансирования выпуска продукции, комплектуемой ярославскими моторами, будет рассмотрен на очередном заседании Исполкома Союза Беларуси и России уже 16 октября.

В поиске новых рынков сбыта, которые могли бы частично компенсировать потери в России, большое внимание на МАЗе уделяется открытию сборочных производств в странах дальнего зарубежья. С мая прошлого года такое предприятие действует в Польше под Слупском. По словам заместителя генерального директора ПО «БелавтоМАЗ» Александра Яковлева, до конца 1998 года планируется собрать из машинокомплектов и реализовать на местном рынке около 200 автомобилей «МАЗ». В кооперации с одной из египетских фирм, работающих в ВПК, планируется создать подобное сборочное производство в этой арабской республике. Официальное начало сборки «МАЗов» в Египте, для чего заводом уже отгружен 21 машинокомплект, должно начаться в ноябре 1998 года — где-то в это время АРЕ намерен посетить министр внешних экономических связей Михаил Маринич. Правда, в отличие от польского завода, здесь МАЗ не выступает в качестве учредителя.

В ходе переговоров с представителями вьетнамской делегации удалось достичь предварительных договоренностей о создании в этой стране еще одного сборочного производства МАЗа. По замыслам белорусской стороны, сфера деятельности этой фирмы будет распространяться также на перспективные рынки Лаоса, Камбоджи, Филиппин, Индонезии и Южного Китая. Меньше уверенности в реализации аргентинского проекта, но, по словам заместителя генерального директора г-на Боборыкина, *все предпосылки для его создания существуют.*

И конечно, одним из главных событий для МАЗа в этом году станет пробный пуск в конце октября монтирующегося конвейера СП «МАЗ-MAN». По словам технического директора белорусско-германского СП Василия Яськова, *несмотря на огромный ком трудностей, особенно увеличившийся в последние месяцы, и то, что первоначальный план по ряду причин не будет выдержан, в целом проект реализуется успешно.* К настоящему моменту на СП собрано 60 автомобилей «МАЗ-MAN», к концу октября намечено 80, а к концу текущего года, по уверениям г-на Яськова, СП выйдет на объем 130-150 автомобилей.

Производство грузовых автомобилей на заводах СНГ в I полугодии 1997 г.



Производство грузовых автомобилей на заводах СНГ в I полугодии 1998 г.



СПРАВКА «БДГ».

За 8 месяцев 1998 года объем производства (товарный выпуск) на ПО «БелавтоМАЗ» в сопоставимых ценах вырос по сравнению с соответствующим периодом прошлого года на 13,6%.

За отчетный период объединение произвело 7754 автомобиля (прирост к соответствующему периоду прошлого года — 4,6%), 1698 единиц прицепной техники (16,9%), 158 автобусов (292,6%), 1144 прицепов к легковым автомобилям (49,3%).

Рентабельность реализованной продукции по итогам работы за 8 месяцев 1998 года составила 11,5% (за аналогичный период 1997 года — 5,3%). Балансовая прибыль ПО «БелавтоМАЗ» составила BLR 1132183 млн — в 2,7 раза больше, чем в прошлом году.

Объем задолженности по банковским кредитам хотя и сократился в 1,83 раза, на сегодняшний день составляет BLR 41611 млн; объем задолженности по расчетам с бюджетами всех уровней достигает BLR 328400 млн.

Средняя заработная плата промышленно-производственного персонала составила в отчетный период BLR 6123,6 млн.

«СКОРАЯ ПОМОЩЬ»: MADE IN BELARUS

Вероника ЧЕРКАСОВА

9 октября в Минске состоялась презентация нового автомобиля скорой медицинской помощи, созданного на базе грузового фургона Ford-Transit.

Основным поставщиком автомобилей скорой медицинской помощи на территории постсоветского пространства в последние годы был завод РАФ. Однако еще в прошлом году он был остановлен, а сейчас объявлен банкротом. Таким образом, возникла проблема обеспечения медицинских служб республик бывшего СССР автомобилями скорой помощи.

Сегодня в России выпускаются два типа автомобилей, пригодных для этой цели,— «УАЗ» и «Газель». Мощности Горьковского автозавода позволяют выпускать 1200-1300 специализированных автомобилей в год, Ульяновский автозавод поставляет на рынок примерно 2 тыс. машин. Однако изучение спроса в странах СНГ показало, что потребность в машинах скорой помощи составляет приблизительно 7-8 тыс. Исходя из этой статистики было принято решение производить такие автомобили на базе выпускаемого на заводе «Форд» в Обхаке грузового фургона Transit.

Для реализации этого проекта было создано белорусско-британское предприятие «Евроконверс». На нем уже начато серийное производство машин скорой помощи, практически завершена их сертификация в России и Беларуси. Признано, что автомобили соответствуют не только отечественным, но и европейским стандартам, принятым для техники такого рода. Что касается цены, то ориентировочная стоимость автомобиля — $16,5 тыс. Примерно столько же стоит машина скорой помощи производства Горьковского автозавода, однако она, по признанию специалистов, как по оснащенности, так и по эксплуатационным характеристикам значительно уступает Ford-Transit. Что касается западных аналогов, то «скорая помощь» на базе «Мерседеса» стоит DEM 45-50 тыс.

Как заявил координатор по связям с общественностью СП «Форд-Юнион» Дмитрий Мокшин, «*если раньше основным производителем машин были страны дальнего и ближнего зарубежья, и белорусская сторона испытывала трудности с приобретением новой техники, то сегодня наши автомобили можно брать в лизинг или же в кредит под наши ставки рефинансирования. Это значительно облегчает задачу переоснащения новой техникой республиканского парка машин скорой медицинской помощи*».

В следующем году на СП планируется выпустить 300-500 машин. Согласно проведенным маркетинговым исследованиям потребность Беларуси составляет около 300 автомобилей в год. Часть их отправится за пределы страны. Так, уже сейчас готовится поставка партии машин в Санкт-Петербург, ведутся переговоры по поводу реализации автомобилей в Челябинске и Новосибирске.

Однако «скорая помощь» — это лишь первый вариант спецавтомобиля, изготовленного на базе Ford-Transit. В настоящее время СП «Евроконверс» выполняет ряд заказов для МВД; уже созданы передвижные лаборатории для саперов, технические лаборатории для внутренних войск; разработаны машины связи, оперативные машины для перевозки задержанных и работников милиции. Кроме того, на базе Ford-Transit ведется разработка пожарной техники и бронированных машин для инкассаторов; уже изготовлено несколько автомобилей бизнес-класса, в которых созданы комфортабельные условия для работы и отдыха медиков во время длительной командировки.

По словам генерального директора завода Нила Кемпбелла, основная сегодняшняя проблема предприятия вызвана российским экономическим кризисом, поскольку эта страна была главным рынком сбыта для «Форд-Юнион»: «*Эта ситуация вынудила нас, да и всю компанию «Форд-Мотор», искать другие рынки сбыта, куда мы сегодня и поставляем продукцию, которая первоначально предназначалась для России. Сегодня мы осуществляем прямые поставки наших автомобилей в Египет. Кроме того, производятся опытные поставки в Среднюю Азию, Азербайджан и Казахстан. Планируются поставки в Болгарию и — в небольших объемах — в республики Прибалтики. Мы допускаем, что на этом рынке могут появиться конкуренты, но думаем, что такой вопрос может быть разрешен на тендерной основе*».

ПОДРОБНОСТИ

МОНОПОЛИЯ НА ВОДКУ УДАРИТ ПО КАРМАНАМ НАСЕЛЕНИЯ

Вадим СЕХОВИЧ

Как известно, на прошлой неделе Борис Ельцин подписал указ «Об усилении государственного регулирования в сфере производства и оборота этилового спирта и алкогольной продукции», в соответствии с которым в России вводится государственная «водочная» монополия. Принятие этого постановления стало одним из первых шагов Евгения Примакова в рамках программы стабилизации экономического положения в стране. Похоже, что Евгению Максимовичу не дают покоя лавры известного российского реформатора С.Ю.Витте, главными заслугами которого являются денежная реформа и введение в 1896 г. государственной монополии на производство и реализацию крепких спиртных напитков. Примаков и Россель не смогли добиться введения «золотого рубля», зато получили такой важный инструмент пополнения госбюджета, как «винная монополия».

Не исключено, что свой Витте в спиртовой и ликеро-водочной отрасли вскоре появится и в Беларуси, которая после того, как в течение последнего месяца об установлении полного контроля государства над оборотом спирта и крепких спиртных напитков было объявлено в России и Украине, остается последней славянской сестрой, где водочная монополия де-юре пока не утверждена. Как известно, в начале сентября состоялось совещание с участием президента и заинтересованных лиц, на котором рассматривались вопросы об ужесточении государственного регулирования в этой сфере. Однако пойти до конца участники заседания не решились — во всяком случае, выкупа государством контрольных пакетов акций производителей спирта и другой алкогольной продукции по примеру России не последовало. Эксперты объясняют это тем, что основные принципы «водочной монополии» в Беларуси уже реализуются на протяжении последних двух лет. В отличие от России производство ликеро-водочных изделий здесь высококонцентрировано и в основном сосредоточено на государственных заводах. Так, на сегодняшний день 6 крупнейших предприятий производят до 85% всей белорусской алкогольной продукции. По итогам сентябрьского совещания была поставлена задача дальнейшего увеличения этой доли за счет частных фирм. И наконец, примеров нелегального производства водки в Беларусь меньше, чем в России, где оно почти полностью парализовало систему поступления налогов из отрасли.

По данным ОАО «Роспищепром» (во главе российских пищевиков стоит, кстати, бывший директор гомельского кондитерского комбината «Спартак» Валерий Журавлев), нелегально произведенная водка составляет 70% всего оборота алкогольной продукции в России. Интересно, кто и как вычислил этот показатель, однако выглядит он правдоподобно. Конечно, за всеми участниками рынка не уследишь. Перспектива получить сверхприбыли многих толкает на противозаконные действия. Вспомним «дело Бобруйского гидролизного завода»: на сегодняшний день оно одно из самых громких среди «спирто-водочных» после «Торгэкспо» и фонда Махмуда Эсамбаева.

В рамках реформы Витте «водочная монополия» на территорию белорусских губерний была распространена в последнюю очередь — в 1904 году. Сегодня твердой уверенности в необходимости дополнительных мер по ужесточению государственной политики в этой области в Беларуси нет.

Каким образом изменившееся отношение государства к производству водочной продукции в России отразится на белорусской ликеро-водочной промышленности? Есть вероятность, что в нашу страну двинется часть неучтенной водки. Однако всю ее мы вряд ли выпьем. Спрос внутреннего рынка на алкоголь вполне удовлетворяется за счет собственных мощностей. Более того, даже при загрузке их всего на 60-65% есть определенные проблемы со сбытом.



Дегустационный зал завода «Кристалл»: здесь нет никаких запретов

Так что в связи с прогнозируемым некоторыми российскими специалистами сокращением объемов производства ликеро-водочных напитков по причине отсутствия «левого» спирта в соседней стране у белорусских производителей может появиться шанс возвратиться на этот рынок. Меньше потреблять водки там не станут в любом случае. У Беларуси же — огромный потенциал экспорта, сформировавшийся еще во времена СССР (около 3-4 млн дал). С распадом Союза и наступлением в России «эпохи нелегального спирта» этот белорусский потенциал оказался невостребованным. Вопрос теперь в том, захочет ли российское руководство, вводя на территории своей страны «водочную монополию», пополнять бюджет соседнего государства, желающего возобновить поставки спирта и ликеро-водочной продукции на рынок своей союзницы.

Мощности белорусской ликеро-водочной индустрии составляют около 20 млн дал в год (однако на тех, что задействованы, производится только 10-12 млн дал). Сейчас экспорт белорусской водки в Россию весьма незначителен, не говоря уже о спирте. В прошлом году, например, туда было поставлено 420 тыс. дал водки и ликеро-водочных изделий. В этом году показатель будет гораздо меньше. И дело не только в волне нелегальной водки, которая захлестнула оптовую и розничную торговлю и сделала неконкурентоспособной продукцию белорусских заводов. Попытки российского правительства както навести порядок на рынке ударили в первую очередь по легальному ввозу ликеро-водочной продукции из стран СНГ. Речь идет в том числе и о введении в прошлом году лицензирования импорта. Генеральная лицензия на ввоз в Россию алкогольной продукции стоит $250 тыс., разовая — $17 тыс., и для среднего оптового покупателя это довольно большие суммы.

Пока российское правительство не проявляет заинтересованности в установлении особого режима для белорусской водки. Эта тема наряду с вопросом о возврате давальческого спирта рассматривалась в ходе встреч белорусов еще с правительством Кириенко. Планировалось обсудить данную проблему и в ходе недавнего визита в Минск Евгения Примакова. Однако в последний момент ее рассмотрение было отложено в пользу урегулирования нефтегазовых и других более важных вопросов.

Но вполне может статься, что переговоры вообще не понадобятся. Отказавшись от услуг давальцев и взяв курс на самообеспечение сырьем, белорусские спиртзаводы могут оказаться без зерна. Согласно новой схеме оно должно поступать на переработку в спирт из резервов, сформированных в соответствии с госзаказом (в прошлом году он составил 100 тыс. тонн зерна, в этом — 200 тыс. тонн). Однако дела с выполнением госзаказа во всех областях страны обстоят из рук вон плохо. Хорошо, если он будет осуществлен хотя бы наполовину. Следовательно, зерна хватит в лучшем случае до конца этого года или до первого квартала 1999-го. Вряд ли после двусмысленной ситуации, которая сложилась в результате работы на давальческом сырье, кто-то рискнет вновь предложить эту схему. Да и кредит доверия давальцев белорусским властям наверняка уже исчерпан, а на самостоятельную закупку зерна спиртовые заводы не имеют средств.

Попытка государства обеспечить наполняемость бюджета посредством введения монополии на водку (различные источники называют суммы от $15 млрд до $35 млрд в год) будет сделана в первую очередь за счет простых граждан. Так, реальная стоимость водки, произведенной и потребленной населением Российской империи в 1913 г., составила 200 млн руб., в то время как население «благодаря» монополии заплатило за нее государству 900 млн руб.

Заместитель президента концерна «Белгоспищепром» Александр ПАВЛОВСКИЙ так прокомментировал введение водочной монополии в России:

— Движение в сторону усиления государственного регулирования в области производства спирта и алкогольной продукции в России — это путь, по которому мы идем уже несколько лет. Судя по задачам, которые сформулированы в нормативных актах, Россия в скором времени должна обойти нас в этом процессе. Но она и обязана это сделать: сегодняшнее введение там «водочной монополии» обусловлено реальным положением дел. До сих пор около 70% оборота алкогольной продукции на российском рынке приходилось на «теневой» бизнес. Такого беспредела у нас все-таки не было. Безусловно, были и есть проблемы, например, с возвратом давальческого спирта. Но за два года, в течение которых мы занимались наведением порядка в отрасли, ситуация в Беларуси стабилизировалась.

Разница в подходах к «алкогольному вопросу» в наших странах заключается в следующем. В России и Украине формируется специальная структура, осуществляющая производство, продажу, контроль над всеми сферами деятельности, связанными с оборотом алкогольной продукцией. В Беларуси такой организации нет, и мы считаем, что в ней нет необходимости. Хотя вопрос о ее создании поднимался неоднократно, в том числе на самом высоком уровне. Главный аргумент противников ее создания: подобная структура нарушает взаимодействие производителей с местной властью, хозяйствами. Как это понимать? Крупных спиртовых и ликеро-водочных заводов в республике немного. В подавляющем большинстве это мелкие предприятия, находящиеся в ведении местных органов власти и организационно связанные с производителями сырья. Необходимость сохранения и совершенствования этих связей объясняется также тем, что в прошлом году страна отказалась работать на давальческом сырье и сегодня главный упор делается на местные ресурсы.

Есть свои аргументы и у сторонников единой управляющей структуры. По их мнению, ее существование ведет к концентрации производства, сырьевых и финансовых ресурсов, повышает управляемость отрасли и совершенствует контроль. В качестве примера часто приводятся экономические показатели объединения «Минсккрахмалпром», которое не входит в областной пищепром. Можно, конечно, сослаться на специфику работы в столичном регионе, на то, что «Кристалл» всегда был ведущим производителем ликеро-водочной продукции. Но и периферийные предприятия, находящиеся в структуре объединения (Веселовский, Сновский крахмальные заводы и др.), также заметно прогрессируют.

Ни концерн, ни Минсельхозпрод не возражают, чтобы подобные объединения спиртовых и ликеро-водочных производств создавались в областях. Это собственность местных властей, и они вправе распоряжаться ею по своему усмотрению. Но если говорить о республиканском органе, то необходимости в нем на сегодняшний день нет. Мы считаем, что в Беларуси создано достаточно механизмов, чтобы даже в рамках существующей системы обеспечивался приоритет государства.

ЛЕГКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

СЕЗОН СТРИЖКИ ОВЕЦ

Мария ЯРОВЕНКО

Рентабельность продукции АО «КамВоль», реализованной в августе, составила 21,4%. Еще в конце прошлого — начале нынешнего года этот показатель достигал 32,4%. Резко упали объемы производства тканей и пряжи. До сентября средняя зарплата на комбинате, где работает около 3 тыс. человек, составляла BLR 4 млн 64 тыс. — меньше, чем на других предприятиях Беллегпрома. «КамВоль» оказалось в критической ситуации: помочь ему может лишь государство. В противном случае предприятие ждет банкротство.



До 1994 года камвольный комбинат производил более 21 млн погонных метров ткани (костюмные, специального назначения, детского ассортимента), а в 1997 году выпустил всего 3 млн 859 тыс. м. План на нынешний год составляет 4 млн м погонннных метров ткани, а также 150 тонн пряжи. Генеральный директор АО Викентий Шкатуло уверяет, что план будет выполнен. Тем не менее обвальное падение объемов производства по сравнению с началом 90-х очевидно.

Причин тому несколько. Прежде всего это недостаток оборотных средств для закупки сырья (шерсть, красители, оснастка, химикаты). Основная часть сырья сегодня приобретается в России за СКВ или в лучшем случае за российские рубли. К тому же если раньше план выполнялся вне зависимости от конъюнктуры рынка и продукция могла благополучно оседать на складах, то сегодня предприятие работает исходя из набранного портфеля заказов. На следующий год он выглядит следующим образом: белорусские заказчики запросили 3,5 млн погонных метров ткани, российские — 1,5 млн, иностранные — 0,7 млн. Россия заказала также 200 тонн трикотажной пряжи. Кроме РФ, продукцию минского комбината покупают Украина, Молдова, Прибалтика и США.

С американскими заказчиками белорусские камвольщики работают на давальческих условиях. Так, заключен контракт с компанией «Харви Бенард» на поставку 1 млн м ткани с правом увеличения объема заказа на 0,5 млн м. С июня реализуется также контракт на поставку 1 млн м ткани для вьетнамской армии.

Недостаток оборотных средств вызван, в частности, тем, что 40% валютной выручки комбинат, как и другие предприятия, должен продавать государству. Давальческое сырье, конечно, не выход из положения: продажа дешевой рабочей силы — вынужденная мера. Несколько обнадеживает то, что если в 1995 г. доля давальческих контрактов в их общей массе на комбинате составляла 70%, то в 1998 — уже около 50%.

Есть и другие проблемы, однако руководитель комбината сетует, что те из них, которые на других предприятиях считаются основными и очень важными, для АО «КамВоль» — в сравнении с двумя почти неразрешимыми — вторичны. А главные две, каждая из которых чревата остановкой комбината, — это огромный долг по гермесовскому кредиту и пришедшая в негодность кровля главного производственного корпуса.

Еще в советские времена комбинату из кредитной линии немецкого банка «Гермес» были выделены средства для приобретения гребнечесального оборудования (всего — DEM 13 млн 299 тыс.). Стремительного обвала курса тогда никто не ждал, но он произошел, и предприятие оказалось не в состоянии вернуть средства. К настоящему дню с учетом процентов по кредиту сумма долга камвольщиков составляет DEM 20,8 млн, или BLR 640 млрд. Техника была получена в течение 1994-1995 гг. Но самое досадное, что большая ее часть до сих пор не установлена. Партия из 71 единицы оборудования была приобретена в расчете на прежние объемы производства. Пока работает только 21 единица. Остальную часть предприятие пыталось продать, но — безуспешно.

Гарантом возвращения гермесовского кредита, как известно, выступало белорусское правительство. Минфин готов погасить за комбинат часть долга (около DEM 10 млн), но не безвозмездно, а исходя из 8% годовых. Таким образом, гермесовский кредит для предприятия прирастет процентами дважды. Если принять этот вариант, то все, что заработает комбинат, пойдет на выплату долга. И поэтому сейчас «КамВоль» выступает с просьбой или освободить его от выплаты процентов, или простить ему половину долга.

Был разработан бизнес-план, согласно которому при условии, если предприятие будет выполнять свои обязательства по гермесовскому кредиту самостоятельно, то не управится и к 2010 году. Минфин же обладает правом безакцептного списания долга. Но камвольщики предостерегают: если предприятие будет объявлено банкротом, то бюджет и внебюджетные фонды лишатся BLR 100 млрд налогов, которые комбинат выплачивает ежегодно. Судьба предприятия теперь зависит от решения валютно-кредитной комиссии, которая будет рассматривать бизнес-план и выносить его на утверждение в правительство.

Но и этой проблемой беды комбината не исчерпываются. Не менее внушительная сумма требуется ему для обновления кровли главного производственного комплекса, которая находится в предаварийном состоянии. В марте прошлого года одна из оболочек кровли рухнула. По счастью, обошлось без жертв и значительных разрушений. Однако стало очевидно, что откладывать реконструкцию больше нельзя. В ценах на октябрь прошлого года для этого было необходимо BLR 164 млрд. В том же году были заменены 5 из 192 оболочек. В нынешнем году на эти цели Беллегпром уже истратил BLR 6 млрд, сам комбинат — BLR 3 млрд. Правительство обещает BLR 13,8 млрд. На эти деньги планируется заменить еще 30 оболочек. Полную реконструкцию намечено завершить лишь к 2005 году.

Оперативно решить обе эти экстренные задачи комбинат не может еще и потому, что получает лишь небольшой процент валюты, которую выручает от продажи своей продукции. А наращивать экспорт без повышения качества, которое является залогом успеха на внешних рынках, пока не представляется возможным — вопрос упирается в сырье. Приобретается оно сегодня в основном на постсоветском пространстве, хотя в лучшие времена до 80% его закупалось в Австралии. Сейчас это стало невыгодным: НДС и таможенные пошлины достигают 40% стоимости ввозимой шерсти. Продукция, изготовленная из австралийской шерсти, гораздо более качественна, но неконкурентоспособна по цене.

Камвольщики рассчитывают на благосклонность правительства и в этом вопросе и просят освободить их от выплаты НДС хотя бы на часть ввозимого сырья. (Кстати, свои надежды они не считают иллюзорными, ведь подобные прецеденты в отрасли уже были. Так, Барановичский хлопчатобумажный комбинат получил льготы на ввоз оборудования для выпуска сорочечных тканей, до сих пор в республике не выпускавшихся). К тому же закупка шерсти — дело, не терпящее отлагательств. Средства должны быть в распоряжении предприятия именно тогда, когда нужно — то есть в период после сезона ежегодной стрижки овец, иначе шерсть перехватят конкуренты, например, та же Турция.

В сегодняшнем и без того критическом положении камвольщиков подвели еще и силовые министерства. На необходимую им продукцию предприятия формируется госзаказ, а расплатиться силовикам сегодня нечем, и около BLR 20 млрд средств предприятия в результате остаются «замороженными». А в довершение всех бед — 2%-ный ограничитель на рост цены продукции, реализуемой на местном рынке, из-за которого предприятие, как утверждает его директор, теряет десятки миллиардов рублей.

Хорошо еще, что российский кризис не вылился для камвольного комбината в очередное ЧП. За восемь месяцев текущего года поставки в эту страну составили лишь 7% от общего объема выпуска. Однако без этого огромного рынка белорусским камвольщикам все равно не обойтись, на него им придется вернуться.

Отстаивая право комбината на жизнь, камвольщики напоминают, что когда-то он обеспечивал 10% поступлений в бюджет города. Столько же давал только тракторный завод. К тому же, как подчеркивает директор «КамВоля», работа с комбинатом очень выгодна нашей «крупной швее» — государственным швейным предприятиям, поскольку получают они ткани на условиях оплаты в течение 30 календарных дней, то есть без предоплаты. У других поставщиков условия куда более жесткие.

ВЫСТАВКИ

«ЧЕШСКИЕ ДНИ»: ИТОГИ ОТРАДНЫЕ И НЕ ОЧЕНЬ

Светлана САБИЛО

Завершилась выставка «Чешские дни в Беларуси». Корр. «БДГ» попросила поделиться своими впечатлениями некоторых ее участников.

Петер ГАНАК, глава представительства фирмы ALTA в РБ:

— Фирма ALTA работала еще на рынках бывшего СССР. Затем установила связи с Республикой Беларусь — в частности, с минскими тракторным и моторным заводами. С этого года в Минске работает постоянное представительство фирмы в Беларуси. Дело в том, что ALTA участвует в проекте модернизации Белорусского автомобильного завода в Жодино. С помощью нашей фирмы ему выделен кредит чешского банка в размере 119 миллионов долларов. Под этот кредит будут поставляться технологии, оборудование для модернизации производственных линий. Кроме того, ALTA активно участвует в разработке схем реализации белазовской продукции, чтобы завод потом смог спокойно погашать кредит, который ему выделен.

Открыв представительство, мы стараемся заниматься не только «БелАЗами» — ищем и новых партнеров. Готовы разработать схемы финансирования — за счет кредитов чешских банков или бартерных операций через третьи страны. У нас очень хороший опыт и позиции на рынках Украины, России. Поставляем оттуда различное сырье в Чехию — около 700-800 тысяч тонн ежегодно. Белорусам мы можем предложить определенные варианты финансирования и помочь в решении вопросов по расчетам.

Сергей ТИЛЛИ, директор белорусского представительства фармацевтической фирмы «ЛЕЧИВА»:

— Мы работаем на рынке Республики Беларусь с 1995 года, продолжая традиции чехословацкой и чешской фармацевтики, которая известна на территории бывшего СССР еще с довоенных лет. У Чехии и Беларуси много общего: почти одинаковые территория, количество населения, похожа даже структура заболеваемости... Мы приходим на белорусский рынок не только с известными, но и с новыми препаратами. Сегодня удовлетворяем потребности белорусского рынка в наших препаратах только на 40-50 процентов. Довольны работой на вашем рынке и, несмотря на определенные сложности с конвертацией, рассчитываем, что с помощью бартера через могилевский завод «Химволокно» сможем увеличить наши поставки в Беларусь по крайней мере на 50 процентов. Дело в том, что в Чехии есть завод «Цион», который с удовольствием приобретал бы продукцию «Химволокна», а в счет этой продукции мы бы поставляли сюда лекарственные препараты. То есть мы способны удовлетворить потребность белорусского рынка безвалютным способом.

Ярослав ШУВАРИНА, глава торгового представительства АО «ЧКД Прага Холдинг»:

— На белорусском рынке мы работаем уже несколько десятков лет. Наш холдинг объединяет около 20 заводов. Мы — одно из крупнейших машиностроительных предприятий Чехии. Наиболее известная наша продукция — трамваи. Каждый третий трамвай из эксплуатирующихся в мире произведен нами. Кроме того, холдинг производит подвижные составы. На Белорусской железной дороге эксплуатируются 460 наших тепловозов. Кроме того, выпускаем вагоны для метро и т.д. Мы намерены вместе с «Белкоммунмашем» создать у вас СП по производству трамваев. Как дело пойдет — не знаю. У меня сложилось впечатление, что в последнее время у вас очень мало руководителей, которые способны принимать решения. Не все, но многие директора заводов думают только о сегодняшнем дне. А если вкладывать деньги в какие-то инвестиции, нужно рассчитывать на более длительный срок. Я понимаю ваши проблемы и предлагаю решения, в частности, по поводу того, как торговать за рубли. Но сталкиваюсь с тем, что решение откладывается до тех пор, пока не становится слишком поздно.

СПРАВКА «БДГ».

В Беларуси зарегистрировано 40 белорусско-чешских СП (объявленный уставный фонд составляет в целом $6 млн) и 21 предприятие со 100%-ным чешским капиталом ($750 тыс.). Кроме того, в РБ насчитывается 24 представительства чешских фирм.

НЕДВИЖИМОСТЬ

СНЯТО АНТИКОНСТИТУЦИОННОЕ ОГРАНИЧЕНИЕ

Виктор ДЕМИДОВ

Белорусские власти в последнее время как-то незаметно увлеклись отменой разнообразных запретов. В начале осени был тихо отменен запрет на дарение недвижимости лицам, не являющимся близкими родственниками. Этот запрет нарушал конституционные права граждан и ставил под сомнение сам институт частной собственности.

Министерство юстиции РБ отменило свой прежний приказ, согласно которому запрещалось заключать договоры дарения недвижимого имущества между лицами, не являющимися близкими родственниками. Запрет был введен в марте 1997 года после появления печально знаменитого президентского Декрета N2 «О декларировании доходов и имущества физических лиц в Республике Беларусь». По мнению Министерства юстиции, введение запрета на дарение жилья «неродственникам» должно было предотвратить совершение мнимых сделок дарения, которыми можно было бы маскировать проведение сделок купли-продажи без декларирования средств. В данном случае, стоит заметить, сотрудники министерства не ошибались: договор дарения был великолепной лазейкой для тех, кто не горел желанием декларировать деньги, направляемые на покупку квартиры. В результате был определен круг лиц, которым гражданин мог подарить свою квартиру или жилой дом. Это были только близкие родственники — супруги, дети, родители, дед, бабка, внуки, родные братья и сестры.

Чиновников, готовивших запрет, ничуть не смутила его полнейшая неконституционность. Ради лучшего исполнения президентского декрета были нарушены права собственности, так как не соблюдалось комплексное право владения, пользования и распоряжения недвижимым имуществом. А это противоречит Конституции РБ. Но на такую «мелочь» внимания никто не обратил, хотя некоторые обиженные граждане пытались обращаться в Конституционный суд. Там даже не поняли, чего от них хотят...

Как считают специалисты, отмена запрета на дарение несколько увеличит количество мнимых сделок, с помощью которых довольно часто решаются «скользкие» проблемы. Однако всплеска дарений ожидать все-таки не приходится. Основное, для чего на практике можно использовать право дарения недвижимости не близким родственникам, — продажа белорусского жилья иностранцам, в роли которых у нас, как правило, выступают россияне. Из-за очевидного в такой ситуации обхода законодательства многие нотариусы, судя по уже имевшей место практике, будут отказываться удостоверять такие договоры дарения. Однако у сторон сделки в этой ситуации остается возможность оспорить решение нотариуса через суд — ведь конкретных нормативных актов, запрещающих дарение недвижимости иностранцам, нет.

Впрочем, говорить про добрую волю Минюста, «вспомнившего» про Конституцию, не приходится. Запрет на дарение отменен, как сообщили в этом ведомстве, по причине того, что в декрет президента были внесены изменения, согласно которым теперь представление деклараций об источниках денежных средств при приобретении жилья не требуется. Удивляет только неоперативность Минюста: если запрет был введен спустя месяц после появления президентского декрета, то его отмена растянулась на три месяца.

РЫНОК ТРУДА

МЫ ЕДЕМ, ЕДЕМ, ЕДЕМ...

Вероника ЧЕРКАСОВА

7 октября минское представительство Международной ассоциации студентов и молодых специалистов в области экономики и управления (AIESEC) провело презентацию программ стажировок для студентов и аспирантов вузов столицы «Мир стажировок».

СПРАВКА «БДГ».

Идея создания ассоциации возникла еще в 30-е годы в Скандинавии, где бизнес-школы предложили организовать программу международных стажировок Praxis. Проект пользовался большим успехом, однако мировой экономический кризис и война надолго приостановили его развитие. После войны потребность в опытных специалистах в области экономики заставила вспомнить о программе, и в 1946 году ее реализация был возобновлена в виде международной программы обмена студентами. В 1948 году студенты семи европейских стран — Бельгии, Дании, Финляндии, Норвегии, Швеции, Франции и Голландии — создали международную ассоциацию AIESEC. Сегодня в нее входят 87 стран, она объединяет 80 тыс. студентов, которые учатся в 750 высших учебных заведениях. С 1997 года штаб-квартира AIESEC находится в Роттердаме. Локальный комитет AIESEC в Минске был создан в 1992 году.

Программа международных стажировок AIESEC действует уже 50 лет. Она дает возможность студентам, аспирантам, магистрам из любой страны - члена AIESEC пройти стажировку в 87 странах мира. Среди компаний, являющихся партнерами AIESEC и постоянно участвующих в программах стажировок, — Schell International Petroleum Co. LTD., Bayer AG, Rank Xerox, Ibm World. Всего же сегодня AIESEC поддерживает связи примерно с 25 тыс. компаний.

Включились в эту программу и белорусские фирмы. Так, на презентации «Мир стажировок» выступал студент из Германии, который приехал в Беларусь для того, чтобы пройти стажировку в компании «Ковчег». Принимая у себя иностранного стажера, фирма дает возможность белорусскому студенту пройти стажировку за рубежом.

В 1996 году на международном конгрессе AIESEC было принято решение о расширении круга специальностей, по которым осуществляются стажировки. Для Беларуси представляют интерес, в частности, следующие программы.

Technical Development Program — программа стажировок для лиц с техническим образованием, в основном специалистов по новым информационным системам, компьютерному программированию и дизайну. Программа Global Entrepreneurs создана с целью обмена опытом и стимулирования развития предпринимательства, Youth Development Exchange Program — программа международных стажировок, направленная на развитие третьего сектора. В этих и других программах AIESEC могут участвовать студенты и молодые специалисты до 35 лет. Кандидат должен свободно владеть как минимум одним из наиболее распространенных европейских языков, быть готовым разработать и осуществить конкретный проект, познакомиться с культурой страны стажировки и хорошо знать культуру своей страны.

На презентации «Мир стажировок» был также представлен ACCELS — американский совет по сотрудничеству в области образования и изучения языков, который действует на территории бывшего Советского Союза с 1978 года, а в Беларуси — с 1992 года. Студенты первых трех курсов вузов могут пройти стажировки по таким специальностям, как сельское хозяйство, американистика, бизнес, информационные технологии, экономика, охрана природы, журналистика, право, библиотечное дело, охрана здоровья и преподавание английского языка. Обязательным требованием для кандидатов является белорусское гражданство, проживание в Беларуси во время проведения программ, хорошее знание английского языка, возможность получить американскую визу и возраст от 17 до 23 лет.



Своя карта мира

В рамках ACCELS реализуется программа FSA для средней школы, которая впервые предоставляет белорусским школьникам возможность поехать на учебу в США. Каждый участник программы, которая полностью финансируется правительством Соединенных Штатов, в течение академического года может жить в американской семье и учиться в местной школе.

Кроме вышеперечисленных организаций, возможности для стажировки за рубежом белорусским студентам предоставляют: Совет по международным исследованиям и обменам IREX, который реализует программу «Про Медиа», направленную на повышение профессионального уровня журналистов; конкурс на получение индивидуальных грантов для проведения научных исследований в области гуманитарных и общественных наук в университетах и исследовательских центрах США на срок от 3 до 8 месяцев и некоторые другие проекты.

Программы обмена студентов и аспирантов осуществляют также Центр международного обмена ICX, немецкая служба академических обменов DAAD, белорусское молодежное объединение «Новые лица» и другие организации.

«Лига добровольного труда молодежи» была основана в 1994 году и сегодня является ассоциированным членом координационного комитета Международной волонтерской службы и Альянса европейских организаций добровольного труда. Она работает по четырем основным направлениям: формирование студенческих отрядов, организация лагерей добровольного безвозмездного труда или волонтерское движение, подготовка педагогических отрядов для организации детского отдыха и проведение международных семинаров и стажировок для специалистов по делам молодежи совместно с партнерскими организациями за рубежом.

Основным видом деятельности является волонтерское движение, основанное на желании молодых людей внести свой вклад в реализацию социально значимых проектов и в то же время как можно больше узнать о другой стране, ее людях и культуре. В Международный волонтерский лагерь собираются молодые люди со всего мира. Обычно это 15-20 человек, работающих вместе в течение 2-4 недель по самым разным направлениям. Это может быть ремонт международного клуба или центра, работа с детьми, инвалидами, экологические проекты, реставрация, участие в музыкальных или спортивных проектах. Участие в волонтерских программах не требует высшего образования, хотя знание иностранного языка обязательно и здесь. Проезд к месту назначения участник программы оплачивает самостоятельно. Пребывание, питание, участие в той или иной программе — бесплатно. Каждый год в проектах ЛДТМ участвуют более 5 тыс. человек (с белорусской стороны в прошлом году — 697 человек), а партнерские организации имеются более чем в 20 странах СНГ, Западной и Восточной Европы, Америки и Азии.

Немаловажно, что все названные зарубежные организации традиционно ставят своей целью подготовку кадров для национальных экономик, а потому предусматривают определенные меры, призванные содействовать возвращению студентов после окончания стажировок на родину. Уже были случаи, когда специалисты, прошедшие стажировку по той или иной программе в зарубежной фирме, вернувшись домой, открыли здесь ее представительство. Впрочем, случалось и наоборот: фирма, заинтересованная в стажировавшемся белорусском специалисте, уже после его возвращения на родину изыскивала способ вызвать его обратно.

ТЕНДЕНЦИИ

МИНЫ ДЛЯ БЕЛАРУСИ

Отдел расследований «БДГ»

По сведениям «БДГ», недавно в лесном массиве около города Себеж Псковской области российская милиция обнаружила два склада боеприпасов. В ящиках хранилось 323 мины и 47 гранат. Как выяснилось позже, боеприпасы были подготовлены одной российской организованной преступной группой для вывоза на территорию Беларуси...

Сыщикам удалось установить, что в состав группы входил военнослужащий российских пограничных войск, помогавший бандитам доставать смертоносный товар. Правоохранительные органы России также располагают информацией о том, что торговцы оружием имеют еще один тайный склад, где находится более 1 тыс. мин, гранат и боеприпасов. Весь этот арсенал также предназначен для вывоза в Беларусь. Однако сыщики пока не могут дать ответ, почему активизировался нелегальный экспорт оружия в нашу страну. Вполне вероятно, что оружием запасаются преступные группировки, готовящиеся к войне за передел сфер влияния. Сами милицейские аналитики, кстати, прогнозировали, что мафиозные разборки, активизировавшиеся в нашей стране в 1997 году, будут продолжаться и впредь, поскольку оргпреступность не закончила передел сфер влияния в экономике.


Кто запасливее?

Более того, после образования Союза Беларуси и России наряду с легальным российским бизнесом довольно активно стремится завладеть «лакомым кусочком белорусского пирога» и могущественная русская мафия. Причем русская мафия больше опасается конкуренции не со стороны белорусских преступных группировок, а со стороны кавказских, особенно чеченских. Большинство белорусских мафиозных, как и политических, кланов подчиняются Москве. Поэтому российская оргпреступность будет отстаивать свои экономические интересы в Беларуси через местных «мафиози». Неудивительно, что русская мафия в последнее время всячески содействует процессу слияния организованных преступных групп в Беларуси. По сведениям правоохранительных органов, в настоящее время завершается формирование единого криминального белорусско-российского сообщества, своего рода «государства в государстве», с жесткой централизованной системой управления и подавления. Ожидается, что в это криминальное сообщество вольются примерно 200 разрозненных преступных групп общей численностью около 3 тыс. человек. Соперничающие преступные группировки активно вербуют в свои ряды бывших спортсменов, десантников, сотрудников МВД и КГБ. Последние, кстати, образуют не только отряды «боевиков», но и разведывательные структуры криминальных организаций для противодействия правоохранительным ведомствам. Для укрепления дисциплины в белорусском преступном мире российские «крестные отцы» планируют расширить круг «воров в законе» за счет некоторых местных «авторитетов».

Совершенно очевидно, что процесс интеграции преступного мира сопровождается и будет сопровождаться кровавыми разборками с несговорчивыми лидерами белорусских группировок.

Однако есть и другая, совершенно противоположная версия. Ее сторонники считают маловероятным, что такое огромное количество мин и гранат, в основном противотанковых, кто-то закупил бы для последующего использования в Беларуси. Бандитам для внутренних разборок просто ни к чему такие огромные партии. Поэтому не исключено, что территория Беларуси используется нелегальными торговцами смертью как транзитный коридор. Возможно, именно из нашей страны оружие попадает в «горячие точки». Вполне вероятно, что нелегальный экспорт оружия из России через Беларусь осуществляется, например, на Балканы, поскольку других «горячих точек» в Европе сейчас нет.

ПОДРОБНОСТИ

ЧТО СЛУЧИЛОСЬ С «АННУШКОЙ»?

Ирина МАКОВЕЦКАЯ

Белорусский самолет АН-24, исчезнувший в небе над Шри-Ланкой 29 сентября, до сих пор не обнаружен. Официально он считается без вести пропавшим.

Известно, что судно принадлежало гомельскому авиаотряду и было взято в аренду авиакомпанией «Лайонэйр». Ею зафрахтован еще один гомельский самолет. В этом нет ничего необычного: гомельские машины работают по фрахту не только на Цейлоне, но и в Африке, Азербайджане и России. В Шри-Ланке полеты выполняют также украинские и болгарские самолеты. Как правило, их пилотируют национальные экипажи.

Рейс 602 вылетел днем 29 сентября из города Джафна в Коломбо. Судном управляли четыре летчика гомельского авиаотряда. Вместе с ними на борту находились две местные бортпроводницы и один рабочий багажного отделения, а также 48 пассажиров. По словам директора государственного предприятия «Аэропорт «Гомельавиа» Валерия Кулаковского, в отличной подготовке гомельского экипажа сомневаться нет причин. Работать на международных рейсах доверяют только профессионалам. Кроме того, перед началом полетов в Шри-Ланке они прошли необходимый курс адаптации в местных условиях и выполняли полеты только на регулярных местных авиалиниях, преимущественно по той трассе, которая пока считается для них последней. Этот экипаж приступил к работе в Шри-Ланке чуть больше месяца назад, сменив своих коллег.

Что касается АН-24, то удалось выяснить, что самолет был доставлен в Шри-Ланку 18 июля, лайнер недавно прошел ремонт и потому его состояние оценивалось как технически исправное. Видимо, других подробностей можно ожидать только от работающей в Шри-Ланке специальной комиссии, в состав которой вошли представители Государственного комитета по авиации РБ и гомельского авиаотряда. Как стало известно, к поискам подключены ланкийские ВВС, полиция, организации Красного Креста и местные жители.

СУДЫ

ПОСТРАДАВШИЕ ВКЛАДЧИКИ ВЫИГРАЛИ СУД У КОМИТЕТА ГОСКОНТРОЛЯ

Валентин ЖДАНКО

1 октября в Высшем хозяйственном суде Беларуси произошло неординарное событие: судья Михаил Раковец, рассматривавший нашумевший спор между ПКП «Белнационалсервис» и Комитетом государственного контроля (КГК), вынес решение в пользу предпринимателей. Если этот вердикт удастся довести до логического конца, то из госбюджета на счет «Белнационалсервиса» будет возвращено более BLR 10 млрд.

В свое время, почти год назад, конфликт между Комитетом госконтроля и фирмой «Белнационалсервис» получил большой общественный резонанс. «Белнационалсервис» создавался известным лидером обманутых вкладчиков Игорем Клюевым при деятельном содействии президентского помощника Виктора Кучинского во имя благородных целей: чтобы значительную часть прибыли от торгово-посреднической деятельности фирмы направить в качестве компенсации жертвам финансовых пирамид. За это «Белнационалсервис» получил особое покровительство со стороны государства: он был наделен правом экспортировать значительные объемы продукции могилевского ПО «Химволокно».

Бизнес г-на Клюева развивался весьма успешно. Первые 2248 незадачливых вкладчиков «Гайстраха», «Сюзетты» и прочих малопочтенных компаний успели даже получить из заработанных «Белнационалсервисом» прибылей по BLR 500 тыс. Но тут г-ном Клюевым и его бизнесом заинтересовалось ведомство г-на Домашкевича — и поток компенсаций иссяк. Комитет госконтроля, в частности, предъявил серьезные претензии к бартерной сделке, осуществленной при посредничестве г-на Клюева между ПО «Химволокно» и словацкой фирмой «Интерфранцз». Из справки КГК от 20 ноября 1997 года следует, что *«на 21.11.97 ПКП «Белнационалсервис» отгружено в Словакию товара на сумму BLR 65,7 млрд, а получено медикаментов на сумму 42,5 млрд»*. Тем, что г-н Клюев не обеспечил своевременное поступление словацких лекарств на сумму $367234, он нарушил ряд президентских указов. За это КГК наложил на «Белнационалсервис» экономические санкции в размере $314232,5. 4 февраля 1998 г. эти деньги (BLR 10 027 159 075) были изъяты со счета фирмы в доход бюджета.

И вот после длительных судебных тяжб 1 октября Высший хозяйственный суд вынес вердикт в пользу ПКП «Белнационалсервис»: решение Комитета госконтроля признано *«недействительным как не соответствующее законодательству с момента его принятия»*.

Однако активисты общественного объединения пострадавших вкладчиков не спешат торжествовать — очевидно, сознавая, что выполнить решение, вынесенное судьей Раковцом (т.е. изъять из госбюджета более 10 млрд рублей в пользу коммерческой фирмы), будет очень сложно.

На днях они отправили президенту Лукашенко очередное письмо, в котором поделились своими сомнениями: *«Мы не имеем полной уверенности в том, что решение Высшего хозяйственного суда будет исполнено. По нашим сведениям, со стороны Комитета государственного контроля, прикрываясь вашим именем, идет давление на судью, принявшего решение в пользу ПКП «Белнационалсервис», а соответственно — и в пользу нас, членов объединения пострадавших вкладчиков. Просим вашего вмешательства»*.

ТЕАТРАЛЬНЫЕ ВЕСТИ

«ВОЛЬНАЯ СЦЭНА» ДЛЯ АКТЕРОВ И ХУДОЖНИКОВ

Ирина КОЛОМЕНСКАЯ

8 октября Республиканский театр драмы «Вольная сцэна» и расположившаяся в его стенах галерея «А.В.» открыли новый сезон. В жизни театра это уже восьмая осень, для художественной галереи — пятая.

Идея слияния давно обособившихся искусств возникла у главного режиссера театра Валерия Мазынского давно. Однажды к нему обратился Андрей Воробьев с просьбой помочь в организации выставки на эротическую тему, запрещенную городскими властями. После чего в 1994 году с проекта «Успаміны Адама і Евы» началось сотрудничество театра и художника Андрея Воробьева. В 1996 году галерея получила название «А.В.», которое с тех пор приобретает все большую известность среди творческой молодежи столицы. Сменился директор «А.В.». Галерея пока еще не определила четко обозначенных направлений деятельности. И все же она остается единственной в столице выставочной площадкой, которая не требует у экспонентов платы за аренду зала. Основная ее задача — организация выставок работающих в разных стилях молодых белорусских художников.

В своем архиве галерея имеет не только примеры традиционной демонстрации живописи, скульптуры, графики и художественной фотографии, но также проекты концептуального искусства, выставки-акции, театрализованные мюзиклы. Благодаря поддержке театра и личному энтузиазму художников и кураторов галереи «А.В.» участвовала в недавно прошедшей Республиканской выставке молодых художников «Время. Пространство. Личность.». Из восьми авторов галереи семеро удостоены награды жюри, произведения трех художников будут закуплены Музеем современного искусства Беларуси, а еще три автора получили приглашения для участия в международной художественной ярмарке «Арт-Манеж» в Москве.

К открытию сезона своим постоянным зрителям галерея «А.В.» приготовила подарок, впервые организовав выставку живописных произведений скульптора Павла Журавлева. Как мастер пластики этот автор уже успел стать известным. Его дипломная работа под названием «Молодой месяц» сегодня является эмблемой Музея современного искусства Беларуси. Выставка «Изменения» продолжает знакомство с творчеством этого художника.

Главный режиссер театра Валерий Мазынский считает творческий союз двух видов искусств плодотворным. На вопрос «Какие изменения произошли в жизни театра с появлением художественной галереи?» Валерий Мазынский ответил, что галерея «А.В.» заметно повлияла на атмосферу в театре. Спектакли чаще стали навещать художники, возникли взаимовыгодные творческие контакты с актерами. *«Сегодня в Минске каждый из творческих людей живет своей отдельной жизнью. В свое время мне пришлось преодолевать мнение, что галерея нам не нужна, что затраты на нее излишни. Все начиналось с простых фотовыставок для зрителей, которые в антракте знакомились с экспозицией. И если ранее экспозиции устраивались от случая к случаю, потому что я сам вынужден был искать художников, организовывать вернисаж, то теперь художественная жизнь развивается в стенах театра не стихийно, а осознанно и организованно».* Г-н Мазынский считает, что галерея необходима и театру, и зрителям. В своей работе он придерживается мнения, что искусство должно сосуществовать вместе — и художники, и музыка, и театр. Поэтому в планах «Вольнай сцэны» налаживание контактов с консерваторией. Мечтает г-н Мазынский о музыкальных вечерах в театре, где молодые белорусские исполнители представляли бы произведения начинающих отечественных композиторов. «Вольная сцэна» может стать площадкой для свободных экспериментов музыкантов, актеров и художников.

Валерий Мазынский в творческую жизнь галереи не вмешивается. По его признанию, он уже достаточно сед, чтобы руководить кем-нибудь, на каком-то этапе человек начинает просто высказывать свое личное мнение, не забывая напомнить, что в изобразительном искусстве он специалистом не является.

Однако в своей области Мазынский профессионал. В этом году минчан ждут две премьеры. «Последнюю пастораль» по мотивам произведений Алеся Адамовича главный режиссер «Вольнай сцэны» оценил как очень интересную авторскую работу режиссера Николая Динова. На его взгляд, это сложная для актерского исполнения пьеса. Трудности заключаются в том, что сценарий (объемом в полторы страницы) разворачивается в два с половиной часа театрального действа.

Вторая постановка, премьера которой ожидается в ноябре,— работа молодого белорусского автора Рида Талипова — фантасмагория «Уставший дьявол». Сегодня это все, что может позволить себе «Вольная сцэна» на выделенные государством средства. Нынешний статус Республиканского театра драмы, подчиняющегося государству, не дает возможности повышать цены на входные билеты. Хотя, по высказыванию Валерия Мазынского, театр давно для этого «созрел». Аншлаг на спектакле «Мистер Розыгрыш» в постановке Сергея Кондрашова, открывшем сезон 8 октября, говорит сам за себя.

ТЕАТРАЛЬНЫЕ ВЕСТИ

ФОРМУЛА УСПЕХА — ПОЛИТИКА ПЛЮС ИСТОРИЯ ЛЮБВИ

Ирина КОЛОМЕНСКАЯ

17 октября в помещении ДК ветеранов Малый театр Белорусского фонда развития культуры представит на суд зрителей пьесу «Всегда, никогда, иногда». Театральный Минск с нетерпением ждет премьеры, потому что это первая постановка Малого театра после его разделения на два одноименных коллектива.

Так случилось, что в Минске существуют два небольших театра — Малый театр под руководством Игоря Забары (последняя работа «АРТ») и еще один — под крылом Белорусского фонда развития культуры. В обоих работа с актерами и режиссером ведется на договорной основе. По словам режиссера Татьяны Пацай, практика так называемого «имиджевого» театра в первую очередь была рассчитана на заслуженного артиста БССР Валерия Бондаренко. В пьесе также заняты Андрей Душечкин из Русского драматического театра имени Горького, Анатолий Терпицкий и Елена Одинцова из Театра-студии киноактера, Татьяна Шляхтева. По признанию самих актеров, работать подобным образом им чрезвычайно интересно, так как появляется возможность открыть в себе и показать зрителю новые грани профессионального мастерства. По их мнению, будущее театров, которые переживают не лучшие времена, именно за такой системой работы с актерами.

Зрителя должны порадовать не только дорогие красочные костюмы и неклассическая форма постановки. Как считает режиссер Татьяна Пацай, взятая за основу пьесы историческая драма американского автора давно ждет своего зрителя. Минский спектакль по мотивам пьесы драматурга Максу Андерсен «Тысяча дней Анны Болейн» назван «Всегда, никогда, иногда». История любви Генриха VIII к королеве Анне будет разыграна в жанре драмы-феерии. (Белорусский режиссер Татьяна Пацай известна по таким работам, как «Милый лжец» и «Игры на воде»).

Основная сюжетная линия — драматическая любовная связь короля Генриха и королевы Анны, являющаяся историческим фактом. Время и место действия — Англия конца XV — начала XVI веков. Ради своей возлюбленной Генрих вершил неправедные суды, казнил и ссылал подданных. И если в пьесе американского автора главной темой является история любви, то замысел белорусского режиссера шире — она решила осветить тему отношений личности и общества. Комментируя премьеру, Татьяна Пацай отметила: *«Тяжело сегодня воспринять и понять отношения между людьми тех времен. Надеемся посредством зрелищности показать, что это было за время, и отыскать параллели с нынешней эпохой. Как нам кажется, пьеса очень современная. Она предоставляет возможность глубже раскрыть взаимоотношения между мужчиной и женщиной, а также между личностью и властью».*

Спектакль обещает быть интересным в силу жанра. Общеизвестно, что Русский театр имени Горького в свое время славился именно историческими постановками, такими как «Мария Стюарт», «Леди Макбет». Сегодня в Беларуси историческая тема несколько подзабыта, и поэтому актеры надеются на успех, рассчитывая, что политика, непрекращающиеся интриги, кипение страстей, человеческие судьбы на фоне исторических событий будут интересны зрительской аудитории так же, как и самим исполнителям.

ПАМЯТЬ

ДЮССЕЛЬДОРФ — МИНСК: ДОРОГА СМЕРТИ

Ирина КОЛОМЕНСКАЯ

8 октября в минском сквере по улице Сухой состоялось открытие мемориального камня, установленного в память о евреях города Дюссельдорфа, погибших в минском гетто во время второй мировой войны. Это третий камень, установленный в столице в память о погибших здесь евреях. Для участия в этом событии из Германии прибыл один из бывших узников Гюнтер Катценштайн. Именно он стал инициатором создания этого памятника. Еврейские организации Дюссельдорфа и всей земли Северный Рейн-Вестфалия поддержали проект.

«Не все жертвы нацизма были евреями, но все евреи — жертвы нацизма», — сказал один из известных еврейских писателей. Геноцид по отношению к еврейскому народу по своим масштабам не имел аналогов в истории человечества. Открывая мемориальный камень, раввин минской синагоги Иосиф Грузман напомнил, что самое важное в истории мемориала — это продолжение еврейской жизни в Беларуси. Впервые за 50 лет прозвучали имена погибших людей. Их назвали представители группы немецкой молодежи, зажигая свечи у подножия камня. Но это было только напоминание о тех 993-х мужчинах, женщинах и детях, которые 10 ноября 1941 года из Дюссельдорфа были вывезены в минское гетто. Здесь они либо умирали от голода, холода, болезней, либо расстреливались. Немецкая делегация привезла с собой деревце — яблоню — как символ надежды, что на земле, которая в свое время принесла евреям смерть, появится новая жизнь: *«Дерево будет цвести, и его плоды станут плодами взаимопонимания между представителями разных религий и культур».*

На месте поминовения усопших глава немецкой делегации бывший министр внутренних дел земли Северный Рейн-Вестфалия г-н Герберт Шноор сказал: *«Сегодня мы вспоминаем о тех людях, чье человеческое достоинство топтали ногами, которых мы, немцы, убили за то, что они были евреями, а некоторых — за то, что они были в браке с евреями. Мы вспоминаем о них, сознавая, что это были всего лишь 993 человека из шести миллионов женщин, детей и мужчин, замученных в рамках огромного преступления, которое творилось против одного народа и которое было единственным по своим масштабам в истории человечества. Все они в лице этого памятника, наконец, обрели свой облик, которого мы до сих пор не имели возможности видеть».*

Установленный камень стал продолжением памятника на месте бывшего минского гетто. На монолите высечена надпись, которая в переводе на русский язык звучит: «Услышь, Израиль, и помни». По словам автора памятника, председателя еврейской общины Беларуси Леонида Левина, мемориал задуман в виде камней, символизирующих память о евреях, депортированных из разных городов Германии. Немые глыбы объединены вокруг площадки в форме шестиконечной звезды. Здесь же, рядом со знаком о евреях, вывезенных из Гамбурга и Дюссельдорфа, предусмотрены места для следующих мемориальных знаков.

Венки и цветы к памятнику жертвам национал-социализма возложили городские власти города Минска, временный поверенный в делах Израиля в Республике Беларусь Рина Джерасси, немецкое посольство в лице временного поверенного в делах Германии в РБ г-на Кольба, представители еврейских организаций «Джоинт», «Сахнут» и другие.



Все это было...

СПРАВКА «БДГ».

57 лет назад из Дюссельдорфа были транспортированы около 3 тыс. мужчин, женщин и детей, которых нацисты преследовали как евреев. Вывезенных из малых городов округа Дюссельдорф, 26 октября 1941 года их доставили в гетто города Лодзь, 10 ноября 1941 года — в Минск и 11 декабря того же года — в Ригу. Три года после первой погромной ночи в Германии все они в холодном здании в Дюссельдорфе ждали транспортировки в направлении Минска. Всего в минском гетто иногда размещалось до 120 тыс. человек. Первоначально это были евреи из России и Польши, но с ноября 1941 года поступили первые партии евреев из Гамбурга, Бремена, Берлина, Вены, Дюссельдорфа. Для того чтобы приготовить место для вновь прибывающих людей, немецкие и литовские эсэсовцы с августа по ноябрь 1941 года уничтожили по меньшей мере 25 тыс. русских евреев. Многие евреи из Западной Европы, как, например, из протектората Богемия и Моравия, даже не попали в это гетто. Они были расстреляны и умерщвлены в газовых машинах неподалеку от этого места, в концлагере Малый Тростенец. Всего в Беларуси за время второй мировой войны погибло 800 тыс. местных евреев и 50 тыс. привезенных из разных городов Европы.

КОРОТКО

Теннис

В Германии во втором круге турнира «Порше Гран-при» первая ракетка мира швейцарка Мартина Хингис выиграла поединок у российской теннисистки Анны Курниковой (6:1, 2:6, 2:6). Курникова в ходе матча допустила рекордное число двойных ошибок. Интересно, что все обозреватели были уверены в совершенно обратном исходе поединка.

Футбол

Вслед за представителями английской сборной представители Ирландской федерации футбола отказались играть намеченный матч со сборной Югославии. Причина все та же — политический конфликт вокруг Косово. Череду конфликтов вокруг югославских футболистов пытается разрешить ФИФА, но пока изменить ситуацию не удается.

Сотрудничество

Во вторник, 7 октября, было подписано соглашение о сотрудничестве между национальными олимпийскими комитетами Беларуси и Литвы. Свои подписи под документом поставили вице-президент белорусского НОК Николай Ананьев и президент Национального олимпийского комитета Литвы Артурас Павилюнас.

Соглашением предусматриваются, в частности, совместные сборы на спортивных базах двух стран, проведение общих соревнований и тренировок.

Бодибилдинг

В 50-й раз на минувшей неделе проводились международные соревнования по бодибилдингу «Мистер и Мисс Вселенная». В этом году они состоялись в Бирмингеме. В женском классе «фигура» третье место заняла минчанка Светлана Ковалько. Весной она стала и абсолютной чемпионкой Европы.

Хоккей

По мере того как до сих пор не определено будущее российской суперзвезды Павла Буре, принадлежащего «Ванкувер Кэнакс», постоянно возникают варианты его возможного появления в другом клубе. Теперь появился слух о переходе Буре в «Нью-Йорк Рейнджерс». Но представитель клуба опроверг эту информацию, хотя и заявил о том, что они были бы не прочь заполучить Павла Буре.

«Формула-1»

Бразильский пилот «Формулы-1» Педро Паоло Диниз подписал контракт с командой «Заубер-Петронас», базирующейся в Швейцарии, и составит на сезон 1999 года пару с французским ветераном «королевских гонок» Жаном Алези.

Текущий сезон Диниз закончит в «конюшне» «Эрроуз-Ямаха». Питер Заубер, владелец швейцарской команды, заявил: *«Я очень рад, что мне удалось заполучить 28-летнего Педро, который уже обладает необходимым опытом. За четыре года он принял старт в 65 гонках. А вместе с Жаном они, надеюсь, составят достойную пару и в наступающем чемпионате смогут помочь команде достичь стоящих перед ней амбициозных целей»*.

Сам Педро высоко оценил технический потенциал своей новой «конюшни» и работающий на ней персонал и уверен, что следующий сезон станет для него шагом вперед. Англичанин Джонни Херберт, которого заменит Диниз, перейдет в «Стюарт-Форд».

Олимпиада

Двенадцать представителей польской интеллигенции, среди которых Нобелевские лауреаты в области литературы Чеслав Милош, Вислава Шимборска, а также писатель Станислав Лем, композитор Войцех Килар и другие известные личности, обратились к правительству страны с призывом отказаться от идеи проведения зимних Олимпийских игр 2006 года на горном курорте Закопане. *«Есть места, которые являются священными для польской культуры, и торговать ими нельзя»*, — заявляют они.

По мнению авторов призыва, после проведения Игр горный курорт превратился бы в «мусорную яму нашей цивилизации». Они опасаются, что проведение Игр может нанести непоправимый ущерб охраняемому законом и ЮНЕСКО национальному парку в Татрах, в состав которого входит Закопане. Ведь только для расширения зоны проведения лыжных соревнований необходимо вырубить 10 тыс. деревьев, что явилось бы грубым нарушением природоохранного законодательства.

Тем не менее Закопане, выставивший свою кандидатуру на проведение зимних Олимпийских игр 2006 года, получил поддержку президента Польши Александра Квасьневского и премьер-министра Иержи Бузека. Квасьневски, возглавлявший Олимпийский комитет страны в 1988-89 годах, хочет, чтобы Польша первой из посткоммунистических стран приняла у себя Игры. Руководство страны и власти курорта полагают, что победа над пятью другими кандидатами, претендующими на Игры, способствовала бы росту престижа Польши и привлечению в страну новых инвестиций.

ФУТБОЛ

ЕВРОПЕЙСКИЙ ФУТБОЛ УЖЕ НЕ СМОЖЕТ ИЗБЕЖАТЬ РЕФОРМИРОВАНИЯ

Отдел спорта «БДГ»

Европейская футбольная общественность обсуждает предложения УЕФА по реформированию системы евротурниров. В частности, УЕФА предлагает увеличить количество команд в Лиге чемпионов с двадцати четырех до тридцати двух. Таким образом европейская федерация пытается заинтересовать ведущие футбольные клубы и противостоять попыткам создания Евролиги.



Эти намерения были подтверждены на состоявшемся в минувшую среду в Лиссабоне заседании исполнительного комитета УЕФА. Согласно новой схеме некоторые страны — Испания, Италия, Франция, Англия, Германия, Нидерланды — будут представлены двумя командами — чемпионом и вице-чемпионом. Португалия, Греция и Чехия — одной. Остальные участники будут отбираться в ходе отборочных игр. Изменятся также подходы УЕФА к работе с клубами — их коммерческие интересы будут учитываться в большей степени.

В соревнованиях новой Лиги чемпионов примут участие 73 клуба. Из них 48 — чемпионы европейских стран. Остальные 25 — команды, занявшие вторые, третьи и четвертые места в чемпионатах стран, имеющих наиболее высокий рейтинг на континенте.

Обнародовано также расписание крупнейших футбольных соревнований 1999 года. Ближайший матч Лиги чемпионов пройдет 26 мая в Барселоне. Кубок обладателей кубков — 19 мая в Бирмингеме. Кубок УЕФА — 12 мая в Москве, на стадионе «Лужники». Впервые в российской столице пройдет футбольный поединок такого высокого ранга.

Заканчивают свое существование как отдельные Кубок кубков и Кубок УЕФА. Отныне, по решению исполкома УЕФА они объединены в одно целое. Пока новый Кубок носит рабочее название «Про-Кап».

Все это — прямой ответ планам нескольких медиа-магнатов «потеснить» европейскую футбольную федерацию, создав европейскую суперлигу из числа ведущих футбольных клубов Старого Света.

По мнению президента УЕФА Леннарта Юхансонна, эта организация должна и в дальнейшем задавать темпы развития европейского футбола. Похоже, руководство этой международной организации обретает все большую уверенность в том, что ведущие клубы европейского континента останутся в старой схеме и не «переметнутся» в суперлигу.

ПОДРОБНОСТИ

АЛЕКСАНДР ЛУКАШЕНКО ОБНАРУЖИЛ КОММУНИЗМ НА СПОРТИВНЫХ СТРОЙКАХ МИНСКА

Отдел спорта «БДГ»

Во вторник, 7 октября, президент Беларуси и Национального олимпийского комитета совершил своеобразное турне по спортивным стройплощадкам столицы. Поездка оказалась очень результативной — Александр Лукашенко позаботился о спортсменах, обнаружил на стройках признаки коммунизма, пообещал помощь славянским братьям в Сербии и поведал содрогнувшемуся электорату страшную тайну «заговора послов» против всенародно избранного президента.

Как поговаривают в президентском окружении, строящиеся спортивные сооружения давно стоило проверить «оком государевым» — слишком многое шло не так на «первоочередных объектах строительной отрасли». Если средства и материальные ресурсы, выделяемые на строительство жилья на селе (одна из главных строительных программ 1998 года) жестко лимитировались, то подрядчикам строительства спортивных сооружений ни в чем не отказывалось. Даже зарплата строителей на «олимпийских» объектах была примерно на 20% выше, чем на других стройках. Однако такое изобилие почему-то не способствовало скорейшей сдаче в эксплуатацию новых спортивных дворцов. Слухи о непорядках в спортивном строительстве расходились столь широкими кругами, что Лукашенко не оставалось ничего другого кроме как лично проехаться по стройкам — дабы не забывали, кто в спорте хозяин и видели проявление заботы к спортсменам со стороны строгого, но справедливого президента-физкультурника.

Президентское турне началось с посещения крытого катка в парке имени Горького. На этом катке, по замыслам главного хоккеиста РБ, должно в централизованном порядке тренироваться подрастающее поколение ледовых бойцов. Строительные фирмы, проводящие капитальный ремонт здания, дают десятилетнюю гарантию на свою работу, чего в Беларуси до сих пор не было, но срывают сроки сдачи объекта, что для нас вполне характерно. Президенту это не понравилось, и он посоветовал строителям все-таки ускорить ход работ и уложиться в отмеченный срок. В противном случае глава государства пообещал «разобраться» с подрядчиками и с чиновниками, курирующими строительство. *«Дали вам месяц на трибуны — сделайте, хоть умрите! Не хотите — идите, без вас другие сделают»*, — посоветовал Лукашенко.

Следующим пунктом стало строительство ледового дворца по ул.Притыцкого. Президент долго интересовался деталями строительства здания и его оборудованием. Пообещал решить проблемы с финансированием, на которые жаловалось руководство объекта. Но поставил условие: строительство должно быть завершено к новому году. А в интервью белорусскому телевидению Александр Лукашенко пообещал к 2000 году соорудить в Беларуси не менее двенадцати крытых катков. *«Я хочу, чтобы мой период президентства был отмечен каким-то уровнем цивилизованности»*, — сказал президент и заметил, что в его понимании показателем уровня цивилизованности является именно большое число спортивных объектов.

Третьим местом, которое посетил Лукашенко, стала своеобразная «олимпийская деревня», которую начали возводить на проспекте Машерова. Этот комплекс из четырех девятиэтажных жилых домов с общим числом квартир 276 призван решить жилищную проблему элиты белорусского спорта — на сегодняшний день более 250 ведущих атлетов остро нуждаются в жилье. Плюс тренеры, преподаватели и т.д. Строительство ведется Бобруйским домостроительным комбинатом. Финансирование — долевое, с участием спонсоров и государства. Получить бесплатную квартиру в «спортивных» домах смогут только олимпийские чемпионы. Спортсмен, выигравший чемпионат Европы, получает 20%-ную скидку от стоимости квартиры, а чемпион мира оплачивает половину стоимости жилья. В фундамент здания президент заложил специальную капсулу с монетой достоинством в 50 белорусских рублей, отчеканенной из золота 999 пробы весом 7,8 грамма с изображением гимнастки.

Несмотря на то, что строительство только начинается, Лукашенко разразился целой тирадой в адрес строителей. Видимо, вырвалось негодование, накопившееся при посещении предыдущих объектов. *«Работают плохо. Даже на тех объектах, которые знают, что я их контролирую. Разговор будет серьезный, а в следующем году — принципиальнейший. Строители у нас начали работать по-советски, по-коммунистически. Когда была безработица и мы им дали работу, они работали хорошо. Теперь, спустя три года, проявилась эта советская разболтанность. Но мы их подрегулируем»*, — заявил президент. Там же, на проспекте Машерова, Александр Лукашенко поведал всем, что его жизнь в дни убийства Милоцкого была в опасности, а также о том, что Беларусь всеми силами, вплоть до военной помощи, поддержит Сербию в ее сопротивлении НАТО. Правда, осталось непонятным, каким образом президентские интриги относятся к спорту.

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

НОВЕЙШАЯ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНАЯ МЕТОДИКА ОБУЧЕНИЯ ИНОСТРАННОМУ ЯЗЫКУ «INTELLECT». СДЕЛАНО В ОКСФОРДЕ, ПРОВЕРЕНО В БЕЛАРУСИ

Вадим ТЕЛЕШ, РИА «АПАШ»

Недавно российское ТВ транслировало встречу с известным режиссером А. Кончаловским. Мэтр посетовал, что из-за незнания иностранного языка не может привлечь многих замечательных русских актеров к съемкам в Голливуде. Увы, сегодня все больше людей на своем опыте почувствовали острую проблему, связанную с так называемым «языковым барьером». Абитуриенты и бизнесмены, члены правительства и люди искусства горько восклицают вслед за героем одного известного фильма: «Говорила мне мама – учи английский язык!..».

Что ж, всем, кто уже осознал вышеозначенную проблему, мы рекомендуем новейшую методику изучения иностранного языка «INTELLECT». Данный метод, основанный на уникальном сочетании современной психологии, педагогики и кибернетики, позволяет за 60-70 часов занятий запомнить до 4 тыс. слов и выражений. Причем 60 часов, более напоминающих развлечение, нежели традиционное волевое штудирование. Но обо всем по порядку.

Вы, безусловно, слышали о пресловутом эффекте «25-го кадра»? Опишем его в нескольких словах. 24 кадра в секунду человек воспринимает визуально. 25-й кадр уже невиден глазу, но «считывается» подсознанием в полном объеме и навсегда. Как разместить необходимую информацию? На чем сделать упор? Какова должна быть методика подачи материала? На эти и другие вопросы ответила группа педагогов Оксфордского университета, имеющих многолетний опыт работы с обучающимися в университете иностранными студентами. Так появилась методика «INTELLECT», с помощью которой вы получаете прекрасную языковую «базу», в любом возрасте и без каких-либо выдающихся способностей к языкам.

На практике все выглядит так. 15 минут вы просто смотрите на экран телевизора, где на высокой скорости мелькают иностранные слова с переводом на русский. В результате этого не слишком утомительного процесса вся необходимая информация автоматически откладывается в вашем подсознании. Затем тот же лексический «багаж», но уже в нормальном темпе звучит на аудиокассете. И в заключение вы проверяете усвоенную информацию с помощью соответствующих контрольных тестов. Теперь вы готовы к вступительным экзаменам, стажировке за рубежом, деловому партнерству и свободному разговору.

Завершая описание метода «INTELLECT», отметим, что в результате предварительного тестирования вы получаете именно тот курс, который необходим лично вам. Настроенный таким образом на конкретного человека современный метод изучения иностранного языка показал результаты, превзошедшие самые смелые прогнозы.

Сегодня возможность овладения иностранным языком с помощью этого высокоэффективного метода появилась и у вас, уважаемый читатель.

Более подробную информацию можно получить по адресу: г. Минск, проспект Ф. Скорины, 11, 2 этаж, офис 241 (гостиница «Минск»). Телефоны: (017) 220-34-95, 220-08-95. В Бресте (0162) 26-30-41, Гродно (01522) 5-20-62.

ОБЗОР

МИРОВАЯ АВТОМОБИЛЬНАЯ ОТРАСЛЬ: НОВАЯ ВОЛНА ОБЪЕДИНЕНИЙ

Отдел информации «БДГ»

Все нынешние процессы в мировой автомобильной отрасли можно охарактеризовать одним словом — консолидация. Те, кто полагал, что автомобильная отрасль уже достаточно сконцентрирована в небольшой группе крупных производителей, оказались не правы.

В сентябре акционеры Daimler-Benz и Chrysler одобрили объединение их компаний, которое дало толчок новой волне консолидации. Но Daimler-Chrysler — это лишь наиболее заметный пример объединительных тенденций в автомобильной отрасли. Очень немногие полагали, что Rolls-Royce Motor Cars останется частью несколько аморфной британской машиностроительной группы Vickers, а уж когда в ноябре прошлого года компания приняла очень важное для себя решение о продаже автомобильного подразделения, сомнения развеялись окончательно. И хотя у некоторых могут возникнуть вполне обоснованные вопросы по поводу раздела Rolls-Royce и Bentley между BMW и Volkswagen, данная сделка как минимум расставила по своим местам еще две фигуры в автомобильной мозаике-головоломке.

Непомерно раздутая южнокорейская автомобильная отрасль приближается к своему эндшпилю. Реструктуризация Kia Motors и ее подразделения коммерческих автомобилей Asia Motors стало неизбежным следствием падения внутреннего и регионального спроса. Эти две марки, некогда составлявшие вторую по величине автомобильную группу Южной Кореи, не устояли под тяжестью резкого падения объемов продаж и «неподъемных» долгов. Компания SsangYong уже поглощена группой Daewoo, и южнокорейскую автомобильную отрасль ожидает дальнейшая консолидация. Те группы, которые уцелеют, станут более крупными и, возможно, более капитализированными, что поможет им устоять перед нынешней и любыми будущими экономическими бурями.

Под ударами азиатского кризиса зашатались даже некоторые некогда непобедимые японские автопроизводители. Хотя здесь и не ведется никаких публичных дискуссий о возможных слияниях и приобретениях, сотрудники компаний Nissan Motor и Mitsubishi Motor — двух слабейших японских «игроков» — вероятно, сомневаются в долгосрочной стратегии своих фирм. Обе группы разработали амбициозные программы по сокращению расходов, снижению долгов и приведению в порядок своих модельных рядов в целях восстановления конкурентоспособности. Несмотря на возможный подъем объемов продаж на внутреннем рынке, Nissan и Mitsubishi остаются особенно восприимчивыми к углублению спада в Азии. В случае Nissan положение усугубляется ошибочной стратегией этой компании в Северной Америке и снижением ее объемов продаж в США.

Однако Nissan и Mitsubishi — это не единственные японские автопроизводители, будущее которых сулит перемены. Американская корпорация Ford, которая все больше интегрирует компанию Mazda в свои глобальные продукционные планы, как ожидается, увеличит свою долю в этом японском автопроизводителе (сегодня — 33,4%). Многие аналитики уверены, что группа Ford, не испытывающая денежных затруднений в связи с тем, что ее американские операции переживают в настоящее время бум, захочет осуществить крупные инвестиции и дальнейшую интеграцию компании Mazda путем увеличения своей доли в ней. Некоторые полагают, что и GM может поступить подобным образом в отношении подконтрольной ей японской компании Isuzu, специализирующейся на производстве автомобилей и дизельных двигателей.

Toyota и Honda по-прежнему в отличной форме, что делает Suzuki и Subaru как бы помещенными на предметное стекло микроскопа. При этом успех Subaru в производстве продукции для отдельных «ниш» рынка вовсе не гарантирует ей безоблачного будущего.

В то время как тенденция в концентрации в сфере легковых автомобилей обусловлена, главным образом, макроэкономическими событиями, изменения в сфере коммерческих автомобилей связаны преимущественно с деятельностью одного человека. Производители грузовиков попросту ошеломлены амбициозными устремлениями Фердинанда Пиеха, председателя правления группы VW с повадками самодержца, который вознамерился прорваться на рынок тяжелых коммерческих автомобилей. Если бы подобные идеи исходили от кого-либо другого, их могли бы не воспринять всерьез. Однако те результаты, которых добился г-н Пиех, преображая свою группу, обязывают считаться с его планами.

Как утверждает г-н Пиех, «грузовые» операции являются весьма важными для финансовой стабильности любого крупного производителя легковых автомобилей, компенсируя постоянные цикличные колебания зависящего от прихотей потребителей рынка легковых машин сбалансированным циклом спроса на грузовики. Некоторым подобная логика кажется сомнительной. Ведь отдельные производители легковых автомобилей, в особенности BMW, процветают, «не пачкая» рук коммерческими машинами.

Наиболее приемлемым для VW мог бы стать альянс с Renault VI. Он обеспечил бы этой французской группе дистрибьюцию в Северной Европе, в которой она крайне нуждается. Связь с VW предоставила бы ей также дополнительные инженерно-конструкторские возможности, а с учетом американского подразделения группы Renault — Mack Trucks — и уже существующего бразильского «грузового» подразделения группы VW могла бы создать и нового глобального «игрока» в данной отрасли.

ЗДОРОВЬЕ

ВМЕСТЕ СО ШЛАКАМИ УХОДЯТ И БОЛЕЗНИ, И ЛИШНИЙ ВЕС, ИЛИ КАК СОВМЕСТИТЬ НЕДЕЛЬНЫЙ ОТДЫХ С ОЗДОРОВЛЕНИЕМ

РАИСА ЮДИНА, РИА «АПАШ»

Врачи утверждают, что едва ли не 95 процентов наших хворей - следствие неправильного питания и зашлакованности организма. Жиро-мучной рацион, беспорядочное питание загружают организм опасными для здоровья отложениями, создают избыточный вес. Пригревшись (а температура в кишечнике около 37°), этот балласт еще и заражает кровь токсинами. Влияние шлаков на организм проявляется разными заболеваниями. Типичный случай - ожирение (если вес хотя бы на 20% выше обычного), затрудняющее работу сердца, печени, сосудов, и неприятное само по себе. Каждый второй жалуется на раздражительность, быструю утомляемость, нарушение сна. Многим не дают покоя боли в позвоночнике, суставах, головные боли. Увы, застарелые шлаки не растворяются антиоксидантными комплексами, раздельным питанием, и медицине нелегко бороться с последствиями неправильного питания. Что делать?

Не медля приступить к очищению организма и похудению в оздоровительном центре «Симполо», где есть специализированный стационар (аналогичные открыты в России, Германии). Комплексы очистительных процедур, наработанные народной медициной, естественный и безвредны: вегетарианское питание, сауна, лечебная физкультура, массаж.

За неделю можно заметно похудеть и освободиться от большей части многолетних отложений, для вывода крупных камней (например, из желчных протоков) потребуется чуть больше времени, но ведь это позволит избежать операции! Самолечение в таких случаях опасно (если вдруг камень застрянет и перекроет проток?), поэтому наблюдение гастроэнтеролога и терапевта обязательно. Лечение назначается индивидуально, исходя из результатов клинического и лабораторного осмотра и противопоказаний.

После очистительного цикла вы получаете навыки правильного питания и возможность вести здоровый образ жизни.

Звоните по телефонам в Минске **211-09-46, 252-11-73, 240-77-13.**

Лицензия №335 МЗ РБ от 4.06.97 г по 4.06.2002 г.

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 21 12.10.98

Главный редактор **Петр МАРЦЕВ**
Первый заместитель гл. редактора **Светлана КАЛИНКИНА**
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №648, от 01.07.98г.

Учредитель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Издатель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"

Начальник рекламной службы: **Сергей СКОРОХОД**
Рекламная служба: **Нина ШТРИК, Наталья ИМШЕНЕЦКАЯ, Виктория СТАШЕВСКАЯ**
Отдел спецпроектов: **Михаил ОРЛЕЦКИЙ**
Компьютерный выпуск **Сергей ОСИПЦОВ**

АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220039, Минск, ул. Чкалова, 12, 4-й этаж
ТЕЛЕФОН: (017) 285-08-97, 224-95-70
ФАКС: (017) 216-25-85

E-mail: edit@workpr.minsk.by;
edit@bdg.belpak.minsk.by
WWW:http://www.bdg.minsk.by

Размещение рекламы: **тел./факс: (017) 216-25-87**
Отдел распространения: **тел./факс (017) 226-87-99**

Отпечатано с диапозитивов в типографии ЧП «Мэджик», г. Минск, ул. В. Хоружей, 13

1-й завод **11 700**
Тираж **20 000**
Цена **договорная**
Заказ 1209
Подписано в печать **10.10.98 в 16.00**
Подписной индекс **63879**
Выходит 2 раза в неделю